

ACTA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE SOCIOS
IMPORTADORA MERCANTIL KASADAJE CIA LTDA

Siendo las 11:20 am , del día jueves 29 de marzo del 2018, se procede con el Acta de la Junta general ordinaria de socios, en la que se cuenta con la presencia de Pola Elizabeth Hidalgo Sánchez, representante del 49% de acciones y Marco Samuel Salazar Andrade representante del 51% de las acciones , se instala el quorum y se empieza la reunión en las instalaciones de la empresa ubicadas en Tumbaco, en la calle Juan Montalvo N1-135 y Simón Bolívar, en la que se trató el siguiente orden del día:

1. Constatación del quorum por la señora Presidenta:

Constatación del quorum tenemos el 51% Marco Salazar Andrade y 49 % la señora Paola Elizabeth Hidalgo Sánchez.

2. Instalación y bienvenida de la Junta General a cargo de la presidenta

Hoy jueves 29 de marzo del 2018, siendo las 10 am nos reunimos los socios de la Compañía Kasadaje.

3. Informe del Señor Gerente General

Buenos días, por medio del presente me permito presentarle los aspectos más relevantes del desempeño de la compañía IMPORTADORA MERCANTIL KASADAJE CIA LTDA y de mi gestión como Gerente General de la compañía.

Entorno de Mercado

El año 2017 fue un año de recuperación de la industria luego de algunos años consecutivos de crisis. Los volúmenes y precios presentaron una mejoría, especialmente lo que se refiere al mercado nacional.

Sin embargo el encarecimiento en el costo de importación preocupa sobre la rentabilidad de los mismos y propone algunos cuestionamientos sobre si otras alternativas son más rentables.

Situación Comercial

Las ventas realmente fueron bajas con la proyección esperada en razón de no haber podido coordinar una estrategia de ventas apropiada para los productos importados. Durante este año se logró posicionar nuestro producto estrella "las fosforeras electrónicas" , con el cliente TABACO & PIPA, El desempeño fue afectado por falta de capital en la área de ventas razón de ser una empresa nueva.

Si bien es cierto que hasta la fecha se han atendido algunos problemas que tuvimos con el pago de proveedores "DHL", sin embargo el rezago de los problemas económicos no deja de afectarnos.

En contraste, las fosforeras continúa con una gran aceptación en el mercado, razón por la cual fue el producto más vendido en este año, representó el 90% de nuestros ingresos, en tanto que la importación de cables, estuches, globos y spiners representó el 10% del mismo, y esto confirma nuestra expectativa que su posicionamiento en el mercado deberá buscar una nueva estrategia de ventas.

Es importante señalar que nuestros clientes se han vuelto más conservadores y menos propensos al riesgo con la introducción de nuevos productos.

Situación Financiera

Si bien es cierto que las ventas no ha sido lo que esperábamos, no es menos cierto que los ingresos irán en ascenso en los ejercicios 2018-2019. Esto es por los plazos, extendidos que nos hemos visto obligados a conceder a los clientes. Por otro lado los costos de importación se mantienen lo que nos beneficiara para las nuevas importaciones que se piensan desarrollar en este nuevo año.

La gestión se ha enfocado en aumentar los costos prescindibles como son gastos de contratación de publicidad, gestión en ventas, representación, participación en ferias, etcétera.

El resultado fiscal del ejercicio 2017 alcanza a \$ 244.93 dólares de utilidad

Estrategia 2018

Para el año 2018, el plan de reducción de gastos está encaminado principalmente en el rubro de honorarios profesionales.

Se han implementado nuevas políticas de crédito y cobranzas que darán como efecto el incremento de clientes, y descuentos a los clientes que actúen con pronto pago.

La política para incrementar las ventas consiste en estrategias nuevas como: marketing digital y redes sociales y el seguimiento con más personas en la cadena de comercialización.

El patrimonio de la compañía arroja saldos positivos luego de la aplicación de Normas Internacionales de Información Financiera.

4. Conocer y aprobar el Balance General y Estado de Resultados del ejercicio económico 2017

Buenos días estimados socios de la compañía Importadora Mercantil Kasadaje, Marco Salazar Andrade y Paola Hidalgo Sánchez, presento a ustedes la lectura del balance de

resultados y Balance General de la Cía. Importadora Mercantil Kasadaje , Balance de Resultados, Balance General , adjuntar balances.

Siendo las 10:40 am se procede a un receso.

Siendo las 11:00 de la mañana vamos a proceder en este momento a aprobar el Informe del Gerente General y Balances General y de Resultados leídos por la señora Contadora.

Bueno como Gerente General y representante del 51% de las acciones apruebo el Informe económico una vez leído por la señora Bernilda Roció Hidalgo Sánchez, aprobado; yo Paola Elizabeth Hidalgo Sánchez representante del 49 % de las acciones doy por aprobado el Informe del Señor Gerente General Marco Salazar, con el 49% de mi participación.

Señora Presidenta díganos por favor su aprobación en cuanto a los balances leídos.

En respecto a los balances General y de Resultados leídos por la señora Contadora Roció Hidalgo Sánchez, doy mi aprobado.

En este momento vamos a seguir con el siguiente punto que es el quinto.

5. Resolución sobre el destino de las utilidades de ejercicio económico 2017.

El valor de las utilidades de los ejercicios económicos leídos por la señora contadora es de \$ 244.93.

Yo Marco Salazar Andrade, gerente general y representante del 51% de las acciones propongo que las utilidades del periodo 2017 \$244.93 se reinviertan en temas de marketing y de ventas para poder tener un mejor resultado este próximo año.

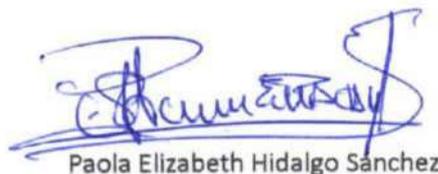
Yo Paola Elizabeth Hidalgo Sánchez, con el 49 % de representación de acciones, propongo que las mismas utilidades se reinviertan los \$244.93 en lo que es marketing y publicidad para este año 2018.

Para finalizar se lee el Acta Elaborada y se da por terminada la Junta Ordinaria de Socios, se aprueba el acta una vez leída y se procede a firmar.



Marco Samuel Salazar Andrade

GERENTE GENERAL



Paola Elizabeth Hidalgo Sanchez

PRESIDENTA