



Cuenca, 08-04-11

SR. DR.  
SANTIAGO JARAMILL M.  
Intendente de Compañías de Cuenca,  
Ciudad.

De mis consideraciones:

Por medio de la presente; tengo a bien enviar a usted el informe económico correspondiente al año 2010 de Distribuciones Toveco Cía. Ltda. Bajo mi administración.

En ventas se registra un incremento del 28.57% comparado con el aumento de ventas en el año 2009 del 8.45%. Este aumento inusual se debe a un negocio puntual con una empresa que requirió nuestros productos en el tercer trimestre del año 2010, para una promoción a nivel nacional, el valor de la venta fue de \$337.318,56. Lo veo muy difícil que se repita estas compras en el 2011, ya que por el volumen generalmente cotizan con la debida anticipación directamente en el exterior con los productores. Si bien es cierto que esta venta puntual mejoro notablemente los índices y resultados económicos en este periodo, pero distorsiona el crecimiento moderado que hemos tenido en los cinco años anteriores. Para un mejor análisis se debería restar esta venta puntual del 2010 y comparar en un análisis con los resultados muy similar al año 2009, que también fue bueno por los índices y resultados obtenidos.

Revisando el análisis presentado por el comisario se puede observar el IL (Índice de Liquidez) del 7.40 demostrando una excelente posición financiera. También hay que tomarlo con mesura porque la venta puntual manifestada anteriormente se recibió el 60% del valor total por anticipado, reflejando este excelente índice de liquidez.

Por el mismo motivo la recuperación de cartera mejora de 60 días promedio que ha sido usualmente durante los años anteriores, a 35 días. Si bien es cierto la rentabilidad en este negocio puntual y promocional fue más bajo que el promedio general que registra las ventas de Toveco, no es menos cierto que mejoró todos los índices y resultados.

Como sugerencia y por prudencia para que el próximo año no tengamos índices negativos, reconociendo que el año 2010 ha sido el mejor año en la historia de Toveco por los resultados obtenidos, muy difícil igualarlo en el 2011, pero al mismo tiempo un interesante reto y desafío. Debería restar de las ventas totales el valor de \$337.318,56 (venta puntual) lo que nos da unas ventas totales en el año 2010 de \$1.160.364,22 que, comparado con las ventas totales del año 2009 \$1.164.833,15 prácticamente son

Distribuciones Toveco Cía. Ltda.



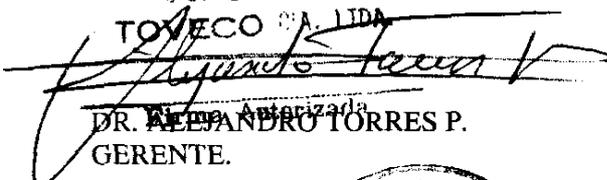
similares y los índices siguen siendo buenos y no tan exagerados, como se presenta en la realidad los resultados obtenidos en el año 2010.

Debo manifestar que sigue siendo muy dura la competencia de otras empresas locales y nacionales que compiten agresivamente con nuestra línea principal de cristalería, con importaciones masivas y promocionales durante todo el año. Creo una vez más que nuestra fortaleza entre otras, además de la estabilidad económica por la dolarización, es: la reinversión en la empresa de las utilidades por muchos años, sumando a esto el buen manejo de cartera, nos ha permitido tener costos financieros en cero.

En resumen: Toveco es una empresa seria, solvente, estable, con un personal capaz y preparado para defender su empresa y a esto sumado el buen nombre y crédito ganado a nivel nacional e internacional.....Nos da la fortaleza para luchar en el futuro.

Muy atentamente,  
DISTRIBUCIONES

TOVECO CÍA. LTDA

  
DR. ~~Walter~~ Alejandro Torres P.  
GERENTE.

