

COMERCIALIZADORA TUQUERRES & ASOCIADOS MIKRO-NET S.A.

INFORME DE GERENCIA

EJERCICIO ECONÓMICO 2018

ANTECEDENTES:

La Compañía fue constituida en la ciudad de Ibarra República del Ecuador provincia de Imbabura el 28 de marzo del 2017, según Registro Único de Contribuyentes – RUC 1091761188001, su objetivo social dedicarse a las operaciones comprendidas dentro del nivel 2 del CIU: telecomunicaciones; así como también podrá comprender las etapas o fases de producción de bienes /servicios comercialización, distribución, investigación y desarrollo, promoción, capacitación, asesoramiento de la actividad antes mencionada.

La representación legal está a cargo de la Ing. Klever Tuquerres en su calidad de Gerente General de la Compañía.

Pongo en consideración de los señores accionistas el informe de las actividades realizadas en el periodo anual 2018 y los objetivos planteados para el ejercicio económico del año 2019.

Logros alcanzados y medidos en el ejercicio económico 2018:

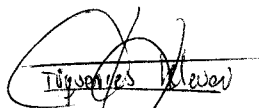
- Se ha logrado un cumplimiento oportuno y optimo en la entrega de la información a los entes de control y regulación como son: las declaraciones y pagos de impuestos al SRI, planillas de aportes al IESS, reporte de pagos de beneficios y utilidades al MDT, impuestos a los activos totales y patentes al Municipio de Antonio Ante, y Estados Financieros bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF PYMES) a la superintendencia de compañías.
- Durante el presente ejercicio la gerencia se enfocó en incrementar el volumen de ventas
- Se tubo que adquirir activos fijos con un préstamo a una institución financiera.
- La falta de liquidez obligo a pedir préstamos a los socios, quiere cubrieron algunos pagos con proveedores.
- Producto de la buena gestión de ventas se logro un resultado positivo de la utilidad que ayudo a absorber la pérdida del año 2017

Propuestas para el ejercicio económico 2019

- Seguir cumpliendo en los plazos y fechas determinadas las entregas de mercaderías a los clientes, con el apoyo del camión adquirido en años anteriores.
- Cumplir con las disposiciones y obligaciones de la Superintendencia de Compañías, SRI, MDT, IESS y otros organismos.
- Continuar revisando y mejorando las estrategias de comercialización, para mejorar precios y lograr incrementar las ventas dentro del territorio nacional.
- Buscar nuevos mercados y nuevos clientes y conseguir alianzas estratégicas que nos permitan mostrar y vender nuestros productos en los centros comerciales.
- Seguir participando en las ruedas de negocios locales e internacionales.
- Implementar un punto de venta en un centro comercial, para incentivar al cliente a adquirir nuestros productos a los excelentes precios.

Pongo en consideración de la Junta de Accionistas y solicito la aprobación de los logros y propuestas del ejercicio económico 2018.

Atentamente,



Ing. Kleyer Tuquerres
GERENTE GENERAL