

INFORME DE GERENCIA 2017

FECHA: 23 de Marzo del 2018

1. CUMPLIMIENTO DE LOS OBJETIVOS PROPUESTOS PARA EL 2017

De acuerdo con los objetivos planteados para el 2017 se concluye:

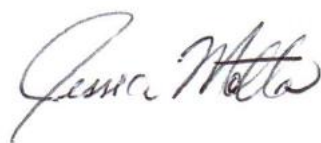
- a. Cumplimiento de todas las normativas legales para el correcto funcionamiento de la empresa.
- b. Completamos nuevas alianzas estratégicas de negocio con diferentes asociados de negocios en el Ecuador y otros países importantes como Perú y Panamá.
- c. Realizamos importantes inversiones en imagen para el diseño y lanzamiento de Charlot.
- d. Se realizó un evento de generación de demanda para el lanzamiento de nuestro portafolio con la participación de 25 clientes en diversas áreas de industrias.
- e. No se cumplió el presupuesto de ventas, se alcanzó el 10%.
- f. Se contrató un comisario para la revisión y emisión del respectivo informe para dar cumplimiento con lo dispuesto por la Superintendencia de Compañías.

2. SITUACIÓN FINANCIERA

En el 2017, a pesar de ser nuestro año de constitución como compañía se esperaban cerrar ventas principalmente en el sector gobierno y cooperativas financieras, varios de estos proyectos no fueron publicados y han sido movidos para el año 2018. El 2017 cerramos en su mayoría contratos de servicios con otros asociados de negocios. La fortaleza de la empresa se basa en su talento humano, el cual está entrenado y certificado para mantenerse competitivo en el mercado. Al no llegarse a concretar las ventas como se esperaba, el resultado económico refleja pérdida para el 2017. Durante el 2017 se realizaron acciones para no tener pérdida de liquidez, también se incorporó un nuevo socio la cual se espera que brinde a la compañía mayor solidez y respaldo económico y apertura a nuevos clientes.

3. CONCLUSIONES, RECOMENDACIONES DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS

Los presupuestos de ventas se han realizado basado en prospectos de negocio con alto contenido de gobierno y cooperativas financieras, ya que el sector privado ha disminuido su inversión en tecnología, tratando de mantener lo que tiene o cambiando su infraestructura hacia servicios en la nube. Hemos tratado de generar nuevas alianzas en nuevos mercados para generar mayor cantidad de negocios para la compañía, también hemos incrementado nuestro portafolio involucrando nuevas áreas de interés en el mercado ecuatoriano.



Jessica Motta

Gerente General

RUC: 1792752787001

Bitsoft Team S.A.



BITsoft Team S.A.