

Quito, marzo 2019

Señores socios

Me place dirigirme a ustedes para poner en vuestra consideración el informe de mi gestión al frente de la gerencia de la empresa.

Como es de su conocimiento, arrancamos nuestras operaciones a mediados del año 2017 y, como en la generalidad de los casos, en ese primer año tuvimos una pérdida de \$ 18.126,70. Se hicieron los ajustes necesarios a costos y gastos y se mejoró en la gestión de ventas, lo cual en este año ha permitido que cerremos con una utilidad, no muy grande pero utilidad al fin, que es de \$ 3.675,78 y que permite ver con optimismo el futuro de nuestra empresa. Los ingresos netos fueron de \$ 82.897,95 y los gastos alcanzaron la suma de \$ 78.573,50. La participación de los trabajadores en las utilidades es de \$ 648,67.

Esta situación nos alienta a seguir con optimismo las operaciones de la empresa, buscando ser más eficientes y efectivos de lo que hemos sido en el ejercicio que se está cerrando, tanto en el ámbito de los gastos como en el de los ingresos, para poder incrementarlos a través del crecimiento de la venta de líneas de telefonía móvil de la marca CLARO, que es nuestra principal y, por el momento, única línea de ingreso.

Nos mantendremos en la actividad principal que es la de comisionista de la compañía CONECEL, dueña de la marca CLARO, no obstante no dejamos de buscar oportunidades de negocios en la línea de la empresa; sin que se haya podido concretar nada todavía.

Demás está manifestar que con las acciones que estamos tomando, esperamos mejorar sustancialmente nuestra producción y, por ende, los resultados económicos.

Gracias por su confianza.



Sr. Luis Eduardo Campaña Rodríguez
GERENTE GENERAL