



Quito, 5 de Marzo del 2020

Señores

Accionistas de ASESORIA EMPRESARIAL LATINOAMERICANA WOCCULATAM S.A.

Presente

### **ANTECEDENTES:**

Por expresa disposición de Ley, quienes representamos a las empresas comerciales, estamos en la obligación de presentar anualmente el “Informe de Gerencia General”.

La Superintendencia de Compañías, en base a la resolución No. 13 publicada en el Registro Oficial del 13 de octubre de 1992, emitió el reglamento para la presentación de los informes anuales de los administradores a las juntas generales, el cual indica los requisitos mínimos que deben contener los informes anuales de los administradores.

Por tanto, es muy importante poner en su conocimiento el Informe de actividades desarrolladas por esta Gerencia General durante el año 2019. Para tal efecto se ha dividido a la compañía en áreas que las describo a continuación:

### **AREA DE OPERACIONES:**

A los señores Accionistas, como es de su conocimiento, la Compañía fue constituida para desarrollar actividades de consultoría especializada en asistencia técnica y capacitación a entidades de Ahorro y Crédito, que utiliza como principal insumo la experiencia y el conocimiento generado por el Consejo Mundial de Cooperativas de Ahorro y Crédito - WOCCU, opera como empresa subsidiaria del mismo en los distintos proyectos nacionales e internacionales de apoyo al sector de ahorro y crédito popular y solidario, actividad que la ha venido ejerciendo satisfactoriamente desde su fundación y durante el año 2019. Las operaciones de la Compañía se han mantenido dentro de este marco operacional previamente definido, con un cambio en la Administración, el Gerente General Sr. Javier Vaca se desvincula de la Administración de la Compañía a partir de Mayo del 2019, asumiendo dicho cargo el Sr. Luis Jara Pullas, actuando como apoderada general en Ecuador la Sra. Rocío Chávez, accionista y Subdirectora Nacional de la compañía,. Por lo demás no registra movimientos importantes que reportar, ni se han suscitado eventos importantes que reportar en sus operaciones.

## **AREA COMERCIAL:**

Con referencia al área comercial, dentro de la compañía se han diseñado políticas de marketing que nos ayudarán a incrementar nuestras operaciones comerciales en corto tiempo y continuar generando ingresos a través de las ventas de nuestro producto principal que es la consultoría especializada en asistencia técnica y capacitación a entidades de Ahorro y Crédito . Todo esto con el fin de cubrir el mayor porcentaje del mercado nacional en el menor tiempo posible, para lo cual nos apoyaremos en alianzas estratégicas para desarrollar las actividades programadas en Sector de la Economía Popular y Solidaria, en las principales ciudades a nivel nacional..

## **AREA LABORAL:**

También en el área laboral se están diseñando políticas de contratación de personal para apoyar el Empleo joven capacitado para realizar la gestión de la compañía en las diferentes áreas de trabajo, creando y contribuyendo así con nuevas plazas de trabajo.

## **AREA FINANCIERA:**

La Compañía, al 31 de diciembre del 2019, ha registrado decremento en ventas respecto al año anterior en un 70%, en consecuencia registra una utilidad de US\$1.415,83 antes de impuestos. Los resultados de la Compañía durante el año 2019 son considerados mínimos y no cumplen con los objetivos planteados por los Accionistas. Se espera en los años venideros alcanzar crecimiento de la Compañía tanto a nivel de Activos como de resultados, fundamentados en nuevas inversiones que se están realizando en Programas de Desarrollo para cubrir las necesidades técnicas de nuestros clientes y otros adicionales requeridos para incrementar nuevas líneas de negocios.

Estamos seguros que para el siguiente año podremos generar ingresos y revertir estos resultados iniciales.

## **PROPIEDAD INTELECTUAL:**

Se confirma que la Compañía está cumpliendo todas las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor vigentes.

## **PROYECCIONES PARA EL AÑO 2020:**

Nos hemos fijado metas conservadoras para el año 2020, la principal es lograr una penetración importante en el mercado ecuatoriano para obtener cada vez mejores resultados para nuestros accionistas y cumplir con la misión de WOCULATAM S.A. brindando un excelente servicio a nuestros clientes con Profesionales y Capacitadores del más alto nivel, tanto nacionales como internacionales,

Para lograr este objetivo todas nuestras acciones están canalizadas en aumentar nuevos segmentos a nivel nacional, ya que estamos convencidos de que la única manera de obtener un crecimiento real es compartiendo con los ecuatorianos las bondades de nuestros servicios.

Nos espera un año económico difícil por la situación inestable en el país, tanto en el ámbito económico, como social y político, pero tenemos un compromiso con ustedes y nuestros clientes, por tanto cada crisis para nosotros será una oportunidad de crecimiento.

Con todo lo expuesto anteriormente, esperamos haber cumplido con sus expectativas puestas en Asesoría Empresarial Latinoamericana S.A. en estos 2 años de actividad y en el siguiente año trabajaremos para que todas las metas y planeaciones se cumplan.

Este informe de Gerencia es exclusivo para información de los Accionistas y Administradores de WOCULATAM S.A., así como para la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, y no puede ser utilizado para otro propósito.

Atentamente,



**JARA LUIS  
GERENTE GENERAL  
WOCULATAM**