

INFORME DEL GERENTE DE LUAMIGROUP CIA. LTDA. A LOS SOCIOS SOBRE EL EJERCICIO TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2018

Señores Socios:

Por medio del presente informe de actividades, me permito dar a conocer las labores emprendidas y realizadas durante el Ejercicio Económico 2018.

Actividades realizadas en el período 2018

LUAMIGROUP CIA. LTDA., inició sus actividades en Junio 2018, como Distribuidor Autorizado de los productos Royal Prestige en Ecuador, operaciones que por políticas comerciales y legales de la dueña de la marca HY CITE ENTERPRISES-ECUADOR CIA. LTDA., solicitó realizar enmarcados en términos comerciales entre sociedades debidamente constituidas.

Durante este tiempo, he gestionado temas de organización comercial, cumpliendo con los lineamientos y políticas de distribución acordadas con Hy Cite Enterprises-Ecuador Cia. Ltda.; en temas administrativos-financieros, he gestionado una estructura organizada que permita las actividades de telemarketing y ventas; he contratado un sistema contable que facilite la automatización de la información de la compañía, así como, la obtención de la firma electrónica para emisión de comprobantes electrónicos para el cumplimiento tributario, en este punto, es importante indicar que las actividades de secretariado, seguimiento administrativo y comercial me he estado encargando directamente, consciente, de que estamos arrancando operaciones, mientras estabilizando las funciones básicas que permita un mejor desarrollo de la compañía hacia el logro de los objetivos propuestos de estabilidad y sobretodo por el cumplimiento del plan de mercadeo de la marca principal.

A continuación la situación financiera de la empresa por este ejercicio económico:

SITUACION FINANCIERA

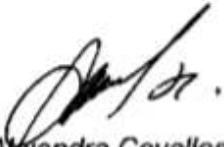
Cuentas	2018
Activo	4.456
Pasivo	2.225
Patrimonio	2.231

RESULTADOS

Cuentas	2018
Ingresos	25.018
Costos y gastos	23.186
(=) Utilidad/ (Pérdida)	1.832

Al ser este período de inicio de operaciones, es evidente la evolución de la compañía de una manera adecuada, sin embargo, estimo conveniente para el siguiente ejercicio debemos fortalecer el área comercial con la formación vendedores comisionistas que deseen también emprender de una manera independiente, así como, ir proyectando la contratación de una secretaria administrativa que apoye la gestión de estas áreas y la incorporación de un encargado comercial, lo que, me permitirá ejercer más gestión en temas estratégicos de desarrollo para la compañía.

Atentamente,



Sra. Alejandra Cevallos
GERENTE GENERAL
LUAMIGROUP CIA. LTDA.