

**LVP SOLUCIONES INTEGRALES S.A.  
INFORME ANUAL DEL GERENTE GENERAL 2017**

Quito, 27 de abril de 2018

Señores:

Accionistas de la Compañía LVP Soluciones Integrales S.A.

**1. Antecedentes:**

De acuerdo a la Ley de Compañías y disposiciones de la Superintendencia de Compañías, el Representante Legal de las sociedades reguladas por la ley, deben entregar un Informe Anual en el que se especifique la gestión realizada para el ejercicio económico enero – diciembre de cada año, en este caso 2017. Toda vez que dentro de la estructura organizacional y los estatutos sociales de la empresa LVP Soluciones Integrales S.A., la representación legal y administración social la ejerce el Gerente General, la empresa fue constituida en noviembre del 2017, a continuación, presento los resultados del período económico 2017.

**2. Resultados obtenidos en el período noviembre-diciembre 2017:**

Si bien la Compañía fue constituida en noviembre 2017, no tuvo movimientos económicos sino hasta enero 2018 donde empezó sus actividades económicas; por lo que del año 2017 se presentan los estados financieros en cero a excepción del Balance General donde se refleja el capital con el cual fue constituida la empresa USD 900,00 (Novecientos, 00/100 dólares americano).

*Aspectos Administrativos*

En concordancia con los objetivos propuestos los resultados del ejercicio económico noviembre-diciembre 2017 se puede determinar que la Compañía ha cumplido con sus obligaciones legales de tipo laboral y societario en el año 2017. Y al empezar las actividades económicas se trabajará en base a las normas internacionales de información financiera (NIIFs).

**3. Destino de los Resultados obtenidos en el período noviembre-diciembre 2017:**

Como se indicó antes LVP Soluciones Integrales S.A., no tuvo movimientos económicos durante el 2017 sino hasta enero 2018 donde empezó sus actividades

económicas y la contratación de personal; por lo que no existen utilidades que deban ser distribuidas.

#### **4. Recomendaciones:**

Con el fin de cumplir las metas en un sentido positivo y enfrentar los retos de la competitividad se recomienda:

- Analizar las estrategias comerciales y evaluar la captación de nuevos clientes y fortalecer los existentes.
- Afianzar las relaciones comerciales con nuestros proveedores locales.

Atentamente,



**ING. PABLO GALLEGOS COSTALES  
GERENTE GENERAL  
LVP SOLUCIONES INTEGRALES S.A.**