

**INFORME ANUAL DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL  
DE SOCIOS DE LA EMPRESA PROVEDATOS MBA3 S.A.**

En conformidad a lo dispuesto en el Reglamento para la presentación de los informes anuales de los Administradores a las Juntas Generales, dictado por el Superintendente de Compañías mediante resolución No. 92-1-4-3-0013, publicado en el R.O. N.44 del 13 de octubre de 1992, así como de acuerdo a lo establecido en la Resolución No. 04.Q.15.001 publicada en el R.O. No. 289 del 10 de marzo del 2004; me permito llevar a su conocimiento, el siguiente informe de actividades, desarrolladas durante el ejercicio económico 2017, en mi calidad de Gerente General:

**1. ANTECEDENTES**

- La compañía Provedatos MBA3 S.A. se constituyó mediante escritura pública otorgada ante la Notaría Cuadragésima del Cantón Quito el 21 de diciembre del año 2016, y legalmente inscrita en el Registro Mercantil el 27 de diciembre del mismo año.
- La empresa tiene por objeto social la programación, consultoría informática y actividades conexas.

**2. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS**

Al término el año 2017, conforme a lo establecido por la Junta de Socios, la Gerencia se enfocó en el cumplimiento de los objetivos trazados tales como: niveles de venta alcanzados, consolidación de la estructura organizacional, expansión de mercado y publicidad de la marca por diferentes medios, objetivos que en todo momento fueron reportados y evaluados a través de los diferentes informes de gestión otorgados a la Junta los cuales revelaron que la organización alcanzó su posicionamiento en el mercado local, hecho que es muy satisfactorio.

**3. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL**

Conforme a lo establecido en las directrices de la empresa, durante ejercicio económico correspondiente al año 2017, la Gerencia y su equipo de trabajo dió cumplimiento a lo establecido por la Junta y se aplicaron todas las estrategias establecidas tanto en materia comercial, publicidad y consolidación de la estructura organizacional.

**4. INFORME SOBRE HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL AÑO  
EN LO ADMINISTRATIVO Y LABORAL**

Durante el período transcurrido al año 2017, surgieron hechos de significativa importancia a nivel de estructura organizacional contando con niveles de mando gerencial y operativos cuyos procesos y lineamientos se enfocan al cumplimiento de objetivos propuestos, de igual forma se logró incorporar importante talento humano a las diferentes áreas de trabajo con resultados positivos a nivel de satisfacción reportado por los clientes, finalmente en lo concerniente al clima laboral, éste facilita las relaciones interpersonales y el cumplimiento de metas personales.

## **5. SITUACION FINANCIERA Y COMPARACIÓN CON EL PERIODO PRECEDENTE**

Gracias a la apertura encontrada en el mercado local, la situación financiera de la empresa se encuentra en los niveles de rentabilidad esperados, aspecto que para la Junta es motivante. En comparación con el período precedente, el año que termina 2017, se considera como un año estratégico para los futuros años ya que se logró un importante nivel de posicionamiento de la marca de producto que se comercializa y la expansión de la cartera de clientes cuyos nichos de mercado son el referente para potenciales nuevos clientes.

## **6. PROPUESTA EN EL DESTINO DE LAS UTILIDADES OBTENIDAS EN EL EJERCICIO ECONOMICO 2017**

Concluido el período 2017 el resultado económico de la empresa es una utilidad, la cual cumplirá con lo establecido en las normativas establecidas por los organismos de control en cuanto a su distribución y de existir remanente, éste cumplirá con las disposiciones establecidas por la Junta.

## **7. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS RESPECTO DE POLITICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENE EJERCICIO ECONOMICO**

Conforme a los resultados obtenidos al finalizar el período 2017, la recomendación de la Gerencia se orienta a solicitar el apoyo de la Junta en cuanto a la gestión que se viene realizando toda vez que los primeros resultados han sido positivos y el mercado local ha facilitado el posicionamiento de los productos que se comercializa lo cual es motivante y el mismo se encuentra en su mejor momento para las productos de software.

Atentamente.



Diego Miguel Meneses Martínez

Gerente General