

Quito, 21 de mayo de 2012-05-22

### INFORME DE GERENCIA

A los distinguidos Socios de INCREMAR Cia. Ltda. Pongo en consideración el siguiente informe de labores desarrolladas durante el año 2011.

Comenzare manifestando que este año hemos realizado una serie de actividades que venían represadas desde el año anterior tal es el caso de la compra e implementación de nueva maquinaria, la misma que nos servirá para la elaboración de nuevos productos así como la adecuación de la planta para la operatividad del proyecto, vale la pena mencionar que hemos adquirido un Caldero, un Autoclave, cuatro Marmitas, 2 Mescladores, un Bombo, una Embasadora, una línea completa para el pelado de papas, un Molino, pues existe al momento la oportunidad de elaborar productos como los mashmelows, con cobertura de Yogurt o de Chocolate, y una serie de productos relacionados, de igual manera, se ha procedido a rediseñar la presentación de las Barras Nutritivas MIXCER; en el mes de Abril se logró volver a codificar en las cadenas de autoservicios este producto que en su inicio tuvo muchos problemas por su estructura, su presentación, etc. Se procedió al cambio de fórmula, cambio de diseño del empaque, etc. Una de las principales gestiones llevadas a cabo en el año 2011 fue la de re-potenciar los productos que Incremar viene fabricando, es decir, cambiamos la fórmula de Tapiokita Lista, cambiamos su presentación, lanzamos al mercado el producto MIXCER bebida instantánea en polvo.

Como una actividad extra cabe mencionar que participamos en la convocatoria del MIESS para la elaboración de la colada para el desayuno escolar, habiendo logrado un contrato para elaborar 272 Tm. del producto, dicho contrato se cumplió a plenitud, sin embargo, el incremento de los precios de las materias primas no permitió que tuviéramos en la práctica ninguna rentabilidad.

Debo manifestar que el presupuesto de ventas para el año 2011 fue cumplido en un 90%, pero tuvimos un resultado negativo en la gestión financiera, pues cabe mencionar que la razón que impidió lograr utilidades se debió básicamente a 2 aspectos fundamentales: 1º Todas las materias primas subieron un promedio del 30% su valor, y 2º Realizamos una campaña de Tv. Pautando en los canales más importantes del país para promocionar las nuevas barras Mixcer, y como todos sabemos, los costos de publicidad en Tv. Son muy elevados.



SUPERINTENDENCIA  
DE COMPAÑÍAS

23 MAYO 2012

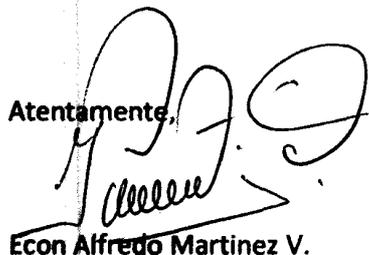
OPERADOR 11  
QUITO

Quizás una de las gestiones mas importantes es haber logrado un contrato con Corporación Favorita para elaborar con su marca ( Supermaxi) los productos Sopas y Cremas esto realmente es muy importante para nuestra empresa por que nos permite consolidarnos como una industria confiable que cumple con todos los requisitos que dicen relación con las Buenas Practicas de Manufactura

Como una gestión adicional tengo que informar a nuestros distinguidos Socios que el Banco del Pichincha nos otorgo un préstamo de aproximadamente US. 600.000,00 los mismos que nos han servido para la compra de la maquinaria antes descrita asi como para la adecuación física de los galpones para la instalación de dichas maquinas .

Es todo cuanto puedo informar sobre las actividades desarrolladas en el año 2.011 ,en resumen un año duro en cuanto a que no obtuvimos utilidades ,pero esperamos que todo lo hecho nos sirva para que en el futuro inmediato podamos revertir los resultados que no se dieron en el 2011.

Atentamente,



Econ Alfredo Martinez V.  
Secretario Gerente  
INCREMAR CIA LTDA

