

Cuenca, 20 de marzo de 2010

Señores Accionistas  
INDUSTRIAS QUIMICAS DEL AZUAY  
Ciudad

Señores Socios:

De conformidad con los estatutos de Industrias Químicas del Azuay, presento a ustedes el informe de labores de la empresa por el año 2009.

Industrias Químicas del Azuay IQA, tiene tres productos que se venden a clientes frecuentes. En el 2009, el Oxido de Zinc dejo de ser el principal producto que represento un 56.7% en el 2008 y se redujo a un 31.7%, de igual manera, el Zinc puro bajo del 11.2% de ventas al 10.5% en el 2009 mientras que Uniplex, los pegantes cerámicos desarrollados por IQA, se incremento del 28.9% en el 2008 al 56.7% en el 2009.

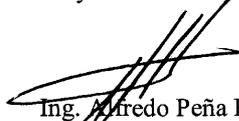
Cabe destacar que este cambio de mezcla de productos es el resultado de decisiones anteriores que tenían justamente el propósito de reducir nuestra dependencia en el Oxido de Zinc y en nuestro único cliente Erco que nos reconocía precios bajos por tener otros proveedores de Colombia. En cambio, Uniplex genera márgenes mas altos y el mercado de este producto presenta oportunidades importantes de crecimiento ya que este producto va de la mano con la producción de gress y porcelanato por parte de Graiman.

Con estos antecedentes, IQA alcanzo en el 2009 ventas por US\$ 1'946.073 que representa una reducción del 19.6% del volumen alcanzado de US\$ 2'420.591 en el 2008. La utilidad alcanzada en el 2009 fue de US\$ 124.287 o 6.4% de ventas mientras que en el 2008 con mayor volumen de ventas se alcanzo únicamente US\$ 59.470 o 2.5%.

El 2010 en adelante se ve promisorio, no tenemos la dependencia en un solo cliente para el oxido de zinc y mas bien, la red de ventas de Tiendas Graiman, mas los 50 distribuidores de cerámica y porcelanato ofrecerán Uniplex dando un resultado importante en ventas y en resultados.

Con mi agradecimiento a los señores socios por la confianza y que lo hago extensiva al personal de colaboradores.

Muy atentamente,



Ing. Alfredo Peña Payro,  
Gerente