

Quito, 19 de abril de 2019

Estimados Señores Accionistas  
"MERE S.A.":

Este año marco el inicio de operación de nuestro taller oficial del grupo, MERE S.A. Desde el inicio se busco hacerlo de la manera mas eficiente y rentable para la empresa.

Se construyo la infraestructura con la misma empresa que construyo las oficinas de Lasso y con los mismos obreros, lo equipamos con maquinaria que en su mayoría importamos nosotros de manera directa y otras compradas localmente.

Como ustedes saben nuestra principal limitante en el grupo es encontrar el talento humano correcto para conseguir nuestros objetivos. Cabe destacar que hay una curva de aprendizaje que debemos superar para poder cada día tener un mejor servicio a los clientes y también hacer la operación más rentable.

Debido a esta apertura se termino el acuerdo de taller y ventas que manteniamos con el Sr. Edgar Chicaiza de manera cordial y sin ningún problema. El mecánico con mas experiencia que trabaja en el taller fue empleado de este taller.

La facturación promedio mensual, desde la apertura del taller hasta el mes de diciembre del 2018 fue de \$3,027.77, incluido mano de obra y movilización. Los costos promedio mensuales del mismo periodo fueron de \$2,592.28, no incluye la inversión inicial de apertura por \$33,496.62 más \$27,118.59 del vehiculo Kia K3000, asumiendo una amortización a cuatro años el costo promedio mensual ascenderia a \$3,855.10.

Existen muchas cosas por hacer, muchas cosas por mejorar, pero cada día avanzamos y logramos llegar a este objetivo, dar el mejor servicio post venta del mercado. Esa es la meta.

Esto es todo lo que puedo informarles hasta el momento.

Muy atentamente,

  
Fernando MUÑOZ  
Gerente MERE S.A.  
1713445516





