

**INFORME DE GERENTE GENERAL
DE LA COMPAÑÍA
SERVICIOS DE TELECOMUNICACIONES GRUNBYTE CÍA. LTDA.
PARA EL PERÍODO DE ENERO 1ERO. A DICIEMBRE 31 DEL 2017**

Quito, 26 de marzo de 2018

Señores Socios,

Según estimaciones oficiales, en el año 2017 la economía ecuatoriana afrontó y afronta en la actualidad la crisis económica provocada por la caída de los precios del petróleo, situación que ha perjudicado el poder adquisitivo de los consumidores y por ende las actividades comerciales e industriales, en adición durante el año 2017 el Gobierno Ecuatoriano ha establecido aranceles adicionales para ciertas partidas de productos, encareciendo de esta forma los productos y restringiendo el consumo interno.

En este marco económico la Compañía durante el año 2017, obtuvo los siguientes resultados:

Los activos corrientes de la Compañía exceden a los pasivos corrientes en US\$ 6.720,69; lo cual origina una mejoría en el capital de trabajo y los indicadores de liquidez y solvencia.

Al 31 de diciembre de 2017 el activo asciende a USD 8.249,00.

Los pasivos ascienden a USD 1.528,31.

El capital social al 31 de diciembre de 2017 es de USD 400 dividido en cuatrocientas participaciones de un dólar cada una.

Los estados financieros adjuntos no incluyen ningún ajuste relacionado con la recuperación y clasificación de los montos de los activos y pasivos, que podrían resultar de esta incertidumbre.

Durante el año 2017, la Compañía obtuvo una utilidad neta de USD 6.044,77, los socios de la Compañía con el objeto de mejorar los ingresos y flujos de efectivo suficientes para operar sobre una base rentable y cumplir con sus obligaciones han diseñado un plan de negocios, cuyos principales aspectos son:

- Incrementar las ventas

- Efectuar un seguimiento constante al proceso de ventas y adquisiciones de la Compañía.
- Adquisición de productos-bienes y suministros que tienen alta aceptación en el mercado nacional.
- Incursionar en nuevos mercados que permitan una comercialización mayor de los productos.
- Control de los costos y gastos.
- Evaluar y negociar con los proveedores que ofrezcan facilidades en la forma de pago y un mayor plazo de crédito.

Es un deber resaltar la importancia del esfuerzo diario y sostenido de todos quienes conformamos la Compañía para alcanzar las metas propuestas y plantearnos muchas más para los años siguientes, para afianzarnos como líderes en la importación, exportación, distribución y comercialización, al por mayor y menor de: equipos de electrónica, soporte técnico y desarrollo de software.

Para concluir, en el 2017 de acuerdo a nuestra planificación, nuestra Compañía incrementará las actividades comerciales de compra y venta, lo que permitirá obtener ingresos y por consiguiente la generación de los rendimientos esperados en los años venideros.

Gracias por su continua confianza.



Srta. Verónica A. Jami Jame
Gerente General