

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS 2013

1. ANALISIS DE RAZONES FINANCIERAS.

Con el propósito de proporcionar mayor información a los accionistas de la empresa del estado de situación de la empresa y sus proyecciones tanto de crecimiento como de inversión se presentan algunos indicadores con sus respectivos análisis y recomendaciones para que a futuro se tomen las acciones necesarias para su crecimiento y los correctivos adecuados para una mejor gestión de la empresa.

1.1 RETORNO SOBRE LA INVERSIÓN.

Retorno sobre la Inversión de Activos	<u>Utilidad Neta</u> =	<u>3.137,38</u>	3,18
	Ventas	98.741,90	

Este indicador esta medido en porcentajes y nos indica que la actividad comercial ha generado una utilidad del 3,18% rentabilidad baja pues es ligeramente inferior a la inflación y está muy por debajo del interés bancario anual. Se debe procurar generar un plan agresivo de incremento en las ventas para mejorar este indicador.

1.2 RENDIMIENTO SOBRE EL CAPITAL CONTABLE.

Rendimiento sobre el Capital Contable	= <u>Utilidades</u> =	<u>3.137,38</u>	12,80
	Patrimonio	24.508,89	

Las utilidades del año representan el 12% del capital contable o patrimonio de la empresa. Porcentaje que es superior al que generaría una inversión colocada en una póliza u otro tipo de inversión. Mas sin embargo como se ha dicho en líneas anteriores la rentabilidad que genera la utilidad sobre el patrimonio no es atractivo por lo que se deben buscar estrategias para mejorar los resultados y por ende el indicador.

1.3 ROTACIÓN DE LOS ACTIVOS TOTALES.

Rotación de los Activos Totales	= <u>Ventas</u> =	<u>98.741,90</u>	1,89
	Activos Totales	52.244,28	

Este indicador demuestra las veces que ha rotado las ventas con relación a los activos totales demostrando el grado de eficiencia que tienen los activos sobre las ventas, para actividades como la de la empresa la rotación es muy baja ello justifica la baja rentabilidad y ratifica que se debe procurar un plan agresivo de mejora de las ventas.

1.4 PERÍODO PROMEDIO DE RECAUDO.

Periodo Promedio de Recaudo	= <u>Cuentas por Cobrar</u> =	<u>9.500,00</u>	34,64
	Prom. Ventas Credit	274,28	

De acuerdo a este indicador el tiempo que demora en recuperar el valor de la venta es en promedio 35 días, que es un tiempo largo si se considera que la empresa realiza ventas al contado y es posible que genere dificultades en pagos sobre todo de tributos, por lo que es necesario que se revise la política de créditos y se ejerza un mayor control sobre la oportunidad de los cobros y reducir este indicador en un máximo de quince días.

1.5 LA PRUEBA ACIDA.

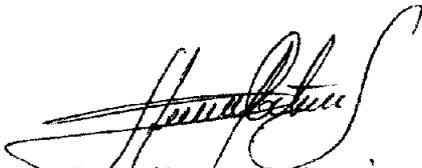
$$\text{Prueba Acida} = \frac{\text{Activo Corriente}}{\text{Pasivo Corriente}} = \frac{48.210,43}{9.092,74} = 5,30$$

Este indicador expresa el grado de liquidez de la empresa y la dependencia que tienen los activos corrientes con relación a los pasivos corrientes, nos confirma que la empresa es líquida esto es que dispone de \$5,30 dólares por cada dólar prestado o por pagar que la empresa ha contraído, la empresa no depende del financiamiento, pues hace uso de sus recursos para cubrir sus obligaciones.

1.6 RAZON O RELACIÓN DEL CIRCULANTE.

$$\text{Razon de Circulante} = \frac{\text{Activo Circulante}}{\text{Pasivo Circulante}} = \frac{2.207,72}{2.400,00} = 0,92$$

El activo circulante casi se encuentra equiparado con el pasivo circulante pues por cada dólar por pagar existe ya sea en caja o bancos y en cuentas por cobrar \$0.92 para cubrir las obligaciones a corto plazo que mantiene la empresa con sus proveedores de servicios profesionales y de materiales y suministros para la oficina, este indicador corrobora la liquidez que posee la empresa y que por ende no tiene necesidad de recurrir al financiamiento, salvo que a futuro tenga proyectos de inversión.



Eoon. Homero Patiño.
Gerente