

# COMERCIALIZADORA VASQUEZ ESPINOZA CIA. LTDA.

Distribuidor exclusivo de Laboratorios Kronos

---

Cuenca, 31 de Diciembre del 2010.

**Señores accionistas:**

**De mis consideraciones:**

Por medio de la presente, Yo Ing. José Antonio Vásquez Espinoza, en calidad de Gerente de "COMERCIALIZADORA VASQUEZ ESPINOZA CIA. LTDA.", procedo a realizar el análisis, interpretación y las respectivas observaciones a los Estados Financieros correspondientes al período económico 1 de Enero-31 de Diciembre del 2010.

Como introducción a este informe, podría mencionar, que a lo largo del año 2009; la tendencia de todas las variables ha sido hacia el alza, razón por la cual este período económico de recuperación con respecto al año 2009 en lo que a ventas se refiere; en donde se generaron ingresos por un total de USD. 501.074,08; por obvias razones los resultados son diferentes, debido a varios motivos:

1. En lo que respecta a la situación general de la empresa, la misma ha experimentado un aumento con respecto a los valores de activos expresados en el balance del 2010; es así que durante el año 2010 el balance muestra un total de activos de USD. 227.856,22 mientras que al final del año 2009 el total de activos alcanza un monto de USD. 194.769,89, lo cual representa un aumento de 16,99%, que en valor absoluto significa USD. 33.086,33

Este incremento en el total de activos se encuentra expresado principalmente en las cuentas de inventarios (23,19% de incremento), cuentas por cobrar (clientes 16,05% de incremento), mientras que las que han experimentado incrementos son: la cuenta de bancos con (32,06%), existen otras cuentas como créditos tributarios ya sea por IVA o impuesto a la renta que se han

# COMERCIALIZADORA VASQUEZ ESPINOZA CIA. LTDA.

Distribuidor exclusivo de Laboratorios Kronos

---

incrementado pero esto se debe a la misma gestión tributaria referente a la actividad normal de la empresa y la cuenta de activos fijos que prácticamente durante el año 2010 ha tenido movimientos mínimos, debido a la depreciación mensual de USD, 13,93 .

2. Por su parte en las cuentas de pasivos muestran movimientos similares a las de activo e indican incremento del año 2010 con respecto al año 2009 de un 19,79% (USD. 199.807,9 / USD. 166.792,42) siendo la principal y la que más influencia ejerce sobre éstas es la de proveedores con una variación del 22,22% (USD. 199.791,23 / USD. 163.463.92) con respecto al año 2009; el resto de variaciones corresponde a rubros referentes a remuneraciones de pago posterior como beneficios a empleados, aportaciones al IESS y obligaciones con la Administración tributaria.

3. En lo que respecta a los parámetros de Liquidez, la misma muestra un valor de 1,13, inferior al parámetro del año 2009 (1,16); lo que si bien no es un indicador alto, sin embargo es natural que se mantenga en estos niveles considerando los volúmenes que actualmente maneja la empresa en lo que respecta a proveedores, además la reducción en liquidez se debe al incremento en las cuentas de proveedores principalmente

4. Las cuentas de patrimonio al estar directamente vinculadas con los resultados del período sufrieron un incremento, este resultado en el año 2010 fue de un valor de USD. 111,13 (utilidad) que si bien no es alta, sin embargo se ha revertido el resultado negativo del año 2010 El índice de responsabilidad (Patrimonio/Pasivo) del año 2009 nos indica un porcentaje de 14,04%.

5. En la parte referente a ventas y compras, la primera se incremento en un porcentaje del 2,51% con respecto al año 2009, las compras muestran así mismo una tendencia hacia el alza en el orden del 10,88% con respecto al año anterior; se debe tener en cuenta que durante este año 2010.

# COMERCIALIZADORA VASQUEZ ESPINOZA CIA. LTDA.

Distribuidor exclusivo de Laboratorios Kronos

---

6. El costo de ventas durante el año 2009 disminuyó en un porcentaje 1,00% con respecto al del año 2009, es decir durante el 2010, este costo se ubicó en un nivel del 73,40% con respecto de las ventas y en el 2008 fue de 75,83%.

7. Analizando un poco mas detalladamente el estado de resultados, los sueldos constituyen el rubro más importante de gastos alcanzando el 63,40% del total, también lo está el rubro viáticos (18,76%), fletes (3,71%), promociones (6,24%) entre los más significativos, este último ítem PROMOCIONES se ha efectuado tratando de incentivar al mercado. Debo señalar que se debe tomar muy en cuenta que al ser los rubros de sueldos, viáticos, los más influyentes en los gastos y al estar estos orientados hacia el personal, son a ellos a quienes corresponde garantizar el flujo necesario de ventas para el correcto funcionamiento de la empresa.

8. En cuanto al resultado obtenido, debo mencionar que en el año 2010 las ventas no fueron como lo proyectado ya que según nuestros presupuestos se esperaba un nivel de USD 535.480,81 y lo que se alcanzó fue de USD 501.074,08 dejando un desfase de 6,87% hacia la baja y lo que sin duda alguna influyó en el resultado obtenido (USD. 111,13). Las causas para esta baja importante entre lo presupuestado y real, puedo atribuirlo a varias causas, entre las que están: como siempre la competencia excesiva, el actual proceso que tienen las instituciones del estado para la compra de sus medicamentos a través del portal de compras públicas.

Finalmente como recomendación, debo señalar que para este año 2011, se debe poner énfasis cumplir a cabalidad las cuotas de ventas por parte de los señores visitadores. Esperando que estas observaciones sirvan para que se lleven a cabo las acciones debidas y llenen las

# COMERCIALIZADORA VASQUEZ ESPINOZA CIA. LTDA.

Distribuidor exclusivo de Laboratorios Kronos

---

expectativas y necesidades; tanto de nuestros clientes así como de todo el personal implicado en las operaciones de la empresa

Atentamente,



**Ing. Antonio Vásquez E.**

**Gerente.**

