

INFORME DE GERENCIA AÑO 2009

A los señores socios:

A inicios del año 2009 procedimos a trasladar tanto oficinas de administración como una parte de la bodega al nuevo local, el mismo que ya estaba en condiciones de ser ocupado al menos en el primer piso. Con el transcurrir de los meses realmente se notó que el cambio fue importante ya que se cuenta con mayor espacio para la atención a clientes y mejor ubicación de los productos, lo que ha permitido sin duda alguna tener un crecimiento mediano, a pesar de todas las amenazas que se dan en el mercado, como son las cadenas de farmacias.

Por otro lado se realizaron los trámites necesarios y pudimos calificarnos con dos productos como son: Loratadina jarabe y Clotrimoxazol crema vaginal para vender en el territorio nacional, esto permitió tener más clientes del Ministerio de Salud Pública, ayudando a la liquidez de la empresa; aunque algunas veces las ventas no fueron rentables por el alto costo del transporte (servientrega) que es el único que atiende a todo el país, inclusive a la provincia de Galápagos.

En el ámbito privado hicimos cambios para fidelizar a los clientes, actividades que se las encomendó en su totalidad al señor Luis Verdezoto.

En el mes de Julio del año 2009 el Laboratorio Glaxo Smithkline nos escogió para ser los distribuidores, esta es una línea muy importante en cuanto a rotación de productos y valores, considerando además que somos los únicos distribuidores locales y que al final del año casi superamos los cien mil dólares en ventas.

También hemos visto la necesidad de adquirir algunas líneas de producción nacional, ya que el gobierno da prioridad a la industria ecuatoriana, lo cual a mi criterio me parece excelente.

Debido a la amenaza que tiene la empresa en la distribución de medicamentos, se realizó contactos con el Perú para importar el producto Cordial Cerebral, llegando la importación en el mes de Noviembre y que lamentablemente el Ministerio de Salud cerró el departamento de Fijación de Precios, no se pudo realizar estos trámites, quedando para el nuevo año continuar con los mismos.

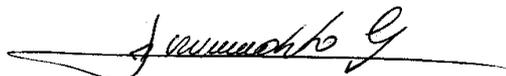
En resumen podemos afirmar que el año 2009 ha sido un año aceptablemente económicamente, aunque en el mes de Noviembre, a pesar de que siempre se conversó con los transportistas para que no realicen los viajes en la noche, se produjo el robo que alcanza aproximadamente a unos treinta mil dólares. Después del robo, nosotros sabíamos que estaba asegurado toda transportación de mercadería, pero tuvimos a finales del mes de diciembre la comunicación de la empresa aseguradora, en la que nos indicaba que nos negaban totalmente la cobertura del siniestro por haberse realizado el transporte en la noche, lógicamente se está apelando a esta decisión. Esta situación obligó a realizar algunos cambios en la transportación de la mercadería, como son: las ventas realizadas a la provincia de Loja se envían solamente por la Cooperativa Loja, pedidos que son de valores considerables se los fracciona para enviar por empresas de transporte diferentes. Además se está en conversaciones con el transportista que realiza el mayor porcentaje de transportación para colocar en los vehículos un sistema de rastreo satelital.

Otro aspecto importante es que al fallecer el socio señor Ángel Alvarado Aguilar, sus herederos donaron sus participaciones a la señora Susana Alvarado Aguilar, situación que deberá procederse a legalizar.

Como perspectiva para el año 2010 se seguirá trabajando con optimismo, pues conocemos que el Laboratorio MerckSharp&Dohme compró Schering Plough, nos han comunicado que vamos a ser los distribuidores de este consorcio para el austro.

Por otro lado también el Laboratorio Pfizer compró el Laboratorio WyethLederle, ya nos han confirmado que en los próximos meses del 2010 estaremos también comercializando esta línea.

Cuenca, marzo 29 de 2010



Dr. José Verdezoto G.
GERENTE