

INFORME ECONOMICO POR PARTE DE LA GERENCIA AÑO 2019

De conformidad con lo que disponen los Estatutos de **CMS CORPORATE MANAGEMENT SOLUTIONS S.A.**, el Reglamento de la Superintendencia de Compañías y en mi calidad de Gerente General, tengo a bien presentar a ustedes Señores Accionistas el Informe de las principales actividades de la Compañía, así como de los Estados de Situación, Estado de Resultados Integral y Estado de Cambios en el Patrimonio del Ejercicio Económico cerrado al 31 de diciembre del 2019.

ASPECTOS GENERALES

CMS CORPORATE MANAGEMENT SOLUTIONS S.A., es una empresa que ofrece servicios de asesoría y capacitación a empresas cuyo enfoque es la mejora de su productividad.

Es una empresa debidamente establecida y con domicilio en la ciudad de Quito cuya operación la ejerce a nivel nacional, bajo las normas y organismos del estado.

CMS basa sus servicios en la experiencia para establecer y manejar procesos enfocados a la optimización de recursos y mejora de la productividad cuidando y optimizando tiempos de reacción en la oferta de productos y servicios de nuestros clientes. A lo largo del tiempo de trabajo, contamos con la confianza y aval de las empresas que como clientes directos de CMS y siendo parte del mercado a nivel nacional pueden dar fe de los resultados entregados.

RESULTADOS ECONÓMICOS

Se obtuvo un resultado positivo de USD\$ 734.62 como utilidad fruto del trabajo y desarrollo de productos y servicios que se ofrece a la cartera de clientes nuevos y existentes.

El 2019 ha sido un año difícil ya que se atravesaron situaciones de índole político en el último trimestre que frenaron considerablemente el mercado de importaciones que es un factor fundamental para el crecimiento de uno de nuestros productos. Teniendo una depresión en la curva de crecimiento que se venía teniendo hasta el mes de noviembre.

Esta baja en el mercado de importación ocasiono también un retraso en los pagos de clientes cuya actividad económica esta relacionada con esa actividad.

Acciones y Soluciones:

- La empresa ha decidido contratar un sistema de facturación electrónica que permitirá llevar un mejor control de los valores facturados y la cartera pendiente así como agilizará la emisión de facturas en un tiempo mínimo comparado con lo que hoy se realiza manualmente.

- Se realizará una campaña agresiva de comercialización de los productos y servicios que la empresa ofrece con el fin de crecer en numero de clientes que los necesitan con el fin de generar mayores ingresos.
- Se dará mucho mas impulso al tema tecnológico y al manejo de esquema electrónicos de difusión como son las redes sociales y la WEB para poder dar a conocer a la empresa y los productos que se ofertan.
- Se ha creado una Gerencia Comercial con el fin de poder manejar proceso de comercialización basados en procesos mucho mas agresivos y controlados mejorando así la atención a nuestros actuales clientes y con la visión de captar una cartera en otras ciudades del país como son Guayaquil, Ambato, Cuenca y Tulcan.

Para finalizar la Gerencia propone realizar la compra de una base de datos que permita poder trabajar mes a mes con información verídica y fidedigna de a quien podemos llegar con el producto principal que es CMS Insurance.

Que se revise el presupuesto de gastos relacionados con la movilización y futuras inversiones relacionadas con el desarrollo de herramientas electrónicas que faciliten el trabajo de la Gerencia comercial y la mejor difusión de los productos y servicios.

Al finalizar este informe quiero dejar constancia de mi agradecimiento por la confianza brindada a mi gestión.

Atentamente



Ing. Fernando Coral A.

Gerente General

CMS CORPORATE MANAGEMENT SOLUTIONS