

FIBRO ACERO S.A.

NOTAS RELEVANTES A LOS ESTADOS FINANCIEROS 2018

NOTA 1:

INFORMACION DE LA EMPRESA

La empresa FIBRO ACERO Cia. Ltda., fue constituida mediante escritura pública el 26 de Enero de 1978 en la ciudad de Cuenca Ecuador siendo su objeto social la fabricación de “Fibra de Vidrio” y sus derivados. Luego se transforma a Sociedad Anónima mediante escritura Pública el 1 de Julio de 1986 e inscrita en el Registro Mercantil el 14 de Agosto del mismo año, se recapitaliza y cambia su objeto social a la de fabricación de productos de hierro y acero como son cocinas, cocinetas, cilindros a gas de uso domestico y la comercialización de mercaderías en general. En el transcurso de sus operaciones en diversos años se modifican los estatutos por diferentes motivos como es el caso de incrementos de capital y la modificación de la actividad principal con el incremento de la línea de producción de cocinas de inducción y la comercialización de mercaderías en general.

Su domicilio principal se encuentra en la ciudad de Cuenca, calle Octavio Chacon No 2-141 y Miguel Narvaez, Parque Industrial Cuenca (PIC).

El Directorio de la compañía está integrado por cuatro miembros titulares y un administrador elegidos por la Junta General de Accionistas y se reúne cuando lo amerite ya sea en forma ordinaria y también en forma extraordinaria.

El Directorio de Fibro Acero S.A., está conformado de la siguiente manera:

PRESIDENTE	Eco. Uchida Hayashi Atsushi
DIRECTOR	Duragas S.A., (su prepresentante)
DIRECTOR	Sr. Kaufler Erdstein Ronald
DIRECTOR	Sr. Kohn Juan Daniel
ADMINISTRADOR	Eco. Malo Toral Diego

El Capital Social de la empresa, está integrado por los siguientes accionistas:

CUADRO DE INTEGRACION DE CAPITAL DE FIBRO ACERO S.A. AL 31 DE DICIEMBRE 2018

No	NOMINA DE ACCIONISTAS	CAPITAL ACTUAL	PARTICIPACION ACCIONARIA
1	DURAGAS S.A.	2,356,250.00	26.1080
2	SAKUNAO S.A.	2,353,811.00	26.0810
3	BEST TRADING ASESORES S.A.	1,164,611.00	12.9043
4	MANAGEMENT CREATIVE ASESORES S.A.	1,164,611.00	12.9043
5	VITERI LOPEZ JUAN FRANCISCO	657,791.00	7.2885
6	OCHOA CARRION BOLIVAR	427,184.00	4.7333
7	PACHECO ESPINOZA MONSERRAT	185,033.00	2.0502
8	CASTRO PACHECO MONSERRATH	90,807.00	1.0062
9	CASTRO PACHECO ANDRES	90,807.00	1.0062
10	SARMIENTO GARCIA MARTHA BEATRIZ	70,701.00	0.7834
11	MALO TORAL DIEGO JAVIER	361,595.00	4.0066
12	FIBRO ACEROS S.A. (Acciones Readquiridas)	101,799.00	1.1280
TOTALES		USD 9,025,000.00	100.0000

NOTA 2:

PRESENTACION Y APROBACION DEL INFORME DEL SR. DIRECTOR GENERAL:

El Informe de la Dirección General lo da a conocer el Ing. Gerardo Quito Jara en calidad de Representante

Legal de la empresa, correspondiente al ejercicio económico 2018 a los señores miembros de la Junta General Ordinaria de Accionistas reunida el día viernes 29 de marzo del 2019 de acuerdo a lo dispuesto por la Ley de Compañías y los estatutos vigentes. Dicho informe consta aspectos muy importantes enmarcados dentro de los siguientes puntos:

FIBRO ACERO EN EL 2018:

El año 2018 cierra un ciclo de 5 años en la que las políticas públicas y decisiones de gobierno tuvieron una incidencia directa y perjudicial sobre la operación habitual de nuestras empresas y del sector en general. El resurgimiento y esperanzas de recuperación tanto económica como de producción se inicia en el mes de septiembre con la eliminación del 100% del ICE a las cocinas de gas, lo cual da un respiro para optar por proyectos a futuro.

Se indica además en el informe, sobre las actividades y resultados obtenidos en el año 2018, enfatizando que la producción y comercialización de las cocinas de inducción tiende a la baja y el resurgimiento en la comercialización de cocinas a gas en el último cuatrimestre del año.

Con estos antecedentes, se manifiesta que el año 2018 se cierra con una utilidad bruta operacional de USD 782.411,03 a lo cual debemos considerar factores exógenos como:

- a) Un reverso de pérdida amortizable de años anteriores solicitado por Auditoría Externa por USD 292.715,92 producto de resultados del proceso de inducción.
- b) El impacto del anticipo del impuesto a la renta ya que el anticipo mínimo es de USD 250.453,86 frente al impuesto causado de USD 164.193 con lo cual el primer valor se convierte en impuesto real a pagar.
- c) Otro de los factores negativos para la empresa es un crédito tributario que no se puede recuperar producto de las devoluciones y descuentos en la comercialización de las cocinas de inducción que debemos necesariamente reversar al gasto por un valor de USD 252.329,64

OTRAS ACTIVIDADES RELEVANTES EN AÑO AÑO 2018:

El esquema FIBRO FUTURO que se originó a mediados del año 2017, tuvo resultados positivos con la presentación de importantes planes de ahorro y eficiencia de proyectos que se han implementado en beneficio de los diversos procesos tanto en producción como en actividades administrativas.

Las asesorías como auditoría a planta de Cilindros que generó un incremento en los índices de productividad y eficiencia en los distintos procesos, llegando a un 25% de medición.

De igual manera los rendimientos en la planta de cocinas mejoraron sus procesos con la puesta en práctica de recomendaciones del Plan Estratégico.

En la planta de congeladores se está llevando a cabo un proceso de reingeniería total del producto que nos permitirá elevar el nivel de competitividad tanto en 220, 300 y 420 litros de capacidad.

Se manifiesta en el informe además sobre los resultados que se están obteniendo por las asesorías contratadas para mejorar procesos tanto en Comercialización como en el departamento de Talento Humano.

PROYECCIONES 2019:

El Plan Estratégico 2019-2023 recoge las acciones a realizar en el largo plazo en nuestra empresa que defina los procesos a seguir en los próximos 5 años a fin de mejorar estructuras de competitividad y eficiencia para lograr los objetivos planteados.

Debemos anotar que, la sucursal de la ciudad de Machala contará con un nuevo edificio del que hasta el momento presta sus servicios, con una mayor capacidad física tanto para el área de oficinas cuanto para bodegas.

De la misma manera, se está analizando la posibilidad de traslado de la planta de cilindros hacia las instalaciones de Llacao para dotar de mejoras en sus procesos productivos como administrativos y a su vez las instalaciones físicas del parque industrial ampliar la planta de cocinas en sus diversos departamentos de producción.

NOTA 3:

APROBACION DEL INFORME DE AUDITORIA EXTERNA Y COMISARIO:

Se da a conocer el Informe de Auditoría Externa presentado por la firma MOORE STHEPENS CIA. LTDA., correspondiente al ejercicio económico 2018 que luego de los análisis respectivos, es aprobado por unanimidad.

De la misma manera se da a conocer el Informe de Comisario representado por el Ing. Carlos Tixi correspondiente al ejercicio económico 2018 que luego de ser analizado, es aprobado por unanimidad.

NOTA 4:

BASES DE ELABORACION DE LOS ESTADOS FINANCIEROS.

Los Estados Financieros correspondientes al ejercicio fiscal 2018, se han sujetado a las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) así como a leyes, decretos y normas que regulan dicha actividad como son los organismos de control como la Superintendencia de Compañías, el Sistema de Rentas Internas (SRI) y otras instituciones como el Ministerio de Trabajo, etc.

La NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar, ésta norma permite que la información sea clara, transparente y revele la importancia de los instrumentos financieros y sus resultados que la empresa pone a consideración mediante la emisión de sus estados financieros, de su naturaleza y alcance de sus riesgos así como la forma en que la empresa gestiona dichos riesgos.

NOTA 5:

PRINCIPALES HECHOS IMPORTANTES EN EL EJERCICIO FISCAL 2018 QUE AMERITAN SER REVELADOS:

NOTA 5.1.- El volumen de ventas totales para el año 2018 se situaron en el orden de los USD 27'193.078 frente a los USD 23'791.545 registrados en el 2017 lo que representa un incremento del 13% debido principalmente que en el último cuatrimestre al eliminarse el impuesto del ICE en el mes de septiembre, el mercado volvió a consumir los productos de gas.

NOTA 5.2.- Debemos anotar que, por cambios y reformas en la LRTI y su reglamento, en el presente año las provisiones tanto por Jubilación Patronal como por Desahucio para trabajadores, los gastos son considerados NO DEDUCIBLES principalmente, por lo que el tratamiento contable varía en su esencia.

NOTA 5.3.- Que el anticipo del impuesto a la renta ya no se calculará para el ejercicio 2019 en cuanto a la tercera cuota se refiere y que únicamente serán pagadas con cargo al gasto corriente las dos cuotas de julio y septiembre.

NOTA 6.-

RESUMEN DE LAS PRINCIPALES POLITICAS CONTABLES APLICADAS EN EL EJERCICIO FISCAL 2018:

Se describen las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los Estados Financieros de la compañía al 31 de diciembre del 2018 bajo las NIIF completas.

NOTA 6.1 BASE DE PRESENTACION:

Para la generación y presentación de los Estados Financieros del ejercicio fiscal 2018, se rigen a las Normas Internacionales de Información Financiera completas emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad. Su aplicación y consistencia en cuanto al manejo de políticas contables, transacciones y hechos.

NOTA 6.2 Deudores Comerciales y Otras Cuentas por Cobrar.

La empresa otorga créditos hasta 180 días a sus clientes de acuerdo a la política prevista en el área de comercialización, puesto que dichos clientes tienen su segmento de tratamiento como ser, clientes mayoristas, distribuidores nacionales, cadenas de supermercados y clientes minoristas.

Estas cuentas no constituyen activos financieros que se cotizan en el mercado activo y se incluyen en el grupo de los activos corrientes en razón de que su vencimiento no supera el corto plazo.

Las ventas se realizan en condiciones de crédito normales y los importes de las cuentas por cobrar que generan intereses, éstos se los mide de acuerdo a las condiciones de política de ventas que mantiene la empresa.

Se procede a provisionar las cuentas de dudoso cobro de la cartera corriente del año 2018 en un porcentaje del 1% de acuerdo al Art. 10 de la LRTI menos las empresas consideradas relacionadas por así disponer la misma de acuerdo al análisis del comportamiento individual de los clientes.

NOTA 6.3 Propiedad Planta y Equipo.

La empresa reconoce como activos fijos a aquellos bienes tangibles de su propiedad que tengan una vida útil estimada mayor a un año y un costo superior a los USD 1.000,00 y siempre que estén destinados a la producción.

Las partidas de propiedades, planta y equipos se miden al costo menos la depreciación acumulada. La depreciación se carga para distribuir el costo de los activos menos sus valores residuales a lo largo de la vida útil estimada del bien, aplicando el método lineal.

Después del reconocimiento inicial, los activos fijos se muestran al costo menos su depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de valor, en caso de existir. Los gastos de reparaciones y mantenimiento se imputan a resultados en el periodo en que se producen.

En la depreciación de las propiedades, planta y equipo se utilizan las siguientes tasas:

Edificios, inmuebles en general	5 por ciento
Muebles y Enseres, Instalaciones, Maquinaria, etc.	10 por ciento
Vehículos y equipo caminero	20 por ciento
Equipos de Computación y Software	33,33 por ciento

Las pérdidas y ganancias originadas por la venta de propiedades planta y equipos se calcularán comparando los ingresos obtenidos por su realización con el valor en libros y se incluyen en el estado de resultados del periodo en el que se incurran.

Para registrar y revelar con razonabilidad el valor del desgaste real ocasionado por el uso de la maquinaria y equipos en las actividades de la producción, la compañía determinó al valor de adquisición y mediante estudio técnico, se estimó la vida útil de los componentes que forman parte de la planta.

Además se procedió en el 2018 a ajustar la vida útil de ciertos activos los mismos que estaban sobredimensionados en su vida útil de acuerdo al criterio técnico del personal de mantenimiento.

NOTA 6.4 Inventarios y su Valoración.

La empresa valora sus inventarios al costo de adquisición o al valor neto realizable, el menor. Son valuados con el método del costo promedio ponderado.

Se procede a valuar si existe deterioro del valor de los inventarios comparando el importe en libros de cada partida del inventario o grupo de partidas similares con su precio de venta menos los costos de terminación y venta. Si una partida del inventario o grupo de partidas similares se ha deteriorado, se reduce su importe en libros al precio de venta menos los costos de terminación y venta y se reconoce inmediatamente una pérdida por deterioro del valor en resultados.

Los inventarios son valuados al costo promedio y los mismos no exceden su valor neto de realización. El valor por el cual se contabilizan las compras de inventarios se registran al costo de adquisición incluyendo aranceles, fletes, seguros y otros costos directamente atribuibles a importaciones siguiendo los lineamientos establecidos en las NIIF (NIC 2).

NOTA 6.4.1 Baja o retiro de Inventarios.

Los inventarios no recuperables ya sea por daño u obsolescencia, deben rebajarse hasta alcanzar su valor neto realizable de conformidad con la información mas fiable que se disponga, tal como lo indica la NIC 2. Esta rebaja del valor del activo, se reconoce como gasto en el período en que se identifica los activos dañados u obsoletos así como se procede a notariar a fin de que constituya un gasto deducible que para el año 2018 fueron en el orden de los USD 16.997,34

NOTA 6.5 Determinación de Estándares óptimos de Rendimientos de Producción, Costos Indirectos y Desperdicios de Producción.

La NIC 2 enuncia que en la transformación de los inventarios, se calculará de manera sistemática aquellos costos indirectos variables o fijos, incurridos para la transformación de las materias primas en productos terminados. Además en su párrafo 14 señala que: *las cantidades anormales de desperdicio de materiales, mano de obra y otros costos de producción, se registrarán como gastos del período en el cual se incurren*, así también establece esta norma que *el proceso de distribución de los costos indirectos fijos a los costos de conversión se basará en la capacidad normal de trabajo de los medios de producción.*

Se entiende como capacidad normal, la producción que se espera conseguir en circunstancias normales, considerando el promedio de varios períodos y teniendo en cuenta la pérdida de capacidad de operaciones

previstas de mantenimiento.

NOTA 6.6 Obligaciones Laborales:

En cuanto a los beneficios laborales comprenden todas las retribuciones que la empresa proporciona a sus empleados a cambio de sus servicios.

Los principales beneficios proporcionados por la empresa comprenden:

Beneficios a Corto Plazo que son aquellos que se liquidan en el término de 12 meses siguientes al cierre del periodo en el que los empleados prestaron sus servicios, además los beneficios de corto plazo son reconocidos en los resultados del año en la medida en que se devengan como son las vacaciones, la décima tercera y décima cuarta remuneración.

La legislación laboral vigente establece que los trabajadores tienen derecho a recibir el 15% de las utilidades contables de la empresa y su participación laboral se registra con cargo a los resultados del ejercicio.

Los Beneficios Post-Empleo de acuerdo con la legislación laboral vigente como es la jubilación patronal a cargo del patrono basado en el estudio actuarial que se realiza anualmente, considerando a todo el personal que labora en la misma y por ende los montos calculados pasan a formar parte de la provisión a futuro.

Se considera el Desahucio. Estos rubros constituyen planes de beneficios definidos para el personal. La empresa además asume la obligación de entregar un determinado monto de beneficios en las condiciones establecidas por la normativa al finalizar la relación laboral en adición y en apego al acta transaccional es decir, la empresa se compromete al pago de una bonificación especial a sus trabajadores cuando se produzca un despido intempestivo en reconocimiento a su labor realizada.

Estos Beneficios por Terminación son aquellos que se liquidan cuando una de las partes da por terminado el contrato de trabajo. Los beneficios por terminación son reconocidos en los resultados del periodo que se pagan.

NOTA 6.7 Reconocimiento del Ingreso.

La empresa reconoce como Ingresos aquellas transacciones mediante las cuales se transfiere al comprador todos los riesgos y ventajas asociados al bien o servicio, cediendo por lo tanto el control de éstos a cambio de un VALOR RAZONABLE, el cual a más de ser medido con fiabilidad permitirá a la empresa obtener un beneficio económico futuro.

Los ingresos se reconocen al valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir, teniendo en cuenta el importe estimado de cualquier descuento, bonificación o rebaja comercial que la empresa pueda conceder. Todos los ingresos que se generan por venta de bienes y servicios son reconocidos en sus registros contables cuando se cumplen las siguientes condiciones:

- a) Que se ha transferido al comprador los riesgos y beneficios significativos derivados de la propiedad de dichos bienes y servicios.
- b) La empresa no conserva para si ninguna implicación en la gestión corriente de los bienes y servicios vendidos.
- c) Que se puede medir con fiabilidad el importe de los ingresos así como los correspondientes costos incurridos por las operaciones que generan dichos ingresos.
- d) Es probable que la empresa reciba los beneficios económicos asociados con la transacción en un futuro inmediato.
- e) Los ingresos ordinarios se pueden medir con fiabilidad.

NOTA 6.8 Reconocimiento del Costo-Gasto:

La empresa reconoce como costo de manera general, aquellas transacciones derivadas de las actividades efectuadas para fabricar el bien o prestar el servicio. Tales actividades se originan básicamente en el área de producción que comprende todo el proceso productivo desde el abastecimiento o ingreso de materias primas hasta el terminado del producto.

Lo relacionado con costos y gastos incluyendo las depreciaciones de los activos fijos y las amortizaciones, se reconocen en los resultados del año en la medida en que son incurridos independientemente de la fecha en que se hayan realizado el pago.

Como norma general en los estados financieros no se compensan los ingresos y gastos, salvo aquellos casos

en los que la compensación sea requerida o permitida por alguna norma y esta presentación sea el reflejo de la esencia de la transacción.

NOTAS A LOS ESTADOS FINANCIEROS.

NOTA 1.1 Activos Financieros:

Los Activos Financieros lo constituye fundamentalmente la cuenta de clientes y cuentas por cobrar de corta realización como lo demuestra el siguiente cuadro:

CUENTA	2018	2017
Clientes Relacionados Local	642.857,71	476.211,72
Clientes No Relacionados Local	8'334.573,20	8'530.992,40
Clientes Relacionados del Exterior	383.861,03	106.480,88
Clientes No Relacionados del Exterior	495.102,67	469.046,41
Otras Cuentas y Documentos por Cobrar	468.154,51	313.991,58
TOTAL ACTIVO FINANCIERO	10'324.549,12	9'896.722,99

NOTA 1.2 Activos por Impuestos Corrientes:

Las actividades productivas como comerciales de la empresa, generan diversos movimientos que incorporan retenciones tanto de impuesto a la renta como retenciones en la fuente, de IVA, etc., los mismos que cuentan con saldos a favor de la misma en calidad de crédito tributario y su detalle es el siguiente:

CUENTA	2018	2017
Crédito Tributario del ISD	230.555,83	308.133,90
Crédito Tributario del IVA	0,00	(55.573,82)
Crédito Tributario de Renta (años anteriores)	648.330,59	302.261,11
Anticipo Impto a la Renta	88.306,48	44.085,64
Retenciones en la Fuente	187.294,90	160.664,19
Retenciones en la Fuente del IVA	0,00	17.541,84
Otros Retención en la Fuente Impuesto a la Renta	89,33	1.483,19
Crédito Tributario a favor por Inducción	28.036,63	371.161,92
Iva Pagado Proveedores	0,00	0,00
Crédito Tributario por factor de proporcionalidad	18.141,38	0,00
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	1'200.755,14	1'149.757,97

NOTA 1.3 Propiedad Planta y Equipo:

La empresa cuenta con bienes materiales consistentes en propiedades planta y equipos que están compuestos de varias plantas industriales, maquinaria, equipo de transporte, vehículos, equipos de computación y software y otros bienes como se detalla a continuación:

CUENTA	2018	2017
Terrenos	2'582.951,12	2'582.951,12
Edificios e Instalaciones	3'678.127,21	2'750.968,93

Construcciones en Curso	0,00	1'620.369,26
Muebles y Enseres	55.523,73	58.933,33
Maquinaria y Equipos	4'830.549,86	4'335.336,73
Equipos de Computo y Software	287.679,71	296.081,74
Vehiculos y equipo de Transporte	717.977,05	648.655,09
Otros Activos Costo Adquisicion	221.152,04	16.249,85
TOTAL PROPIEDAD PLANTA Y EQUIPO	12'373.960,72	12'309.546,05
(-) Depreciacion Acumulada	(3'637.346,20)	(3'461.927,40)

NOTA 1.4 Inventarios:

Los inventarios están compuestos por los rubros de materias primas, materiales, repuestos y accesorios, productos en proceso, productos terminados, mercaderías en general y que se detallan a continuación:

CUENTA	2018	2017
Inventario de Materia Prima	4'343.286,26	4'765.466,14
Inventario de Productos en Proceso	121.124,65	109.788,23
Inventario de Productos Terminados	3'240.397,51	1'619.849,30
Mercaderias en Transito	2'772.636,69	1'070.329,38
Inventario de Suministros y otros	297.573,16	514.312,25
TOTAL INVENTARIOS	10'775.018,27	8'079.745,30

NOTA 1.5 Cuentas por Pagar:

Las cuentas por pagar lo constituyen tanto proveedores nacionales como del exterior así como otras cuentas por pagar con vencimientos a corto plazo, obligaciones pendientes que alcanzan los USD 11'783.126

NOTA 1.6 Obligaciones con Instituciones Financieras:

Este rubro está compuesto por préstamos recibidos de la banca para operaciones de financiamiento que requiere la empresa, tanto para realizar pagos a proveedores y para capital de trabajo, cuyos montos ascienden a la cantidad de USD 6.016.916,00 tanto a corto como a largo plazo.

NOTA 1.7 Impuesto a la Renta:

Como resultado de las actividades y operaciones de la empresa en el ejercicio fiscal 2018, luego de considerar los ingresos totales y restar los costos y gastos se llega a obtener un impuesto causado del orden de los USD 164.193 en el presente ejercicio fiscal.

NOTA 1.8 Provisiones Sociales:

Lo constituyen valores para cancelar al personal como beneficios sociales a corto plazo y lo constituyen principalmente las décimas tercera y cuarta remuneración, las vacaciones del personal, los Fondos de Reserva entre otros.

NOTA 1.9 Ingresos por Actividades Ordinarias:

Los ingresos por actividades ordinarias lo constituyen las ventas tanto nacionales como al exterior de los productos que fabrica Fibro Acero, como son cocinas, cocinetas, cilindros GPL y mercaderías varias que no son producidas por la misma:

CUENTA	2018	2017
--------	------	------

Venta de cocinas, cocinetas, cilindros y mercaderías	21'558.870	19'342.877
Exportaciones	5'634.208	4'448.668
TOTAL INGRESOS POR VENTAS	27'193.078	23'791.545

NOTA 1.10 Otros Ingresos:

Lo constituyen los intereses ganados por financiamiento de las ventas principalmente nacionales, otros ingresos exentos como el reconocimiento de los seguros por siniestros y otros valores no operacionales que alcanzan un monto de USD 477.389

NOTA 1.11 Costos Financieros:

Están relacionados con los gastos por intereses pagados al sistema financiero debido a los préstamos recibidos para financiamiento de obligaciones, comisiones bancarias, intereses a terceros tanto relacionados como no relacionados a la empresa. Estos costos y gastos no operacionales alcanzan una cifra de USD 647.244

HECHOS OCURRIDOS DESPUES DEL PERIODO SOBRE EL QUE SE INFORMA:

Una vez registradas todas la operaciones al 31 de diciembre del 2018 y los ajustes correspondientes hasta la fecha de emisión de los estados financieros, no se produjeron eventos que en la opinión de la administración de la empresa pudieran tener un efecto significativo sobre dichos estados financieros que no se hayan podido revelar.



MBA. Gerardo Quito J.
REPRESENTANTE LEGAL
FIBRO ACERO S.A.



Eco. Carlos Cárdenas D.
CONTADOR GENERAL
FIBRO ACERO S.A.