

**INFORME DE GERENTE GENERAL
DE LA COMPAÑÍA
SERVICIOS DE TELECOMUNICACIONES GRUNBYTE CÍA. LTDA.
PARA EL PERÍODO DE ENERO 1ERO. A DICIEMBRE 31 DEL 2016**

Quito, 28 de marzo de 2017

Señores Socios,

Según estimaciones oficiales, en el año 2016 la economía ecuatoriana afrontó y afronta en la actualidad la crisis económica provocada por la caída de los precios del petróleo, situación que ha perjudicado el poder adquisitivo de los consumidores y por ende las actividades comerciales e industriales, en adición durante el año 2016 el Gobierno Ecuatoriano ha establecido aranceles adicionales para ciertas partidas de productos, encareciendo de esta forma los productos y restringiendo el consumo interno.

En este marco económico la Compañía durante el año 2016, obtuvo los siguientes resultados:

Los activos corrientes de la Compañía exceden a los pasivos corrientes en US\$ 675,92; lo cual origina una mejoría en el capital de trabajo y los indicadores de liquidez y solvencia.

Al 31 de diciembre de 2016 el activo asciende a USD 1.408,38.

Los pasivos ascienden a USD 732,46 de los cuales USD 350,53 corresponden a cuentas por pagar a proveedores.

El capital social al 31 de diciembre de 2016 es de USD 400 dividido en cuatrocientas participaciones de un dólar cada una.

Los estados financieros adjuntos no incluyen ningún ajuste relacionado con la recuperación y clasificación de los montos de los activos y pasivos, que podrían resultar de esta incertidumbre.

Durante el año 2016, la Compañía obtuvo una utilidad neta de USD 275,92, los socios de la Compañía con el objeto de mejorar los ingresos y flujos de efectivo suficientes para operar sobre una base rentable y cumplir con sus obligaciones han diseñado un plan de negocios, cuyos principales aspectos son:

- Incrementar las ventas

- Efectuar un seguimiento constante al proceso de ventas y adquisiciones de la Compañía.
- Adquisición de productos-bienes y suministros que tienen alta aceptación en el mercado nacional.
- Incursionar en nuevos mercados que permitan una comercialización mayor de los productos.
- Control de los costos y gastos.
- Evaluar y negociar con los proveedores que ofrezcan facilidades en la forma de pago y un mayor plazo de crédito.

Es un deber resaltar la importancia del esfuerzo diario y sostenido de todos quienes conformamos la Compañía para alcanzar las metas propuestas y plantearnos muchas más para los años siguientes, para afianzarnos como líderes en la importación, exportación, distribución y comercialización, al por mayor y menor de: equipos de electrónica, bombas y productos químicos para la agricultura.

Para concluir, en el 2017 de acuerdo a nuestra planificación, nuestra Compañía incrementará las actividades comerciales de compra y venta, lo que permitirá obtener ingresos y por consiguiente la generación de los rendimientos esperados en los años venideros.

Gracias por su continua confianza.



Srta. Verónica A. Jami Jame
Gerente General