

Quito, 19 de marzo del año 2019

INFORME ECONOMICO POR PARTE DE LA GERENCIA AÑO 2018

De conformidad con lo que disponen los Estatutos de **GSPD GLOBAL SERVICES PARTS DISTRIBUTORS S.A.**, el Reglamento de la Superintendencia de Compañías y en mi calidad de Gerente General, tengo a bien presentar a ustedes Señores Accionistas el Informe de las principales actividades de la Compañía, así como de los Estados de Situación, Estado de Resultados Integral y Estado de Cambios en el Patrimonio del Ejercicio Económico cerrado al 31 de diciembre del 2018.

ASPECTOS GENERALES

GSPD GLOBAL SERVICES PARTS DISTRIBUTORS S.A. es una empresa dedicada la importación y comercialización de Neumáticos, debidamente establecida y con domicilio en la ciudad de Quito cuya operación la ejerce a nivel nacional, bajo las normas y reglas de los organismos del estado.

El gran crecimiento del mercado de neumáticos y su demanda ha permitido que la empresa pueda poner a disposición una nueva opción de productos de calidad certificada provenientes de China y que cuentan con los mejores reconocimientos en países de Europa, Asia, Africa, EEUU y Latino América.

El buen nombre y calidad de nuestro producto, la presencia a nivel nacional, el desarrollo de una red de distribuidores y nuestro personal calificado nos convierte en una empresa confiable y con gran proyección.

Nuestro principal objetivo es entregar a nuestros clientes un producto de calidad al mejor precio.

RESULTADOS ECONÓMICOS

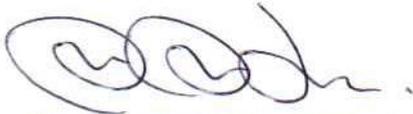
En el año 2018 el resultado fue negativo. El valor fue de (USD \$ -11.601,04) debido a que fue el año de inicio de las operaciones donde el foco principal fue la constitución y formalización de la empresa, obtención de los permisos, cumplimiento de formalidades para poder realizar la importación de los neumáticos y el equipamiento de nuestra oficina lo que generó gastos y no ingresos debido a que la comercialización del producto se empezó recién en enero del presente año.

Acciones y Soluciones:

- Se realizará ajustes a la estrategia comercial tanto en Quito como en el resto del país con el fin de introducir la marca y generar la rotación y desarrollo que nos permita crecer adecuadamente.
- Se buscará una línea de distribución al por mayor de los neumáticos a nivel nacional.
- Se establecerá una estructura comercial y administrativo adecuado.
- Se elaborará un Forecast para las importaciones que permita tener una visibilidad mas amplia de lo que se va a ofertar al mercado.
- Se revisarán opciones de importación de nuevos productos OTR con el fin de tener un producto diferenciado.

Para finalizar el informe quiero agradecer por la confianza brindada a mi gestión y manifestar mi compromiso de seguir adelante en el desarrollo, crecimiento y consolidación de la empresa.

Atentamente,



WILSON FERNANDO CORAL ALBUJA

GERENTE GENERAL

GSPD GLOBAL SERVICES PARTS DISTRIBUTION