

# INFORME DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTA POR EL AÑO 2019

FECHA DEL INFORME: 01 de Marzo de 2020

#### Señores Accionistas:

Cumplo con presentar a ustedes el siguiente informe de labores, así como una breve presentación del marco de actuación empresarial en el que se ha desenvuelto ACOPROMAQ S.A. en el ejercicio económico 2019.

## 1. Marco Teórico

Dentro de los aspectos en los que se evidenció avances de maquila y acondicionamiento de producto para continuar con la labor realizada en el ano 2018, se pueden recalcar los siguientes:

## 1.1 Servicios de Maquila

Se mantienen los servicios de maquila y se añadieron otros por la necesidad de nuestros clientes:

- Colocación de información en impresión Ink-Jet
- (Fechas, Lotes, Reg. Sant. Not. Sant, Leyendas)
  Empaque y procesos de producción
- Armado de Combos promocionales ofertas
- Termo-encogible al calor para poliolefina, polietileno
- Termo-formado en láminas PET, Burbujas de acetato
- Termo-encogible al vapor para fajilla o mangas PVC
- Termo-sellado en blíster + Cartolas
- Etiquetado en adhesivo Semáforo Nutricional
- Re-etiquetado (cambio de etiquetas)
- Códigos de barra Ean 13 ITF 14 EAN 128
- Control de calidad a producto con defectos
- Armado de Canasta Navideñas
- Armado de Kit promocionales
- Sensores de Seguridad
- Armado de Ristras Tirillas





- Empaque Re-empaque
- Sellado Continuo
- Grapado Pegado
- Armado de Exhibidores
- Envasado de productos líquidos y solidos
- Envasado y armado de sachet

## 1.2 Clientes

Para el periodo 2019 la compañía continuo sus actividades con 5 clientes fijos, y en el transcurso del año se lograron incorporar exitosamente 2 clientes más al portafolio, dando así un incremento del 40%

#### 1.3 Ventas

La compañía durante el ejerció 2019 mantuvo sus operaciones de venta con un incremento progresivo de acuerdo a la demanda, finalizando el año con un total de \$ 295.497,11 dólares en ventas.

## 1.4 Adecuaciones

Se realizaron arreglos en la bodega del área de Copacking y reacondicionamiento logrando mayor espacio en almacenamiento y áreas de trabajo, así como agilidad en las entregas y recepciones de producto. Esto genero una gran inversión con proyecciones de aumento en ventas.

## 1.5 Maquinaria y equipos

Para mejorar el servicio y tener mayor actividad en el negocio y así satisfacer las necesidades de los clientes se adquieren nuevas maquinarias y equipos tales como:

- 1. Túnel de calor al proveedor
- 2. Montacargas Mecánico
- 3. Maquina codificadora Inklet

## 1.6 Conclusiones y proyecciones

 La compañía durante el ejercicio 2019 mantuvo sus operaciones de ventas normales lo que permitió atender de manera adecuada los pagos a sus proveedores.





- No ha existido ninguna situación relevante dentro de los aspectos administrativos y/o legales que anotar durante este ejercicio económico.
- El ejercicio 2019 determinó una perdida contable de \$ (9,361.56).
- Para el ejercicio económico año 2020 la compañía proyecta establecer una búsqueda de nuevos clientes y oportunidades de negocios para obtener resultados de rentabilidad en beneficio de los socios.

Atentamente,

Ing. Alkarea Dustias Baramillo

Gerente General C.I. 0921501177