



Quito 04 de mayo del 2019

Señores

Socios de la empresa **INTEGRACIÓN DE SOLUCIONES TRIGIO DE LAS AMERICAS CIA LTDA.**

Asunto:

INFORME DEL GERENTE GENERAL

De mis consideraciones

A continuación, pongo a consideración el informe de las actividades desarrolladas por **INTEGRACIÓN DE SOLUCIONES TRIGIO DE LAS AMERICAS CIA LTDA** durante el ejercicio económico 2019.

Pese a las condiciones comerciales muy duras en las cuales nos desempeñamos, a la falta de inversión en mercado local y al crecimiento de la competencia que llega de todas partes del mundo con precios muy competitivos, la empresa IST se ha ubicado en un segmento del mercado donde nuestros clientes obtienen servicios con los mejores estándares internacionales y a precios especiales, logrando posicionar a la empresa en varios proyectos que en años anteriores eran prestados por compañías del exterior. Con el nivel de negocios alcanzado durante el año 2019, se espera fortalecer nuestra presencia en el mercado y poder cumplir sin problemas con nuestra balanza de pagos ante los bancos. Con la estabilidad económica evidenciada se ha cumplido a cabalidad los objetivos planificados para el ejercicio económico 2019.

De la Junta General de Accionistas he recibido todo el apoyo necesario a fin de no descuidar ninguno de nuestros objetivos trazados para seguir fortaleciendo nuestra presencia en el mercado ecuatoriano.



La comercialización de nuestros servicios se ha realizado de acuerdo a nuestras políticas de ventas establecidas sin contratiempo alguno. Las cuales se han mantenido pese a los conflictos suscitados en este período con el fin de ser competitivos y líderes en el mercado con nuestros servicios. Como se había sugerido para este ejercicio económico la diversificación en nuestros mecanismos de comercialización a través de distribuidores nos dieron resultados para cumplir las metas fijadas.

En cuanto a los resultados obtenidos, al no ser considerados altos frente al nivel de ventas, no se repartirá utilidades, ya que se acumularán para fortalecer el capital de trabajo, y posteriormente poder tomar la decisión correcta o realizar la distribución del caso.

Lamentablemente por lo explicado anteriormente, ha sido imposible obtener resultados que permitan crecer, más bien nos ha tocado recurrir a ahorros de la compañía y de los accionistas, con el fin de salir adelante y mantener el negocio en marcha.

Finalmente mis recomendaciones de acuerdo a este ejercicio, son las siguientes:

- Mantener las políticas de ventas y administrativas e ir incrementándolas en el transcurso del período.
- Optimizar los recursos enfocándonos en maximizar oportunidades de negocio.
- Buscar nuevas líneas que permitan atacar al mercado estatal al cual llegamos muy poco.
- Acumular las utilidades para fortalecer el capital de trabajo de la compañía.

Atentamente

Ing. Cevallos Moreno Marco Antonio
GERENTE GENERAL
INTEGRACIÓN DE SOLUCIONES TRIGIO DE LAS AMERICAS CIA LTDA.