INFORME DE LA GERENCIA GENERAL RESPECTO AL EJERCICIO ECONÓMICO 2019 DE LA COMPAÑÍA COMERCIALIZADORA DE SERVICIOS DIGITALES JASEMA SERVIDIGITJASEMA CIA. LTDA.

Señores Socios:

En mi calidad de Gerente General de la Compañía Comercializadora de Servicios Digitales Jasema Servidigitjasema CIA. LTDA. presento a consideración de ustedes el siguiente informe sobre las actividades cumplidas por la Compañía durante el año 2019.

Me referiré a la evolución de los negocios y la situación económica, administrativa y jurídica de la sociedad, especificando los acontecimientos importantes acaecidos después del ejercicio, la evolución previsible de la sociedad y las operaciones celebradas con los socios y sus administradores.

1.1 Cumplimiento de los objetivos previstos para el ejercicio económico 2019

Situación Económica.

El año 2019 pese a los diversos esfuerzos realizados, se cerró el año económico con una pérdida de $ 6,333,37.

Situación de los Negocios.

En la vertical de seguros, este año nuestro socio comercial tecnológico continuará con la construcción del portal de asesores de seguros para la aseguradora que ya es nuestro cliente, mismo que debe concluirse en agosto del 2020, esta plataforma servirá para la generación de su canal digital bajo la que se comercializarán varios ramos y de los cuales JASEMA recibirá ingresos por dicha comercialización

Al ser nosotros un canal comercial de nuestro socio comercial tecnológico, esta construcción también se la ha ofrecido a varias aseguradoras que estamos a la espera de sus respuestas. De igual forma sobre toda esta colocación de productos a estos posibles clientes, JASEMA recibirá ingresos por dicha gestión.

También se ha priorizado la construcción de la herramienta para la comercialización de productos masivos, a la que se le dio nombre Plug In, misma que mantiene inversión conjunta con nuestro socio comercial tecnológico, inició su construcción el mes de mayo y terminó el mes de

noviembre. Esta herramienta será ofrecida a varios aseguradoras locales e internacionales.

Dentro de las alianzas estratégicas de interés para JASEMA, estuvo la realizada con una empresa de asistencia en Ecuador y México, quienes serán los generadores de productos para colocarlos en la herramienta Plug In y explorar la generación de affinitys masivos como mascotas, cáncer, desempleo y protección de celulares. El objetivo disponibilizar la plataforma con productos.

En la vertical financiera, este año se concluyó la negociación con un cliente a quién se le entregará las herramientas de Banca Móvil para uso de sus clientes.

Entre los clientes de esta vertical a quienes se ofreció esta herramienta y generación de créditos en línea, están cooperativas y bancos.

Dentro del Fortalecimiento Institucional que busca JASEMA como parte de su generación de valor a los clientes, se realizó la alianza con un instituto de e-learning quién proveerá la plataforma educativa en línea y paquetes de capacitación para el sector seguros y financiero. Ya tenemos varias clientes en los cuales esta plataforma está operativa.

Entorno del Negocio

Para el año 2020, se generará un mapa comercial que busque colocar las herramientas de nuestro socio comercial tecnológico y JASEMA (Inversión Conjunta) dentro y fuera de Ecuador, especialmente México, Colombia, Perú, Bolivia y Argentina. La propuesta de valor será su disponibilidad en modalidad colaborativa.

Dentro de las alianzas para fortalecer productos propios de JASEMA que están dirigidos a Marketing Digital y AI, se contactará a varias empresas especialmente mexicanas para evaluar representaciones y desarrollos.

Dentro de Ecuador se explorará trabajos realizados por graduados de universidades en el análisis de Data y BI, a fin de generar productos que puedan ser de interés en las verticales financiera, seguros y retail.

1.2 Cumplimiento de las disposiciones de la Junta General y el Directorio

Dejo constancia que la Administración dio estricto cumplimiento a las disposiciones del Directorio y de la Junta General de Socios.

1.3 Información sobre hechos extraordinarios producidos durante el ejercicio, en el ámbito administrativo, laboral y legal

Contingencias legales.

Durante el ejercicio de 2019 no se presentaron situaciones jurídicas que afecten el normal funcionamiento de la sociedad.

Operaciones celebradas con socios y administradores.

Durante el año 2019 se ha definido el funcionamiento permanente de un Comité Ejecutivo, conformado por los Socios y comerciales principales para trabajar exclusivamente en temas comerciales y poder lograr un crecimiento sostenido y acorde a las nuevas realidades de la industria y el impacto de la tecnología en la misma.

Se celebró un Comité Ejecutivo especial a medio año para revisar el estado de la Compañía y las mejores sugerencias de sus Socios.

1.4 Situación financiera de la compañía al cierre del ejercicio y de los resultados anuales, comparados con los del ejercicio precedente

Los ingresos brutos de la Compañía fueron de US $23,374.38. Los gastos en el 2019 fueron de US $29,708.15.

La pérdida neta del ejercicio 2019 fue de US $6,333.37. El valor del patrimonio al 31 de diciembre del 2019 se tornó negativo en US $2,337.97.

1.5 Petición sobre la situación del ejercicio económico 2019.

Propongo que durante el ejercicio económico 2020 se genere la capitalización de la compañía conforme a lo que manda la Ley de Compañías.

1.6 Recomendaciones a la junta general respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico

Para el año 2020, una vez se generen los ingresos suficientes se propone si el mapa comercial así lo confirma, permanencia de 15 días de trabajo en la ciudad de México cada mes, para la construcción y comercialización

de productos propios dentro de la plataforma Plug In y la exploración de una Insurtech con capital Mexicano, Libelula Soft y JASEMA.

Se sugiere también buscar ferias estratégicas Fintech e Insurtech a nivel Latinoamericano, para presentar la plataforma Plug In en modalidad venta o disponibilidad, sobre todo desde Fintech Américas (Miami), trampolín para algunas Start Ups.

El Objetivo generar ingresos no operacionales a través de productos affinitys. La plataforma Plug In nace con la idea de competir con otras plataformas de productos como Granadilla, GoDigit en modalidad Insurtech, para nosotros la oportunidad de que las empresas Fintechs generen ingresos no operacionales a través de sus plataformas en las que se aperturan cuentas y otorgar créditos en línea, integrando nuestra plataforma Plug In.

1.7 El estado de cumplimiento de las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor por parte de la compañía.

Dejo constancia que JASEMA ha dado permanente y estricto cumplimiento a las normas de propiedad intelectual y derechos de autor vigentes en el Ecuador.

Ing. Jaime Eduardo Yépez Mancheno
Gerente General – Representante Legal

LISTA DE ASISTENTES A LA JUNTA UNIVERSAL ORDINARIA DE SOCIOS DE LA COMPAÑÍA COMPAÑÍA COMERCIALIZADORA DE SERVICIOS DIGITALES JASEMA SERVIDIGITJASEMA CIA. LTDA. CELEBRADA EL 30 DE ABRIL DE 2020

SOCIOS	# PARTICIPACIONES	%	FIRMA
Yépez Mancheno Jaime Eduardo	100	25.00	
Yépez Gabela Sebastián	100	25.00	
UNIBROKERS S.A.	200	50.00	
TOTALES	400	100%	

Sr. Sebastián Yépez Gabela
Presidente Ad-hoc