



DISTRIBUIDORA
JOSE VERDEZOTO Cía. Ltda.

José Vinuesa y Río Frío

Telfs.:4024923-4024971

Cuenca- Ecuador

INFORME GERENCIAL 2017

Señores

Socios de Distribuidora José Verdezoto Cía. Ltda.

En el año 2017 se registró un incremento en ventas del 6.17% con relación al año 2016.

En este año se dieron algunos cambios con respecto a proveedores de inventarios, Laboratorios Merck Consumo y Laboratios Genfar lamentablemnete por sus politicas, se dejó de comercializar; cabe recalcar que la linea Medihealth dejó de ser exclusiva en cuento a la distribución a nivel Austro; en cambio se registraron nuevas oportunidades de ventas con el ingreso de nuevos laboratorios como: Ronalf, Saval, Bassa, Delip y Unidas.

Finalizamos las relaciones con Merck Sharp & Dohme (MSD) en el año 2016, por lo que quedo valores correspondientes a devoluciones por expirados ya que los representantes económicos de MSD su manejo y funciones se trasladarán a Costa Rica, los mismos que esperamos recuperar en el año 2018.

Como es de su conocimiento en años anteriores se solicitó un credito en el Banco Pichincha, el cual fue cancelado en su totalidad en este año y no se renovó para retirar la hipoteca del edificio.

Se vendieron y renovaron algunos vehículos para renovar el parque automotor de la empresa.

Debido a los cambios registrados en la Ley para la obtención de permiso de buenas prácticas de almacenamiento, transporte y distribución (BPA), realizamos algunos cambios en bodega tales como: cielo razo, lumunarias; adicional se compró un vehículo con las características solicitadas por el ente de control ARCSA para las entregas de pedidos y se contrató un técnico químico responsable para seguir los procedimientos de la BPA.

Para cumplir con la normativa contable se contrato al especialista Arq. James García, para reevaluar el edificio de la empresa.

En cuanto a al infraestructura de la empresa se contrató alArquitecto Jose Luis Coello para remodelar la sala de espera, con lo cual tenemos mejor imagen y brindamos mayor comodidad a proveedores y clientes.

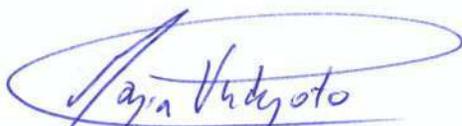
Se realizó la adquisición de un bien inmueble, para la valoración se contrató una empresa especializada en tasar, pagando un valor de \$122000, con el objeto de ampliar la bodega para tener mayor agilidad en la recepción de mercaderia, para esta compra se llegó a un acuerdo con la dueña del inmueble para realizar pagos mensuales, por lo tanto no se tuvo la necesidad de adquirir un credito bancario.

La empresa renovó la póliza de seguro privado para todos sus empleados, como es costumbre siempre estamos preocupados del bienestar de todos, a pesar de los gastos fuertes incurridos este año.

En este año a pesar de las dificultades se ha obtenido utilidad en este ejercicio económico, el mismo sugiero que no sea repartida a sus socios porque tenemos proyectado los cambios de ampliación de bodega y vamos a requerir liquidez.

Se proyecta que el año 2018 vamos a cumplir los cupos de ventas y compras para tener mayor margen de utilidad, proyectamos un crecimiento de ventas igual al de año anterior, se planificará la ampliación y remodelación de bodega para la recepción de mercaderia.

Atentamente



Ing. Mayra Verdezoto

GERENTE GENERAL