

Quito, 29 de marzo del 2019

Señores,

ACCIONISTAS MEGAOUTSOURCING S.A.

Presente.

De mi consideración:

En cumplimiento con las normas legales y estatutos de la compañía tengo a bien presentar a Ustedes el Informe de Gerencia correspondiente al Ejercicio Económico del año 2018.

La Fraysera antes mencionada no obtuvo utilidad ni movimiento alguno debido a que fue constituida recién en el año 2018 y, por lo tanto, en el 2019 se empezará a generar actividades.

Para el 2019 las estrategias y metas para la empresa MEGAOUTSOURCING estarán desarrolladas bajo los siguientes parámetros:

1. Capturar nuevo mercado de clientes enfocados en renta de equipos (Corporativos Gobierno, SMO, TOP ACCOUNTS)
2. Posicionar a la empresa como una alternativa de negocio
3. Incrementar la actividad de volumen, valor, y revenue
4. Generar una estrategia de apalancamiento con canales donde ofrezcan soluciones y servicios para trabajar a través de consorcio
5. Generar cobertura nacional a través de nuestros canales estratégicos (Socios y No socios: consorcios)

Provincia: PICHINCHA Cantón: QUITO Parroquia: QUITO DISTRITO METROPOLITANO Calle: De Las Malvas N°15-160 y de Las Higueras Manzana, Referencia Montecarmín
Teléfono: 022465476 Celular: 0984126566
Email: jbarraera@megaoutsourcingec.com

6. Desarrollar un forecast de negocios 2019

7. Realizar acercamientos a clientes a través de segmentos verticales como por ejemplo (segmento privado: salud, banca, educación, consumo masivo etc)

8. Realizar acercamientos a clientes gobierno a través de la base de datos referida por la feria LXPOPMINT ECUADOR 2019, y visitas a entidades de gobierno por contactos o referidos

9. Tener actualizada y hacer seguimiento de los negocios con sus presupuestos destinados a través de un pipeline desarrollado con cada vendedor

10. Tener actualizado y hacer seguimiento al cuadro de prospectos de clientes con cada vendedor

11. Realizar proyecciones de ventas en base a los dos cuadros expuestos anteriormente

12. Entrenamientos constantes a la fuerza de ventas

13. Eventos corporativos enfocados a las nuevas líneas con soporte de la marca

14. Generar estrategias de promociones y precios competitivos

Valores positivos de MEGAOUTSOURCING frente a las competencias

1. Empresa MEGAOUTSOURCING maneja una estructura sólida
2. Personal especializado con sus aliados estratégicos
3. Conocimiento del negocio

Es mi deseo para este nuevo ejercicio económico cumplir con las metas propuestas.

Atentamente,

Juan Manuel Barraera
GERENTE GENERAL

Provincia: PICHINCHA Cantón: QUITO Parroquia: QUITO DISTRITO METROPOLITANO Calle: De Las Malvas N°15-160 y de Las Higueras Manzana, Referencia Montecarmín
Teléfono: 022465476 Celular: 0984126566
Email: jbarraera@megaoutsourcingec.com