

## **INFORME DEL REPRESENTANTE LEGAL GLOBAL HACK HACKS S.A.**

Periodo: enero – diciembre 2019

Ing. Leonardo Vizcaya

Gerente General

10 de abril de 2020.

De conformidad con las disposiciones legales y estatutarias nos permitimos someter a su consideración el informe correspondiente al año 2019.

### **INTRODUCCION:**

El 2019 se constituyó en un año con altas y bajas para la economía ecuatoriana, marcada con protestas en varios sectores y una reducción de ingresos continuos debido al bajo costo del barril de petróleo lo que comprueba que la dependencia de los ingresos por venta de petróleo sigue siendo alta para el desarrollo del país.

Según datos oficiales, la inflación cerró por segunda vez en los últimos 20 años con un -0.07%, siendo la primera vez en 2017 cuando alcanzó un -0,2%, según explican que la inflación anual negativa es una señal de que la población ecuatoriana está demandando menos bienes y servicios, por factores como el incremento del desempleo que cerró en un 3.8%, (según cifras oficiales), y el deterioro del empleo adecuado. Según reporte del INEC, la inflación mensual de diciembre también fue negativa y llegó al -0.01%.

El Banco central del Ecuador estimaba que la economía crecería para el 2019 un 0,2%, pero luego del paro de octubre, la gerencia del ente adelantó que hubo pérdidas de al menos USD 800 millones, por lo que el PIB registraría un decrecimiento.

## **GESTIÓN ADMINISTRATIVA:**

En torno a todo éste contexto, la empresa inició actividades económicas en unos meses difíciles para la economía del Ecuador y lo que resultó para nosotros, en un balance negativo teniendo prácticamente 0 ingresos.

En éstos meses nos centramos a organizarnos como empresa y definir los servicios que prestaríamos a nuestros clientes, realizamos varias campañas publicitarias, enfocándonos en nuestro cliente ideal que son las pequeñas y medianas empresas con necesidades de desarrollo de software con características puntuales para su producción.

## **PERSPECTIVAS 2020:**

El consumo de tecnología en Ecuador sigue creciendo año tras año, y para nuestra organización es un indicador que nos motiva a seguir con nuestro plan de ofrecer servicios informático a las empresas que lo requiera. Por otro lado analizaremos la posibilidad de desarrollar un producto propio que podamos venderlo como SAAS y generar con esto ingresos recurrente para la empresa.

## **AGRADECIMIENTO:**

Una vez más mi gratitud a los socios por la permanente confianza en mi gestión.

Atentamente,

Ing. Leonardo Vizcaya

Gerente General.