

5-06-2013

Señores Accionistas:

Permitame presentar el informe de nuestras actividades en los años 2011 y 2012.

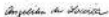
El volumen de ventas se está manteniendo en los niveles bajos para la compañía, ya que preferimos efectuar ventas menores sin riesgo a las ventas de clientes que desean comprar a crédito y en muchos de los casos no cancelan sus deudas. Mantenemos nuestros clientes habituales y procuramos satisfacer sus necesidades de la mejor manera.

Tenemos gastos altos por el transporte que incide decisivamente en el costo de venta y es difícil de manejar ya que las compañías de transporte no tienen tarifas establecidas y trabajan a criterio personal y momentáneo.

Otro problema grave es la falta de preparación y conocimiento en el personal que se desea contratar y aun con título profesional ofrece sus servicios y no responde a las exigencias mínimas. Resulta en muchas fallas el proceso de trabajo y ante todo el registro de movimientos.

Sin embargo seguimos adelante, tratando fiel a nuestro lema de servir a la región Sur del País y en especial a su desarrollo industrial y educativo.

Atentamente:



Angelika de Loiza

Gerente de TECNOAUSTRAL