

2003



Cuenca, 30 de Abril del 2004.

**Señores Accionistas:**

**Ciudad,**

**De mis consideraciones:**

El presente tiene por objeto, dar a conocer el correspondiente análisis a los estados financieros, los mismos que una vez concluido y cerrado el ejercicio económico del año 2002, merece las siguientes observaciones:

En primer lugar lo que puedo manifestar, es que el tamaño del activo total se incrementó en un 1.35% con respecto a los activos que se mantuvieron durante el año 2002, de los cuales el rubro que más influyó en esta cambio fue el de inventarios con una variación de 87%, este incremento obedece a la disponibilidad de mercaderías durante el año 2003, pues al tener una gran acogida en el mercado de los productos importados, recurrimos a una política de mayores compras que permitió contar en nuestras bodegas con mayores stocks para satisfacer la demanda de este período

1. Un indicador muy importante que hay que resaltar en este sentido, es el de Liquidez, que nos arroja un resultado de 62,54%, que a diferencia del 22,41% del año 2002 representa un porcentaje que permite que la empresa cuente con un monto de efectivo en forma rápida y eficiente, evitando una excesiva mantención de activos no productivos, esta situación se ve reflejada en el saldo de cuentas por cobrar que se mantiene en niveles bajos y demuestra que la recuperación de estas cuentas es rápida.
2. Como siguiente paso, procedo a realizar un análisis de índices que nos sirven para notar la situación de la empresa desde otro punto de vista.
  - Índice de Apalancamiento, (la deuda de la empresa con terceras personas), muestra un resultado del 62% lo cual; si bien no representa un porcentaje completamente favorable, sin embargo durante los últimos dos años ha mostrado una tendencia



hacia la baja, razón por la cual tengo la certeza de decir que al mismo ritmo, este índice en tres años este índice será inferior al 50% es decir que habremos recuperado el poder de tomar decisiones al interior de la misma.

4. El mejoramiento en el índice de apalancamiento, se debe en las cuentas de pasivo; principalmente al decremento en las cuentas de proveedores que se redujo en un 14,89% con respecto al año 2002 y debido también a los correspondientes incrementos en las cuentas de activos tales como inventarios y otras

5. Analizando los resultados obtenidos, puedo mencionar entre los más relevantes:

- Compras y ventas, han mostrado un comportamiento hacia un alza moderada, esto demuestra que la empresa muestra cierta estabilidad y no existe grandes variaciones, por lo cual puedo manifestar que nuestros presupuestos para este año podrían ser más exactos.
- Los gastos a diferencia del período anterior, sufrieron un leve incremento durante los primeros meses producto de los aumentos autorizados por la Administración pública, que afectó no solamente a sueldos y salarios sino que trajo como consecuencia variaciones en los beneficios de pago posterior tales como los décimos tercero y cuarto sueldos, vacaciones, fondos de reserva, etc. Lo cual provocó esta variación.
- No obstante a pesar de estos factores, los resultados, que se muestran finalmente, USD. 10.655,75 es un indicador de que se comienza a generar volúmenes importantes de utilidad, con lo cual vamos alcanzando poco a poco un mayor porcentaje de participación de los socios dentro de la empresa y garantiza que el índice de responsabilidad se incrementará durante los próximos años.

6. En la parte que se refiere al patrimonio, puedo justificar el incremento del mismo en el hecho directo de la generación de las utilidades del año 2003, además al no haber influido ningún otro factor en este crecimiento hace que esta variación absoluta del monto del patrimonio sea tomada muy en cuenta.



**LASER S.A.**

Como recomendación final podría manifestar, que se debe poner especial atención en las compras que se realizan durante los últimos días del mes de diciembre, pues esta situación trae como consecuencia un exceso de inventarios durante el final del periodo y tiende a mostrar una distorsión de los resultados (es decir inventarios finales altos tienden a disminuir el costo de ventas y por lo tanto a incrementar el volumen de utilidad bruta en ventas), con las correspondientes cargas impositivas y de tasas que se pagan durante los meses de abril y mayo.

Esperando que el presente documento sirva para la toma de las decisiones más acertadas, y lleve a la toma de los correctivos adecuados, doy por concluido mi informe.

Atentamente,



Ing. Marcelo Calderón

Gerente.