

INFORME DE GERENCIA AÑO 2008

A los señores socios:

El año 2008 fue un magnífico año para la empresa, ya que habíamos soñado desde el año 2004 con tener oficinas propias, pero por la dificultad de la obtención de créditos y solamente a corto plazo no podíamos empezar; pero en Agosto del año 2007 con un crédito obtenido en el año 2006 y otro en el año 2007 del Banco del Pichincha, comenzamos la construcción en el terreno de propiedad de la empresa y en el 2008 se trabajó muchos días hasta las siete de la noche con el personal de albañilería y prácticamente se pudo terminar la obra en lo que se refiere a trabajo de albañilería, pero los terminados aún no han sido posible terminarlos, a excepción de la primera planta que es lo que nos ha permitido funcionar ya hasta esta fecha en las nuevas oficinas.

Lógicamente al existir más erogaciones de dinero para la construcción, se tramitó la consecución de nuevas líneas como ser ABL pharma para disponer de más items para comercializar

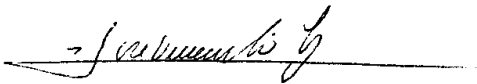
. También durante todo el año 2008 el señor Luis Verdezoto ha trabajado arduamente para realizar alianzas con algunos clientes importantes para que ellos puedan competir con las cadenas de farmacias que han proliferado y no sucumban ante la fuerte competencia que esto representa, por lo que esto demanda la inversión de mayor cantidad de recursos para incrementar el número de clientes aliados.

En noviembre el laboratorio Pfizer nos dio la oportunidad de competir de manera más equitativa con otros distribuidores a nivel nacional, así que pienso que esta nueva negociación nos va a permitir que el año 2009 sea un año positivo para la empresa en lo que respecta a esta línea.

Por otro lado como todos sabemos que cada vez los negocios se hacen más difíciles por cuanto el país está atravesando una gran crisis económica, motivada por la crisis mundial. Pero para nosotros creemos que muchas de las veces las crisis significan también mayores oportunidades y lo que debemos hacer es hacer frente a esto con optimismo y poniendo el mayor esfuerzo para seguir adelante.

También en el año 2008 tuvimos la oportunidad de calificarnos en el Registro Único de Proveedores y contar con la aceptación del producto Cotrimoxazol crema vaginal y Loratadina para realizar ventas a nivel institucional en todo el país, lo que nos va a permitir que seamos conocidos a nivel nacional, significando un avance para nosotros en cuanto a oferentes de productos.

Cuenca, marzo 31 de 2009



Dr. José Verdezoto G.
GERENTE