

# **INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑIA**

## **“DISTRIBUIDORA E V DISSCOMEVEV CIA.LTDA”:**

A los señores accionistas de la Compañía; **“DISTRIBUIDORA E V DISSCOMEVEV CIA.LTDA”:**

Para su conocimiento y aprobación, me permito presentar a Ud. (s) el informe sobre las principales actividades desarrolladas y que corresponden al ejercicio Fiscal comprendido entre el 1° de Enero del 2019 al 31 de Diciembre del 2019, considerando el cumplimiento de las disposiciones legales y de los estatutos de la Compañía.

### **1. CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS:**

La Compañía tiene como tarea específica y objeto Social, “ SER INTERMEDIARIOS DEL COMERCIO DE PRODUCTOS ALIMENTICIOS, BEBIDAS Y TABACO.”, durante el año 2019 se han realizado transacciones, en las que se evidencia el cumplimiento del objeto social, sin embargo no se ha podido incrementar el flujo de los ingresos, lastimosamente nuestra línea principal de distribución se ha visto afectada por la existencia de productos que no cumplen con los requerimientos de nuestros principales clientes, por lo que al momento nuestra cadena de intermediación se encuentra detenida.

### **2. CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.**

Al presentar el informe anual de las actividades de la Compañía DISTRIBUIDORA E V DISSCOMEVEV CIA.LTDA durante el periodo 2019, hago conocer que todos los planes y proyectos expuestos al inicio del año han sido compartidos con todos los socios y que como todos conocen se ha replanteado la necesidad de reestructurar el plan de negocio de la compañía.

Asi mismo, dejo constancia expresa de que durante los últimos meses del ejercicio 2019 nos hemos visto afectados por no tener un plan de contingencia frente a la pérdida de nuestra cartera de clientes, en consecuencia se ha mantenido conversaciones constantes con la Junta de Socios con el fin de determinar el nuevo plan de acción que Disscomevev debe preparar.

### **3. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DEL CLIENTE.**

Durante el ejercicio 2019, tuvimos que enfrentar una serie de problemas referidos a la calidad de algunos productos de nuestra línea principal de distribución, lo que ocasionó que la cartera de clientes se vea afectada significativamente, por lo que

durante el último semestre del ejercicio fiscal la misma decayó en aproximadamente 90%, es importante mencionar que por la mala aplicación de las políticas de gestión la cartera era totalmente dependiente de dos clientes principales. Hemos intentado posicionar nuestro producto en otros mercados, sin embargo los problemas calidad del producto han impedido que este objetivo sea logrado.

#### **4. INFORME SOBRE HECHOS RELEVANTES**

Debido a la pérdida de nuestros clientes y a los problemas de calidad de los productos que no han sido solventados hasta el momento, nuestras líneas de distribución se encuentran totalmente detenidas, lo que nos ha representado cambios sustanciales en la forma de administrar el negocio.

Se ha pensado en crear nuevas líneas de distribución, sin embargo esto deberá ser sustentado con los debidos estudios de mercado, no solamente que abarquen temas de necesidad de los consumidores, sino de fidelidad y confiabilidad respecto de nuestra empresa.

Lastimosamente el poco movimiento que se ha tenido durante el año, no nos ha permitido liquidar las deudas pendientes con los socios, y proveedores, así mismo existen cuentas por cobrar de las que no se puede definir el nivel de recuperación.

Como parte del problema suscitado a raíz de la baja calidad de los productos distribuidos hemos tenido que hacer ajustes a las cuentas por cobrar de PROMALIBBE en razón de que es una cuenta cuyo contrato al mediano y largo plazo se ha visto severamente afectada, tal es así que la facturación correspondiente al último trimestre del 2019 ha sido rechazada en su totalidad, y no se ha definido que pasará con los valores que están pendientes de los ejercicios anteriores.

#### **5. SITUACIÓN FINANCIERA DE LA COMPAÑÍA Y RESULTADOS.-**

Los Balances, Estados de Situación, y Resultados de la Compañía, período comprendido de enero del 2019 al 31 de diciembre del 2019 cumplen con los requerimientos legales y con las normas y principios de Contabilidad de general aceptación.

Estos Balances fueron presentados y revisados de forma periódica, adicional que el poco movimiento que nuestra compañía nos obliga a tener un mayor control en la realización de gastos y por supuesto el monitoreo de los ingresos.

#### **6. RECOMENDACIONES. -**

La compañía por medio de su Representante Legal, debe realizar de forma urgente una reestructuración de procesos y mejoramiento de la cadena logística, además de coordinar de manera eficiente la calificación de los proveedores de los productos, así

como de mantener conversaciones con los clientes y proveedores actuales para definir cual será la posición futura de la compañía en el mercado.

Es importante desarrollar planes y proyectos enmarcados en sostener la marca y el nombre en el mercado, reagrupar ideas y replantear objetivos a corto y mediano plazos.

Adicional es importante que cada una de las unidades de gestión de la compañía presenten a la Gerencia un plan que nos permita sostener el nicho de mercado o buscar oportunidad de abrir nuevas líneas de distribución.

Atentamente

A handwritten signature in blue ink, appearing to be 'Estevez Viteri Diego Andres', written over a faint circular stamp.

Estevez Viteri Diego Andres  
GERENTE