



Señores

Socios de Aluminio para Carros Alancar C. Ltda..

Con esta comunicación me dirijo a Ustedes para entregarles el informe de gerencia correspondiente al año 2006, manifestando a continuación lo siguiente:

La situación económica del País durante el año 2006, fue de una total incertidumbre y de desconfianza, la inestabilidad y la falta de inversiones en el sector productivo no dió paso al desarrollo del sector comercial y en especial a la actividad de la venta de materiales para la construcción.

Pues durante el año 2006, se dió siempre una competencia desleal en nuestra actividad, pues cada empresa vendía con márgenes de utilidad muy reducidos, tratando de continuar en el mercado en espera de que exista una reactivación en los diferentes sectores productivos para de esta forma tener mejores resultados en bien de la Compañía. Se realizó un esfuerzo grande para tratar de cubrir los gastos y mantener la nómina de trabajadores que han colaborado de manera unánime para los resultados obtenidos.

La actividad que desarrolla nuestra Compañía, es vender artículos para la construcción, nuestras expectativas están directamente en este mercado, para nuestro desarrollo es fundamental las políticas que el gobierno tome sobre la actividad de construcción de vivienda a nivel nacional, mientras exista ofertas demagógicas, el sector sigue esperando la reactivación y esto genera en forma directa una baja en el comercio de los artículos para nuestra actividad, pero según el Estado Político que hasta el momento tenemos con los procesos electorales que se avecinan, estas condiciones no concretan nada en beneficio de los diferentes sectores de la producción.

Durante el año 2006 siempre se trató de minimizar el gasto, pues son épocas recesivas en donde se tiene que gastar estrictamente lo necesario en bien de los intereses de la Compañía, tratando de dar solidez con la búsqueda de resultados positivos.

En las condiciones señaladas, nuestra política de ventas tuvo que reajustarse en forma continua debido al proceso negativo con el que estaban funcionando el resto de empresas, en estas condiciones los precios de venta de los artículos vienen a soportar una discriminación constante en

el mercado, y peor aún con las importaciones de aluminio y vidrio desde China y Colombia, lo que da como resultado un nuevo ajuste de nuestro costo de ventas con el objetivo de poder competir con el resto de oferentes de este tipo de productos.

Alancar C. Ltda. ha dado cumplimiento a las normas legales, declarando en forma mensual el Impuesto al Valor Agregado, las Retenciones en la Fuente del Impuesto a la Renta y el Impuesto a la Renta, por tanto la Compañía está cumpliendo con las exigencias de la Ley de Control Tributario Interno y de la Superintendencia de Compañías.

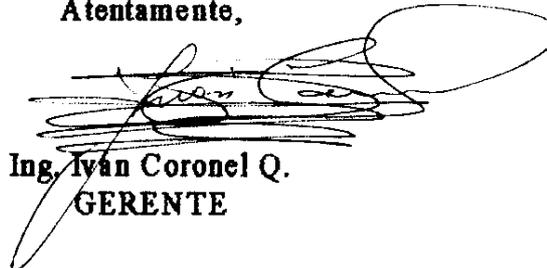
En relación al personal que trabaja para Alancar C. Ltda. se puede decir que ellos han cooperado con la Empresa y por tanto no existe inconvenientes en el campo laboral.

Estamos en espera de que nuestra planificación para el año 2007, se desarrolle en forma más puntual, para de esta forma obtener un incremento en nuestras ventas y así poder regular el Patrimonio de nuestra Sociedad.

La documentación con la cual se elaboraron los balances respectivos, se encuentran en los correspondientes archivos de la Compañía y a disposición de los socios.

Sin otro particular por el momento, me suscribo

Atentamente,



Ing. Iván Coronel Q.
GERENTE