

31384

# COMERCIALIZADORA VASQUEZ ESPINOZA CIA. LTDA.

Distribuidor exclusivo de Laboratorios Kronos

Cuenca, 26 de Abril del 2005.

29 ABR 2005

Señor accionista:

De mis consideraciones:



Por medio de la presente, Yo Ing. José Antonio Vásquez Espinoza, en calidad de Gerente de "COMERCIALIZADORA VASQUEZ ESPINOZA CIA. LTDA.", procedo a realizar el análisis, interpretación y las respectivas observaciones a los Estados Financieros correspondientes al período económico 1 de Enero-31 de Diciembre del 2004.

1. En lo que respecta a la situación general de la empresa, podría decir que la misma ha experimentado un crecimiento moderado con respecto a los valores de activos expresados en el balance del 2003; es así que durante ese período (2003) el balance muestra un total de activos de USD. 113.126,73 mientras que al final del año 2004 el total de activos alcanza un valor de USD. 125.577,20, lo cual representa un 11,01% de variación, esta variación al igual que en años anteriores ha venido a repercutir positivamente en las operaciones de la empresa; como consecuencia de estos incrementos, hemos obtenido resultados satisfactorios que nos permite mostrar una imagen positiva hacia las instituciones correspondientes.

2. Este incremento en el total de activos se encuentra expresado principalmente en las cuentas de inventarios (40,37% incremento), cuentas por cobrar (clientes 7,21% de incremento), mientras que las que han experimentado decrementos son la cuenta de bancos con (65,61%) y la cuenta de activos fijos ha experimentado un decremento absoluto en USD. 413,27 producto del proceso de depreciación del año 2004.

3. Por su parte en las cuentas de pasivos muestran movimientos similares a las cuentas de activo y se han incrementado en un 5,78% siendo la principal y la que más influencia ejerce sobre las cuentas de acreedores; la de proveedores con una variación del 7,33% con respecto al total, y por otro lado la cuenta de pasivos a corto plazo se ha decrementado en un porcentaje del 29,74%.

# COMERCIALIZADORA VASQUEZ ESPINOZA CIA. LTDA.

Distribuidor exclusivo de Laboratorios Kronos

4. En lo que respecta a los parámetros de Liquidez, la misma muestra un valor de 1,18, lo que si bien no es un indicador alto, sin embargo nos deja ver claramente que la empresa no tiene exceso de fondos líquidos (lo que significaría desaprovechamiento de los mismos).

5. La cuentas de patrimonio al igual que las de activo y pasivo, se ha incrementado, producto de el resultado que se ha generado en el año 2004 por un valor de USD. 7.382,97; el mismo que ha venido ha constituir las utilidades no distribuidas a accionistas de años anteriores que ya alcanza un monto de USD. 18.244,93. El índice de responsabilidad (Patrimonio/Pasivo) del año 2004 nos indica un porcentaje de 18%.

6. En la parte referente a ventas y compras, la primera se incrementó en un porcentaje del 19,15% con respecto al año 2003 (según como muestra el cuadro de ventas comparativas; anexo 1) , las compras muestran así mismo una tendencia hacia el alza de 16,42% con respecto al año anterior (producto de una política de respaldo de inventarios, similar a la que se llevó a cabo durante el año 2003). Este margen de seguridad durante este año 2004 se ubicó en un 47,56% promedio del total de las ventas y superior al 39% del año 2003. Esta variación de ventas que no es lo que esperábamos para el año 2004 se debió a la excesiva y desleal competencia lo que provocó que el mercado no responda en los niveles adecuados para cubrir nuestros costos adecuadamente y nos provocó una reducción en nuestros volúmenes de ventas y por lo tanto obligó a reestructurar los presupuestos.

7. El costo de ventas durante el año 2004 se decrementó en un porcentaje 1,05% con respecto al del año 2003, es importante mencionar este hecho, ya que nos muestra que el costo de ventas esta disminuyendo, es así que durante el año 2003 esta variable se ubicó en un porcentaje de 74,34% con respecto a las ventas totales, mientras que durante el año 2004, muestra un resultado de 73,28% con respecto del total de ventas, lo cual tiene sus ventajas.

8. Sobre niveles de gastos poco se puede manifestar, ya que los mismos experimentaron los incrementos esperados, en primer lugar los autorizados por la administración pública como lo son la transferencia de 8 dólares de la antigua

# COMERCIALIZADORA VASQUEZ ESPINOZA CIA. LTDA.

Distribuidor exclusivo de Laboratorios Kronos

bonificación y compensación al sueldo nominal y el incremento determinado por el CONADES lo cual influyo en variaciones moderadas en los beneficios sociales tales como XIII sueldo, Vacaciones, Fondos de reserva, además del incremento del XIV sueldo de USD. 121,91 a USD 135,62, el resto de incrementos en gastos corresponden a egresos propios de la operación de la empresa, sin los cuales no sería posible conseguir los objetivos proyectados.

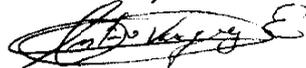
9. De manera general, puedo decir ahora, que en el estado de resultados, los sueldos constituyen el rubro más importante de gastos, también lo está el rubro viáticos, fletes, movilizaciones, no obstante, estos no fueron excesivos y permitieron que la empresa cumpla las expectativas esperadas por el personal y la gerencia.

10. La utilidad neta obtenida durante este año se ubicó en un valor de USD. 7.382,97 la misma que es resultado del desempeño actual de la empresa, a pesar de que como mencione anteriormente, el mismo (desempeño) no fue lo que se esperaba de ella, por las razones que ya mencioné.

Finalmente como complemento a lo anteriormente señalado puedo manifestar que, el año 2004, nos reflejó una situación relativamente buena, a pesar de nuestras limitaciones, hemos logrado resultados aceptables con un mercado saturado de productos así como de distribuidores, lo cual nos ha obligado a poner mayor énfasis en el manejo de nuestros clientes; nuestros inventarios se mantienen en valores altos, siempre previendo posibles demoras por parte de nuestros proveedores lo cual también nos ha dado buenos resultados.

Esperando que estas observaciones sirvan para que se emitan nuevas directrices de operación y sirvan de guía para la toma de las decisiones pertinentes, doy por concluido mi informe.

Atentamente,



**Ing. Antonio Vásquez E.**

**Gerente.**

# Ventas comparativas años 2003-2004

