

**INFORME DE GERENCIA DEL EJERCICIO FISCAL DEL AÑO 2006**

Al concluir el año fiscal del año 2006, presento ante ustedes mi informe gerencial, siendo un año más que he estado al frente de la empresa por la confianza que han depositado ustedes en mi, a lo cual he correspondido de la mejor manera, pudiendo así dar un informe favorable y de mucho optimismo.

Este año ha sido uno más en el cual se han tomado algunas decisiones importantes, las mismas que se las ha realizado para el bien y progreso de la empresa.

Por los productos que la empresa Importadora Mercanova Cia. Ltda., negocia, he tenido que mantener las negociaciones con el exterior, importando productos que nos han dado buenos resultados al negociarlos, así mismo hemos seguido negociando con los proveedores locales con productos que se venden en menor cantidad, por lo que no se han negociado con el exterior, pero que han sido necesarios mantener en stock para cubrir las necesidades de nuestros clientes.

Nos hemos dedicado en ampliar el mercado en la ciudad de Guayaquil, y en algunos otros sectores del país, como es la ciudad de Loja, Manta, en donde hemos cubierto necesidades a nuevos clientes, los mismos que son de importancia y los cuales seguiremos manteniendo para el bien de la empresa.

Para realizar las negociaciones con el exterior nos hemos visto en la necesidad de realizar prestamos a la banca local en forma periódica, las mismas que hemos cancelado debidamente, teniendo a la fecha un préstamo el mismo que se vence el próximo año, pero para lo cual ya tenemos la forma de cumplir con estos compromisos.

Seguimos manteniendo una cartera alta de cobro, siendo de clientes en su mayor porcentaje serios en sus pagos, por lo que no nos preocupa el tener que cubrir las deudas contraídas, como el pago a nuestros proveedores del exterior y los locales.

Mantenemos un patrimonio alto, el mismo que sigue creciendo por las utilidades que se han venido dando año tras año, las mismas que no han sido distribuidas, y que han ayudado mucho para las negociaciones que se han realizado en las distintas áreas de financiamiento.

Las ventas han tenido un crecimiento significativo, manteniéndose en la ciudad de Cuenca y creciendo en la ciudad de Guayaquil y en otros lugares del país, como se indico anteriormente, se han incurrido en gastos que han sido necesarios y ineludibles, pero siempre viendo que no sean innecesarios, por lo que se lo ha hecho siempre estudiando los pro y contra que se podrían dar.

Espero que la confianza que ustedes han depositado en mi, se siga dando y yo poder siempre dar buenos resultados.

Optimista que vendrán siempre tiempos mejores, y augurando éxitos en la empresa, quedo de ustedes.

Atentamente,



Ing. Aiyare Cueva Casanova.  
GERENTE GENERAL  
IMPORTADORA MERCANOVA CIA. LTDA.