

## INFORME DEL GERENTE

Santo Domingo, 20 de abril del 2018

Señores

**Socios de F&C CONSULTING SOLUCIONES FINANCIERAS S.A.**

Ciudad.

**Asunto: Informe relativo a la gestión de la administración**

Distinguidos señores:

En cumplimiento de las disposiciones de La Ley de Compañías del Ecuador y en calidad de Gerente de la empresa F&C CONSULTING SOLUCIONES FINANCIERAS S.A. tengo a bien presentar los Estados Financieros, así como la documentación necesaria de soporte que reposa en los archivos respectivos de la administración, en relación con las operaciones comerciales correspondientes al ejercicio social 2017 cortado al día 31 de diciembre del año 2017. Dichos estados financieros son el resultado de las operaciones comerciales realizadas hasta la fecha indicada, así como el estado de la situación financiera de la sociedad.

Agradeciendo la confianza que tuvieron al designarme como Gerente de la sociedad, me reitero a su entera disposición para aportarles cualquier información adicional que ustedes consideren necesaria en relación con el informe que ahora someto a su consideración.

Atte.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Robinson Cedeño', written over a large, stylized circular scribble.

Robinson Cedeño Valdez  
GERENTE GENERAL  
F&C CONSULTING S.A.

## **INFORME DE GESTIÓN DEL AÑO 2017**

Señores Accionistas.

Para mí es satisfactorio presentar a ustedes, en los términos previstos por la legislación vigente, el informe de la gestión realizada al frente de F&C CONSULTING SOLUCIONES FINANCIERAS S.A. para el ejercicio del año 2017.

Como es de vuestro conocimiento la empresa se encuentra operativa en este 2017 como su primer año completo de funcionamiento, recordando que fue constituida en agosto del año 2016. Consecuentemente el presente informe engloba la gestión realizada en todo el año calendario 2017 como periodo operado.

### **GESTIÓN DE LA EMPRESA**

En el año 2017, la empresa cumple un tiempo importante de crecimiento y consolidación en varios aspectos, operativo, cartera de clientes, recursos tecnológicos y fundamentalmente en la consolidación como empresa de servicios, fue un año de continuidad en la búsqueda de mercado objetivo para la empresa, sin embargo de aquello se logró consolidar una cartera de clientes que han permitido al menos mantenerse en funciones como organización y apostar a nuevos retos para el próximo año.

Se logró firmar convenios con las COAC SAC Ltda. y COAC SUMAK KAWSAY, así como mantener los clientes captados en el año 2016 como Marcimex S.A. y MICROADVICE S.A. En los clientes captados el año 2017 se pone en marcha la gestión de recuperación de cartera por la vía judicial como una nueva línea de gestión en la cartera de clientes. Se fortalecieron los procesos de promoción y mercadeo de oros servicios de la empresa.

### **ASPECTOS ADMINISTRATIVOS**

La empresa ha trabajado este año también con la subcontratación de servicios profesionales para la gestión judicial, así mismo incorporó ya un empleado en relación de dependencia a nivel administrativo.

### **ASPECTOS FINANCIEROS**

Como los reflejan los estados financieros, en el año 2017 la empresa genera una utilidad del ejercicio por \$8.555,61 dólares, sin embargo el haber arrastrado una pérdida del año 2016 devenga de cierta manera hacia el resultado acumulado respecto de la utilidad de la empresa como tal desde su inicio de operaciones hasta la presente. Se realizaron inversiones fundamentalmente en la adquisición de activos fijos como muebles y equipos de cómputo. Así mismo se trasladó las oficinas a un área más funcional y de fácil acceso a los usuarios de la empresa.

La empresa debe cumplir las obligaciones con las Instituciones del Estado, ya que a la presente se mantienen obligaciones con el SRI y el IESS.

## **ASPECTOS OPERACIONALES**

El mercado en el que se desenvuelve la empresa nos invita a fortalecer los procesos operativos de la búsqueda de clientes y el nivel de reportería a administrar necesariamente nos indujo a adquirir equipos pc como herramientas de trabajo a la gestión.

Es importante indicar que la empresa en el año 2017 planificó buenos proyectos de mejora operativa, sin embargo no se ejecutaron por usuarios no existentes al momento de operar los equipos.

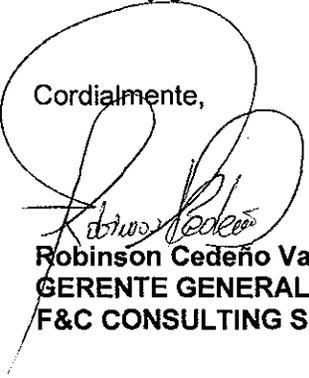
## **PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2018**

Se proyecta un decremento en la economía del Ecuador del 2018, por consiguiente se abre una oportunidad para que la empresa encuentre nuevos mercados de manera que podamos potenciar el portafolio de clientes de la empresa. La propuesta de crecimiento se debe llevar hacia mercados como casas comerciales e instituciones financieras reguladas por la Superintendencia de Bancos y la Superintendencia de Economía Popular y Solidaria.

En un contexto de crecimiento se proyecta facturar para el año 2018 al menos \$50.000,00 dólares anuales, que conllevaría a mantener la gestión del año 2017.

Para finalizar quiero expresar mis más sinceros agradecimientos a los señores Accionistas, cuyo apoyo en medida de las posibilidades ha permitido mantenerse en el mercado y generar nuevas rutas de crecimiento.

Cordialmente,



**Robinson Cedeño Valdez**  
**GERENTE GENERAL**  
**F&C CONSULTING S.A.**