

Quito, 29 de marzo del 2019

**Sra.
Rocio Andrade
Presidente de la Junta de Socios
BELL DRIVE RENTA CARD**

Presente.-

Informe Gerencial

Junta directiva presente:

Con este informe les comunico la circunstancia general de la compañía BELL DRIVE RENTA CAR S A, expresando las variables de ingresos, egresos y contratos correspondientes al periodo del ejercicio económico 2018.

Desde el inicio de las actividades de la compañía, se ha logrado establecer contrato de un vehículo con las empresas que venden Químicos en el área Petrolera, a finales del año 2018, se incrementó un vehículo nuevo a la flota, pero no se logró llegar a cumplir con los objetivos de tener cinco vehículos registrados a nombre de la compañía.

La relación de venta se anexa de la contabilidad, el cual muestra los principales resultados de ingresos y egresos de la compañía.

BELLDRIVE RENT A CAR S.A.

Estado de Resultados

31/12/2018

Expresado en Dólar

INGRESOS	19,830.00
EGRESOS	19,072.38
Utilidad del Ejercicio	757.62
Impuesto a la Renta	189.41
Utilidad disponible a socios	568.21

Principales Planes y Actividades de Expansión al 2019

Una de las medidas más importantes a tomar en cuenta para el desarrollo de la empresa a lo largo del nuevo período es la promoción, publicidad y prospección de un nuevo producto, mediante un análisis FODA y un Informe aplicativo de la Matriz de BCG a toda la línea de servicios que puede brindar la empresa a sus principales clientes.

Principales Desafíos de la Compañía en la Situación Actual del País

Por la sobre-oferta que existe en el servicio de alquiler de vehículos en la actualidad, es necesario ofertar nuestro servicio a numero mayor de empresas que requieren alquilar vehículos para realizar sus actividades.

Por otro lado, se debe priorizar la publicidad de BELL DRIVE RENT A CAR. A nivel de la provincia de Pichincha, Napo, y Sucumbíos, con el fin de que mas personas y empresas conozcan el servicio y los precios competitivos que mantenemos.

Es importante que se mantengan los costos de mantenimiento preventivo y correctivo de los vehículos, en los valores que actualmente estamos manejando, con el fin de poder mantener la operación dentro de parámetros aceptables de rendimiento.

Recomendaciones

Es importante realizar un análisis de costo – beneficio en cada contrato de arrendamiento con empresas, con motivo de promocionar los que resulten en un modelo viable y discontinuar aquellos contratos que no logren cumplir las expectativas económicas del presente período 2019.

Atentamente,



**ING. MIREYA MOSQUERA
GERENTE GENERAL
BELL DRIVE RENTA CAR**