

NOTA A LOS ESTADOS FINANCIEROS

Durante el periodo 2018, la actividad de la empresa no se desarrolló con normalidad, con la observación y que nos llamó mucho la atención, las bajas ventas con relación al año anterior; el decrecimiento de los Costos de Producción, recalcando que se ha controlado el nivel de compras en producción y proporción a lo necesitado en ventas frente a otros años, eliminando productos en inventarios de suministros, bajando también el valor de Mano de Obra obteniendo un resultado de -23.89% con respecto al año anterior. Ha esto ha contribuido que las ventas bajen en este año el -14.39%, que representa mucho en términos de dinero, liquidez y considerando que los y gastos generales subieron, el resultado final no se vio afectado de tan mala forma y más bien, en forma positiva, quedando como utilidad frente al año anterior en el -49.41%, impactando esta baja directamente al 15% para Trabajadores, al 22% para el cálculo del pago del impuesto a la Renta y al valor a disposición para la junta general de socios; el resultado final a Disposición de la Junta General demuestra así mismo una baja considerable frente a los resultados del año anterior en casi el 50% menos, todo esto gracias a los modelos económicos que venimos soportando por toma de decisiones a nivel país y por la crisis que afecta directamente al bolsillo de nuestros clientes.

El cálculo del Impuesto a la Renta, para el ejercicio 2018 según disposiciones de los organismos de control, el porcentaje aplicable es del 22%, manteniendo el mismo estándar del año anterior.

La cuenta de Clientes, no tuvo un giro normal, si bien las ventas bajaron en un -14,39% fue significativo al momento también de cobrar deudas, por la iliquidez a nivel país y lógicamente las pocas ventas.

La cuenta de Proveedores, se bajó con respecto al año anterior ya que supimos manejar de buena manera los distintos costos de producción.

El movimiento de la Cuenta Impuestos Anticipados, no tuvo problema alguno, la recepción de los comprobantes de retención fue oportuna, sin causar inconvenientes, recibiendo en su totalidad los comprobantes que generaron para la empresa un crédito fiscal aplicable al periodo en cierre.

Con los Acreedores Varios tampoco hubo problema alguno, se pidieron préstamos en el transcurso del año los cuales algunos fueron cancelados y otros están siendo

cancelados con toda normalidad cumpliendo sus plazos.

El activo de la empresa en este año se mantuvo con normalidad.

Las provisiones de cargas laborales, se han efectuado en todos los beneficios sociales para lo cual están los cuadros disponibles, en base a los cálculos actuales que la ley permite.

Aun se ha mantenido los problemas entorno al giro de negocio, por el cierre de la facturación normal en ciertos sectores económicos y el cambio aplicado a la facturación electrónica por parte del gobierno. Esto ha hecho que no nos recuperemos en ventas como lo hacíamos hace 3, 4 años atrás y hace que nuestra empresa no se sienta tranquila; se siente aun el impacto de este cambio, bajando nuestro nivel de trabajo, por lo que hemos tenido que bajar también personal y reducir costos.

Por lo demás hemos actuado con apego a las leyes de nuestro país.

INCERTIDUMBRES Y FACTORES QUE AFECTAN LA RENTABILIDAD

Hemos visto en los últimos 5, 6 años que las ventas o ingresos no tienen una estabilidad, demostrando resultados de crecimiento en bajos porcentajes en algunos años y en otros años bajas completas, motivos por los cuales nos obliga a tener cierto estancamiento en la productividad y nos genera incertidumbre tanto en el personal como en el área administrativa. Los estudios de mercado para ver las falencias de la gestión de ventas no tienen funcionabilidad, por que dependemos netamente ya del factor país y de las gestiones como tal que se realicen.

Para sostener toda esta debacle general, entre ventas, costos, gastos, resultados, liquidez, etc. Los socios de la empresa han tenido que aportar con préstamos de dinero sin interés, cubriendo así de alguna forma varios pagos necesarios a tiempo y apegados a los términos de ley.

Tratamos año a año de mejorar o mantener en opimas condiciones los equipos y software que se utiliza para el rendimiento económico de la empresa, teniendo en la actualidad en nuestros activos equipos relativamente nuevos con tecnología de punta los que nos ayudan a mantenernos en el mercado, pero el precio accesible de

esta maquinaria también ha hecho que el cliente adquiriera sus propios equipos, dejándonos a nosotros con inestabilidad en ventas, sumado el bajo movimiento económico por la iliquidez de todas las personas en el país han demostrado que nuestro negocio de muestre cifras bajas.

Los Costos de Ventas bajaron por el buen manejo administrativo. Tratando de controlar las compras en exceso de materiales. Dando este manejo a igual en los Gastos Generales que si bien incrementaron en el 3.46% no es significativo.

La utilidad a pagar a los empleados se lo hará conforme indica la ley y se presentaran los respectivos informes a los organismos de control.

El Impuesto a la Renta a Pagar se canceló al Servicio de Rentas Internas conforme nos ampara la ley, obviamente después que se elaboró la respectiva conciliación tributaria y utilizando nuestros Impuestos Anticipados.

Este año, empezamos en Diciembre con la Facturación Electrónica, apegándonos a las resoluciones enviadas por el Servicio de Rentas Internas, desarrollando nosotros mismo nuestro propio software.

Xavier Ordóñez C.



CONTADOR