INFORME DE GERENCIA CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO <u>ECONÓMICO 2018</u>

Quito, 10 de abril del 2019

A los señores accionistas de la compañía **BGCP ILUMINA S.A.**

De acuerdo a lo establecido en los estatutos de la Compañía y en las normas de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros, presento el informe relacionado con el entorno empresarial en el cual se realizaron nuestras actividades, las gestiones desarrolladas y sobre el resultado financiero de BGCP Ilumina S.A., correspondiente al ejercicio económico del año 2018.

I. ENTORNO EMPRESARIAL

Durante 2018 el crecimiento de la economía del Ecuador se ha desacelerado: fue de un 1,3% en el primer semestre y se proyecta un 1,0% para el año completo, frente a un 2,4% en 2017. Esto ocurre en buena medida como efecto de la consolidación fiscal en curso, que se tradujo en una disminución del gasto público en capital hasta lograr una reducción del 2,3% del gasto total del sector público no financiero. Sin el fuerte estímulo fiscal de 2017, la actividad económica se desaceleró como consecuencia de una contracción moderada de la producción petrolera (-3,1%), un contexto internacional adverso, con mayor volatilidad financiera y aumentos de tasas por parte de la Reserva Federal de los Estados Unidos, un riesgo país que aumentó casi 200 puntos a partir de marzo y un tipo de cambio real que no logró depreciarse. Durante el primer semestre, la formación bruta de capital fijo se expandió levemente (3,2%), a una tasa menor que la registrada en 2017 (3,3%), al igual que las exportaciones (que crecieron un 0,8%, en comparación con un 1,1% en 2017). Esto no se reflejó en el mercado laboral ni en la inflación: el desempleo permaneció bajo, con una leve disminución, y los precios al consumidor comenzaron a salir del período deflacionario..

La reducción de subsidios destaca en las medidas económicas de Ecuador. El Índice de la Actividad Económica Coyuntural (IDEAC), en su serie bruta, para septiembre de 2018 mostró una variación mensual negativa de 3,9%, lo cual, según el Banco Central del Ecuador (BCE), se generó principalmente por la reducción de la producción y exportación de rubros como pescado, camarón, petróleo; y también por la reducción de la producción en sectores como: transporte, comercio, servicios financieros y gobierno.

El IDEAC corregido por el ciclo-tendencia que permite evidenciar el crecimiento a mediano plazo, muestra una variación positiva de 1,3% en el tercer trimestre de 2018, evidenciando una recuperación de la producción, ya que en el trimestre espejo del 2017, se evidenció una variación trimestral negativa de 1,1%.

La caída del precio de petróleo sigue afectando de manera importante la economía del país por lo cual el Gobierno sigue generando nuevo endeudamiento externo con la finalidad de poder mantener los gastos presupuestados dentro del plan de Gobierno actual. En cuanto a otros indicadores como inflación y desempleo, estos indicadores tuvieron una mejora significativa el año 2018, sin embargo se estima el Gobierno seguirá trabajando para flexibilizar los contratos de trabajo y el incentivo a contratación de personal sin experiencia con la finalidad que el empleo se recupere por la crisis de los últimos años. Un resumen de los principales indicadores económicos del país se presenta a continuación:

Indicadores Económicos	<u>2016</u>	<u>2017</u>	<u>2018</u>
P.I.B. Real	90.286	92.322	91.034
% de Inflación	1.12%	0.20%	0.10%
Balanza comercial no			
petrolera	-1722	459	448
Riesgo País	669	669	470
Petróleo ecuatoriano	44.57	60.50	57.54
Reserva internacional	4258	2461	2382
Desempleo	5.21%	4.10%	3.7%

II. CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LOS ACCIONISTAS, ASPECTOS ADMINISTRATIVOS Y OPERATIVOS

La administración durante el año 2018 dio cumplimiento a las resoluciones emanadas de la Junta General de Accionistas.

III. DEL BALANCE GENERAL

ACTIVO CORRIENTE

Los activos corrientes de la Compañía al cierre del año 2018 estuvieron compuestos por: Caja Chica por un monto de US\$. 115,93, cuentas por cobrar a clientes por US\$. 17.788,89, anticipos a empleados por US\$. 2.778,13, anticipos a proveedores por US\$. 3.771,24, inventarios de mercaderías almacenados en bodega por US\$. 41.158,10 y finalmente impuestos por recuperar por US\$. 5.548,21.

PASIVO

Los pasivos estuvieron conformados por: pagos pendientes a proveedores por US\$. 1.551,08, prestamos de Accionistas por US\$.54.970,23 estos préstamos fueron necesarios debido a que la Compañía requiere de capital de trabajo, impuestos por pagar por US\$. 62,48 y finalmente sueldos y beneficios a los trabajadores por pagar por US\$. 1.156,86.

PATRIMONIO

El Capital de los accionistas asciende al valor de US\$ 800 dólares y un aporte a futuras capitalizaciones de US\$6.000,00.

IV. DEL ESTADO DE RESULTADOS

VENTAS

Por el año que terminó el 31 de diciembre del 2018, la gestión de ventas resulto en ingresos operacionales por un valor neto de descuentos de US\$. 47.459,86.

COSTO DE VENTAS

El costo de ventas estuvo compuesto únicamente por el valor de la mercadería adquirida para la venta y valorada contablemente por el método del costo promedio ponderado.

GASTOS DE ADMINISTRACION Y VENTAS

Los gastos de administración que incluyen los gastos bancarios y otros menores que no fueron producto de la operación ascendieron al cierre del año 2018 a un valor de US\$. 25.921.56

PÉRDIDA EN OPERACIÓN

La pérdida contable al 31 de diciembre del 2018 es de US\$. 98,65.

V. RESULTADOS

La Compañía al 31 de diciembre del 2018 cumplió su segundo año de operación, las cuales representan un saldo negativo para los señores Accionistas. Debido a la pérdida de la operación se re enfoca en otros tipos de proyectos de negocios en el año 2019 los cuales brindan una expectativa positiva sobre el crecimiento de la Compañía en el mediano plazo.

VI. CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR POR PARTE DE LA COMPANÍA

La compañía cumple con todas las normas vigentes en materia de propiedad intelectual y derechos de autor.

VII. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO ECONÓMICO

Como estrategia para el próximo ejercicio económico se analiza la opción de diversificar el negocio de luces LED para no solo manejar canales de distribución minoristas y mayoristas, e introducir la rama de elaboración de proyectos eléctricos y de iluminación que nos permitan marginar un mayor porcentaje a la venta de nuestros productos, dando como resultado mejorar la rotación del inventario actual, por tal motivo también se analiza la introducción de nuevas marcas de alta calidad para el segmento industrial, por lo tanto se requiere la contratación de un ingeniero-técnico eléctrico para el desarrollo y

planificación de proyectos que nos va a permitir tener un mejor resultado y un fortalecimiento económico favorable para lograr una recuperación económica.

Muy atentamente,

Bruno Gerstung

Gerente General

BGCP ILUMUNA S.A.