



Cuenca, Abril 20 del 2007.

Señores
ACCIONISTAS
LASERGAMA CIA. LTDA.
Ciudad.

De mi consideración:

El presente tiene por objeto, dar a conocer el correspondiente análisis a los estados financieros, los mismos que una vez concluido y cerrado el ejercicio económico del año 2006, merece las siguientes observaciones:

1. Un indicador muy importante que hay que resaltar, es el de Liquidez, que nos muestra un resultado de 3,78, situación que nos permite comprobar que la empresa tiene total respaldo para hacer frente a las exigencias de las obligaciones para con sus proveedores y con sus empleados.
2. En las cuentas de activos puede observarse al rubro de caja-bancos como el más representativo, con un porcentaje del 36% de activo corriente, mientras que el siguiente más importante es el de crédito tributario generado en las operaciones del 2006 con un porcentaje del 28% con respecto al mismo activo, luego tenemos el valor de los inventarios que representa un 18% con respecto al valor total, lo cual nos demuestra que entre efectivos e inventarios tenemos un buen respaldo de disponible para nuestras operaciones.
3. Como siguiente aspecto y como es lógico no se puede dejar al margen otros indicadores que influyen directamente en los resultados de la empresa, así tenemos:
 - La cuenta proveedores es un rubro representativo en un 49% del pasivo corriente, lo cual demuestra que nuestro endeudamiento para con nuestros proveedores es bajo y no encierra peligro de endeudamiento excesivo, además hay que recalcar que con respecto al año anterior este valor ha sufrido un decremento significativo.
 - Estas obligaciones, han significado durante el año 2006, un rubro imprescindible para el accionar de la operación de la empresa, pero a pesar de ello, el saldo final de proveedores muestra una gestión buena y que tiende hacia la baja.
4. Todos estos cambios que ha experimentado la empresa durante el año 2006, nos ha permitido cumplir a satisfacción con nuestros clientes, garantizando una continua provisión en la cantidad de nuestros stocks.



5. Analizando ahora los resultados obtenidos, debo mencionar entre los puntos mas relevantes:

- Compras y ventas, en comparación con el año anterior, han mostrado un comportamiento similar, esto puede atribuirse a una política de ventas acertada que nos ha permitido lograr los mismos niveles del año pasado y además si consideramos que a finales del año 2006 esos montos de ventas se lograron gracias a negocios de "última hora", la situación actual demuestra que no hemos bajado nuestro ritmo de venta.
- Los gastos por su parte, se han mantenido relativamente bajos apenas representa el 7% del total de ventas del año y además son inferiores a las ventas del año 2005. De este valor, los rubros más representativos son, Sueldos y salarios con un porcentaje del 32% con respecto al total de gastos, Luz, agua y teléfonos que representa un 24% del total y otros gastos de administración con un porcentaje del 19%.
- El resultado neto, que se muestra al final, USD 229,09 es un indicador que a las claras nos deja ver la eficiencia con la cual nos encontramos trabajando, por lo tanto no se debe dejar de mencionar el hecho de que durante los últimos años se ha generado mayores rendimientos que en años anteriores y da a los accionistas la certeza de que su inversión esta cumpliendo con las expectativas esperadas.

Como recomendación final podría manifestar, que si bien se han logrado importantes logros como el decrecimiento significativo de los pasivos a corto plazo, no hay que olvidar ni descuidarse de los niveles de ventas que siempre debemos intentar que se mantengan hacia el alza, sin desmerecer los montos que se lograron durante el año 2006.

Los estados financieros nos demuestran que la situación de la empresa es estable, sin embargo cabe mencionar que se han hecho los mejores esfuerzos para obtener estos resultados que han sido muy positivos en la operación de la empresa, y sus colaboradores.

Atentamente,


Ing. Marcelo Calderón
Gerente.