

Informe de la Gerencia de *imtese* Importadora Terreros Serrano Cía. Ltda. a la Junta Universal de Socios, sobre el ejercicio económico del año 2010

En cumplimiento a lo establecido en los estatutos y en las disposiciones de la superintendencia de compañías, pongo a consideración de los señores accionistas el informe económico del ejercicio del año 2010.

Entorno Económico Internacional.

La comisión económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) indica que la región creció un 6% en el año 2010, no así prevé que para el año 2011 será del orden del 4,2%

Para aumentar su capacidad de crecimiento, la región deberá invertir más, apoyado en un mayor ahorro nacional y un desarrollo productivo que no se base solo en la exportación de bienes básicos, sino permanentemente se trabaje en que estos contengan valor agregado lo que determinara mayores ingresos para la región.

Entorno económico Nacional:

Luego de la desaceleración que se dio en el año 2009, se estima que la Economía Ecuatoriana creció un 3,5% en el año 2010, Gracias a los favorables ingresos petroleros, así como al incremento de ingresos por impuestos, a la recuperación del consumo privado y del crédito doméstico, lo que no se puede ignorar son los déficits en las cuentas públicas y en la balanza de pagos así como que el crecimiento experimentado es uno de los más bajos de la región, peor aún si nos comparamos con nuestros vecinos Perú y Colombia directos competidores en nuestras exportaciones.

Desempeño de nuestra empresa durante el ejercicio económico del año 2010.

Las líneas que comercializa imtese, tuvieron diferentes comportamientos, es así que para la línea de Vehículos incorporamos nuevas Marcas: Nissan Diesel UD TRUCK, vehículos nuevos para el segmento de vehículos de trabajo pesado y JCB maquinaria para obras como cargadoras retroexcavadoras etc. En una alianza estratégica con la compañía AUTOMEKANO, se nos ha concedido la representación de las dos afamadas marcas para el Austro del País, operación que iniciamos en Noviembre y esperamos tener resultados positivos de la comercialización, en la línea de vehículos de pasajeros se consiguió la representación de vehículos de fabricación en la China de las marcas Gelly, Lifan, Changue, por su precio de venta competitivo consideramos que aunque de manera paulatina se ira ganando participación de mercado con estos productos, en la línea de repuestos hemos incorporado la línea de neumáticos de las marcas SUMITOMO Y FALKEN afamadas marcas de llantas fabricadas en el Japón, con las que esperamos conseguir una interesante participación en el mercado.

Se incursiono en la línea de vehículos pesados- usados, trabajando a base del cobro de comisiones de vehículos recibidos en consignación, en el último trimestre se obtuvo ingresos por esta actividad.

Las nuevas líneas de productos que se incorporaron a la comercialización por parte de imtese se las efectuó en el transcurso del último trimestre, por lo que los resultados de las gestiones de venta se podrán apreciar en el ejercicio del año 2011.

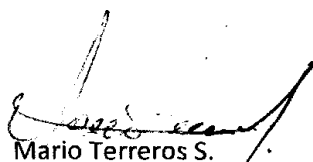
Una importante fuente de ingresos que por concepto de arriendo de parte de las instalaciones de imtese se dejó de percibir por desocupación de las mismas por parte del arrendatario.

Las líneas de repuestos GM experimentaron un considerable crecimiento, no así las de lubricantes Mobil que disminuyo su contribución en los ingresos, motivado por falta de inventarios del proveedor, lo que originó un apreciable volumen de ventas perdidas.

Por todo lo expresado debo concluir que fue un año difícil que se refleja en los resultados, no obstante a haber realizado todo tipo de gestiones encaminadas a dinamizar las ventas e incorporar las nuevas líneas indicadas.

Los resultados económicos están en consideración de los señores accionistas.

Atentamente


Mario Terreros S.

Gerente **imtese**



26 MAY 2011

Sheila Pérez