

Guayaquil, 31 de marzo del 2020

Señores

ACCIONISTAS

BIGTECH CORPORATION BIGTECHCORP S.A.

Ciudad.

De mis consideraciones:

De conformidad con las disposiciones Legales y Estatutarias vigentes, cúmpleme someter a vuestra consideración el presente informe sobre el Ejercicio Económico hasta marzo del 2019, lapso en el que he desempeñado el cargo de GERENTE GENERAL de la compañía, por nombramiento de la Junta General de Accionistas:

1. Plataforma

- ✓ Se terminó de realizar las proyecciones del modelo del negocio que le estábamos presentando a PCCW Global con el ánimo de terminar las negociaciones y pasar a la firma de los contratos, del alcance del negocio, contrato de servicio y documento de términos y condiciones.
- ✓ Se logro convencer al proveedor de que el negocio debía de ser con carácter regional y no solo nacional, y que no debía ser un negocio de tecnología tradicional con fuertes inversiones de Capex en el inicio sino de un Set UP Fee inicial y el resto por suscripción.
- ✓ En Febrero se firmaron contratos.
- ✓ En Mayo - Junio se recibieron los servidores en Ecuador y Colombia, se realizaron las instalaciones y se comenzó la contratación de servicios externos auxiliares para el montaje y gestión de la plataforma.
- ✓ Se hicieron workshops con el equipo comercial y desarrollo de la aplicación para definir las características del back end de la plataforma y gestión de la marca blanca así como de la experiencia del usuario.
- ✓ Hasta marzo la plataforma estaba a un 70% de finalizar el desarrollo de la misma.

2. Contenido

- ✓ Se contacto con los principales actores de contenido en la región, se presentó el proyecto y negociamos con todos ellos para obtener precios regionales y ajustados a nuestro segmento del mercado.
- ✓ Entre otras compañías nos visitaron y visitamos en Colombia, España, México y USA a Televisa, TV Azteca, FOX, Disney, TVE, A3Media, HBO, Discovery, etc... Conseguimos firmar contrato con todas ellas para la subida de canales locales y entrega de video bajo demanda VOD para alimentar la plataforma. Esta carga de contenido se inició hacia el mes de Septiembre - Octubre.
- ✓ Tuvimos que escalar e insistir varias veces con el contrato de FOX puesto que al ser comprado por Disney nos pusieron el contrato en Hold, el cual todavía está en revisión.
- ✓ Se enviaron informes técnicos muy detallados para evaluación de la plataforma y sus características de seguridad, todos ellos fueron aprobados.
- ✓ Conseguimos cerrar acuerdos de VOD con MVS a precios muy competitivos para 2 años.
- ✓ Entre el contenido mas relevante que tuvimos están: Familia Peluche, El Barco, Laura en Mexico, Ay Wey, entre otros.

3. Gestión Comercial

- ✓ Se participó como empresa y estuve presente en varias ferias internacionales, en Bogotá, Cartagena de Indias, México DF, Miami para la negociación de contenido y presentando la plataforma a las comunidades de ISP, Cable Operadores de los diferentes países.
- ✓ Hicimos dos presentaciones tipo Prelanzamiento del producto para ver la aceptación del producto y vinieron entre 50 a 70 empresarios del sector, los cuales firmaron carta de intención y mostraron su interés por contar con una herramienta como esta en su portafolio de servicios.
- ✓ Se firmaron acuerdos de confidencialidad NDA, MOU; acuerdos estratégicos con NEDETEL y cartas de intención con ISPs y Cable Operadores.
- ✓ Se realizó un estudio de mercado cualitativo en el que se invirtió \$30.000 en las zonas Sierra y Costa del Ecuador.
- ✓ Se invirtió en un proyecto con la agencia Haiku de Colombia para el desarrollo de logos marca y estrategia comunicación, así como un proyecto especial del Look and Feel de la aplicación para los clientes en Web, Android, iOS y Smart TV, hasta marzo no se hizo ninguna venta efectiva.

4. Gestión Administrativa

- ✓ Se inició la mudanza de la oficina ubicada en The Point en el puerto Sta. Ana a las nuevas oficinas en Semgroup Knowledge en Urdesa.
- ✓ El trabajador Alvaro Jaramillo se traslada a Bogotá - Colombia y se contrata un Coworking en We Work
- ✓ Se empezaron las contrataciones de personal de Bigtech Ecuador para conformar el equipo que debía de atender las diferentes áreas operativas y administrativas de la plataforma, donde actualmente está conformada por 10 trabajadores.
- ✓ Se contrataron servicios externos de compañías de un recorrido contrastado en sus áreas de especialidad, por ejemplo: Delta Montero, Consulcastro, Century Link, Nedetel, Internexa, entre otros; negociando el alcance de los servicios y los plazos de la entrada en vigor de los contratos de acuerdo al inicio del servicio de la plataforma, tarea ardua por la complejidad de tener que hacer frente a estos pagos sin una facturación real.
- ✓ Se estructura la documentación corporativa en Ecuador y se crea la empresa en Colombia BIGTECH S.A.S
- ✓ Se incorpora Patricia Colina como socia de la compañía y se la nombra Presidenta de Bigtechcorp.
- ✓ Con Delta Montero se organiza toda la plataforma de soporte administrativa y contable en la que se apalanca la operación completa de Bigtech.
- ✓ Acercamiento de Kushki con Delta y Core Control en Colombia para cerrar los ciclos de facturación con clientes y suscriptores generando facturas digitales.
- ✓ Hasta marzo de 2020, nuestra estructura administrativa estaría conformada por Raul Somolinos, Alvaro Jaramillo, Mauricio Jaramillo, Romina Arteaga, Pedro Cabrera, Alfonso Pulido, Evelyn Caspar, Gabriela Galarza y Romina Guerrero.

5. Gestión Financiera

- ✓ Se abren cuentas en Pichincha y Produbanco a nombre de BigtechCorp S.A.
- ✓ Se abre una cuenta en Bancolombia a nombre de BIGTECH SAS.
- ✓ Se negocia con PCCW Global y se emitió una Garantía bancaria a través de una Carta de Crédito

- en Produbanco por \$350.000 por 3 años, renovable anualmente.
- ✓ Se obtuvieron fondos preoperativos para financiar el proyecto, en primer lugar con aportes para futuras capitalizaciones a través de Patricia Colina Navas
 - ✓ Posteriormente se obtuvo un préstamo de la empresa OXXO (de la familia Jaramillo) de \$300.000
 - ✓ Se completó documentación para acceder a préstamos y obtener fondos Capital de Trabajo a través de la contratación de los asesores PMB en Corporación Financiera Nacional (\$800.000). No se pudo completar la documentación del inmueble que serviría de garantía de propiedad de Rusel Services S.A.
 - ✓ Acercamiento al Banco del Pichincha para obtener una línea de financiación de \$500.000
 - ✓ Acercamientos al Ministerio de la Producción para lograr firmar un contrato de inversión con el estado que nos ayudase a reducir la presión fiscal e impositiva actual y futura con salidad de capital y pago de la renta.
 - ✓ En los Estados financieros podemos analizar que:
 1. El Activo de BIGTECH CORPORATION BIGTECHCORP S.A., alcanzó los \$935,898.45
 2. El valor de otras cuentas por cobrar asciende a \$101,336.17
 3. Mantiene una inversión con el banco Produbanco por \$300,000
 4. La propiedad, Equipo de Computación por un valor de \$355,493.00, Obras en proceso por un valor de \$83,506.32 con una depreciación de \$568.89
 5. El Pasivo de BIGTECH CORPORATION BIGTECHCORP S.A., alcanzó los \$625,545.19
 6. El capital suscrito y pagado es de \$800 dividido en 800 acciones de un valor de \$1 cada una, así como una aportación de capital de \$525,000
 7. Los ingresos obtenidos ascienden a \$525.15 y los costos y gastos a \$215,971.89
 8. Las operaciones comerciales de la empresa determina una pérdida del ejercicio de \$215,446.74 y una pérdida tributaria de \$178,000.00 debido a los gastos no deducibles.

Y conclusiones:

- ✓ Los reportes e informes de Contabilidad, entre los que sobresalen los Estados Financieros que se han observado y analizado para el presente informe, han sido elaborados en base a los Principios de Contabilidad Generalmente Aceptados (PCGA) y conforme lo establecido en las Normas Ecuatorianas de Contabilidad (NEC) y Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF's)
- ✓ En el presente período se ha dado fiel cumplimiento a todas las disposiciones y resoluciones de la Junta General de Accionistas de la empresa. Las actividades de la empresa se han desarrollado en forma normal.
- ✓ La empresa ha cumplido con todas las obligaciones de los organismos de control y otros como son: Servicio de Rentas Internas, Superintendencia de Compañías, IESS, Municipio de Guayaquil, Cámara de Comercio, etc.
- ✓ Los Estados Financieros demuestran la situación real de la compañía y están a disposición de los accionistas para su revisión. Los libros sociales se encuentran debidamente organizados y archivados.

Atentamente,



Raul Somolinos
Gerente general