



Cuenca 14 de Abril de 2015

Señores Socios  
MUNDIPLAST C. LTDA.  
Ciudad.

Señores Socios:

En cumplimiento con mi obligación de Administrador de la compañía, presento a Ustedes el informe económico correspondiente al ejercicio comprendido entre el 1 de Enero de 2014 y el 31 de Diciembre del 2014.

En el año 2014 tuvimos un comportamiento muy satisfactorio en cuanto a ventas, destacándose las nacionales; éstas alcanzaron la cifra de US\$ 964.824,64, registrando un incremento de US\$ 209.356,18 (27,71%) con relación a las ventas del año 2013. Las ventas al exterior continúan siendo muy bajas, pues nuestro principal mercado (Venezuela) está en situación de crisis, y tuvimos que suspender los despachos, realizando ventas únicamente a Chile, en cifras de compra ya acostumbradas por ellos; así las ventas por exportaciones alcanzaron el valor de US\$ 39.312,00 registrando un descenso de US\$ 27.020,72 (-40,73%) en comparación con las ventas por exportación en el año anterior. La operación total de la empresa, registra un incremento de US\$ 182.335,23 equivalente a un 22,18% sobre las ventas del año 2013.

Los resultados netos también son positivos y porcentualmente mejores que los alcanzados el año 2013, de US\$77.409,72 que se obtuvo en ese año, ahora registramos un resultado neto de US\$ 101.643,56, lo que significa 31,30% de incremento.

La relación porcentual del resultado neto en comparación a las ventas también muestran un incremento, pues de 9,42% que fue en el 2013 este año 2014 ha subido a 10,11%.

Las razones para que los resultados reflejen estos incrementos en relación al total de ventas, está basado en la mejora continua que están experimentando nuestros procesos, desde que comenzamos con la implementación de las Normas ISO-9001 hemos ido mejorando poco a poco la productividad, pues resolver las inefficiencias con mejores criterios y con el concurso de todo el personal involucrado en los procesos ha creado una conciencia de calidad y productividad en todos los que integramos la empresa.

Consideramos que nuestros productos tienen un sitio muy importante de aceptación y de preferencia en el mercado ecuatoriano, pues la calidad que ofrecemos está muy por encima de otros productos con los que competimos, esta es una de las razones que motivan el incremento importante de ventas en este año, la otra causa es sin duda las medidas tomadas por el gobierno en relación a restringir las importaciones mediante la fijación de cupos a los importadores, en donde cada año va siendo menor el cupo, y sobre todo a las exigencias de Certificados de Calidad, que han ocasionado una baja importante en la importación de productos similares.

Este incremento en ventas que empezamos a sentir durante el año 2014, nos condujo a la adquisición de dos (2) máquinas inyectoras en buen estado, adquisición que la concretamos en el último trimestre del año. Estas máquinas están destinadas, la primera sustituir una máquina que por sus años de vida, era muy inefficiente, tanto en producción como en el consumo de energía, y la otra máquina para incrementar activos de producción y poder hacer frente a lo que esperamos venga en el año 2015.

Mzic Cornelio Vintimilla 1-75 y Octavio Chacón Moscoso  
Parque Industrial, Cuenca  
Comodidad, (07) 2801011  
[www.mundiplast.com](http://www.mundiplast.com)  
E-mail: [info@mundiplast.com](mailto:info@mundiplast.com)  
Cuenca - Ecuador



Mzic Cornelio Vintimilla 1-75 y Octavio Chacón Moscoso  
Parque Industrial, Cuenca  
Comodidad, (07) 2801011  
[www.mundiplast.com](http://www.mundiplast.com)  
E-mail: [info@mundiplast.com](mailto:info@mundiplast.com)  
Cuenca - Ecuador

Así mismo y debido al crecimiento en ventas, hemos tenido que incorporar personal para planta y ensamble, en un número de seis (6) personas.

Esperamos confiadlos que en el año 2015, nuestras operaciones podrían ser todavía mejores, pues como ya lo mencionamos, los cupos asignados para los importadores son cada vez menores, lo que está ocasionando que empresas netamente importadoras, que no consumían producto ecuatoriano, hoy regresen sus ojos a la producción nacional. No tenemos confianza en que se puedan recuperar las ventas al exterior, sobre todo las de Venezuela, pues la situación política-económica en ese país se ha vuelto mucho más crítica, lo que ha hecho que siendo nuestro principal destino de exportación, ahora se haya dejado prácticamente de venderles, tanto porque nuestros precios de venta por la situación del Dólar se salen de competencia frente a la producción nacional venezolana, como por las dificultades que tienen nuestros clientes para conseguir divisas.

La Gerencia ha dado cumplimiento a las disposiciones emanadas tanto del Directorio como de la Junta General de Socios.

Agradezco a los Señores Socios, la confianza con la que me han distinguido al permitirme continuar al frente de la dirección de la empresa.

Atentamente,  
MUNDIPLAST C. LTDA.

Osvaldo Alvarado Ríos

Gerente

