

**INFORME DE GERENCIA N° 01 CEOP - 2017:**

**INFORME SOBRE LAS ACTIVIDADES ANUALES DE LA CLINICA DE ESPECIALIDADES ODONTOLÓGICAS CLIPRODENTY'S S.A**

**ANTECEDENTES:**

En cumplimiento a lo que dicta la ley de Compañías me dirijo a ustedes para poner en consideración el informe anual de PRODENTY'S CLINICA DE ESPECIALIDADES ODONTOLÓGICAS CLIPRODENTYS S.A.

1. Durante el Periodo fiscal 2017 esta Administración ha cumplido los siguientes objetivos planificados:
  - Planificar el acercamiento y suscribir convenios como prestadores de servicios odontológicos para empresas aseguradoras médicas odontológicas.
  - Se han aperturado líneas de atención con convenios suscritos con empresas particulares a fin de dar el servicio odontológico a sus empleados.
  - Se han suscrito convenios con empresas prestadoras de servicios adicionales odontológicos como empresas de servicios de rayos X, laboratorios odontológicos, firmas de suministros odontológicos.
2. Se han cumplido a cabalidad las disposiciones dadas por la Junta General y el Directorio las mismas que se reflejan en el punto uno de este informe.
3. No han existido hechos extraordinarios producidos durante este periodo 2017
4. Las cifras económicas del presente ejercicio arrojan las siguientes resultados

**ESTADO DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS**

<b>Total Ingresos</b>	<b>45.446,37</b>
<b>Costo de ventas y producción</b>	<b>1.600,00</b>
<b>Costo de ventas y producción</b>	<b>26.943,25</b>
<b>Gasto de venta y administración</b>	<b>16.733,56</b>
<b>UTILIDAD (ANTES DE IMPUESTOS Y DISTRIBUCIONES) DEL AÑO 2017</b>	<b>169,56</b>

La Situación Financiera al 31 de diciembre del 2017 es la siguiente:

Activos Corrientes	8.008,09
Activos No Corrientes	36.031,61
<b>Total Activos</b>	<b>44.039,70</b>
Pasivos Corrientes	4.896,17
Pasivos No Corrientes	38.231,11
<b>Total Pasivos</b>	<b>43.127,28</b>
Patrimonio	800,00
Utilidad del Ejercicio (Después de Repartición y pago de impuestos)	112,42
<b>Total Pasivo y Patrimonio</b>	<b>44.039,70</b>

Cabe indicar que la comparación entre periodos no es relevante pues este es el primer año completo que la entidad dá servicios odontológicos.

Se planifica para el año 2018 una provisión real del 10% sobre el total de ingresos en una cuenta de ahorros a fin de mejorar la liquidez de Prodentys.

Informe del Gestor y generación de Ingresos

ORD	MES	ACTIVIDAD		GESTOR O RESPONSABLE	OBSERVACIÓN
		NORMAL	ESPECIAL		
1	ENE	Ventas en este mes son 1235,82		Dra. Lorena Rivera Drs. contratados	
2	FEB	Ventas por un valor de 1414,29		Dra. Lorena Rivera Drs. contratados	
3	MAR	Ventas por un valor de 2311,92		Dra. Lorena Rivera Drs. contratados	
4	ABR	Ventas por un valor de 2800,21		Dra. Lorena Rivera Drs. Contratados	
5	MAY	Ventas por un valor de 4463,76		Dra. Lorena Rivera Drs. Contratados	
6	JUN	Ventas por un valor de 3801,98		Dra. Lorena Rivera Drs. Contratados	
7	JUL	Ventas por un valor de 3688,99		Dra. Lorena Rivera Drs. Contratados	
8	AGO	Ventas por un valor de 4930,05		Dra. Lorena Rivera Drs. Contratados	
9	SEP	Ventas por un valor de 4743,57		Dra. Lorena Rivera Drs. Contratados	
10	OCT	Ventas por un valor de 5175,62	Adquisición del Data Fast	Dra. Lorena Rivera	Mejora para agilizar el cobro a los pacientes
11	NOV	Ventas por un valor de 3948,15		Dra. Lorena Rivera Drs. Contratados	Las Aseguradora PROASISMED, reajusto los valores de los tratamientos
12	DIC	Ventas por un valor de 6932,01		Dra. Lorena Rivera Drs. contratados	

En todas estas actividades se ha demostrado el interés y preocupación que entregan cada una de las personal que aportan para el crecimiento de nuestra Clínica, tomando en cuenta que el desarrollo de la misma es un crecimiento institucional que brindará sus frutos no solamente a los socios y propietarios, sino al contrario, a todos quienes conformamos esta gran familia, preocupados por brindar la mejor atención y el mejor servicio a nuestros clientes.

Para un mejor entendimiento verificar el anexo "A" (archivo gráfico)

### Propuesta de Destino de las Utilidades

Esta administración propone que las utilidades se las acumule hasta completar la provisión propuesta por la Ley de Compañías es decir el 50% del Capital.

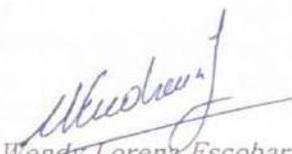
### CONCLUSIONES:

1. El presente informe es elaborado por pedido de los socios de la Clínica, así como por el cumplimiento de las exigencias que por ley debemos ejecutar.
2. En el cuadro que se encuentra estipuladas las actividades detalladas por mes donde podemos verificar cada una de las acciones y/o novedades que se han venido dando como consecuencia del desenvolvimiento de la Clínica y el interés que cada uno de los socios y trabajadores ponen en relación al crecimiento de la misma.
3. Los trabajos que se encuentran pendientes, se están realizando el seguimiento respectivo con la finalidad de acceder a estos convenios y poder aumentar las fronteras de nuestra Clínica y tener la oportunidad de brindar nuestro servicio de calidad a más personas.
4. En el mes de octubre la Dra. Lorena Rivera realiza las gestiones para la adquisición de un equipo Datafast, con la finalidad de mejorar la atención a nuestra distinguida clientela.
5. En el mes de noviembre la empresa PROASIMED realiza un ajuste en el valor de los tratamientos que ofrecemos a nuestros pacientes.
6. En los cuadros adjuntos podemos observar el movimiento económico que se ha venido desarrollando.
7. Se puede concluir que en el año 2017 la Clínica ha tenido una pérdida de 169.56 de acuerdo a lo que muestra el cuadro explicativo.

RECOMENDACIONES:

1. Esta Administración recomienda ampliar el servicio odontológico a través de nuevos convenios con nuevas empresas que pueden ser de seguros o convenios con empresas particulares, pues se ha demostrado que se ha tenido buenos resultados.
2. Continuar con el cumplimiento de las diferentes actividades, exigencias, etc., que debe realizar la clínica, tanto para con nosotros, como para con los empleados quienes son el motor que mueve nuestra institución.
3. Continuar realizando el seguimiento y finiquitar los acuerdos y convenios que tengamos pendientes, responsabilizando a los socios.
4. Realizar un comprometimiento de todos los socios y trabajadores con la finalidad de direccionar esfuerzos conjuntamente para el crecimiento de nuestra Clínica.

Quito D.M a, 25 de abril del 2018.

  
*Dra. Wendy Lorena Escobar Jaramillo*  
**Gerente General**

Anexo "A"  
 ARCHIVO GRÁFICO



ORD	MES	PROASISMED	VIDANOVA	ASISTENCIA	PARTICULARES	TOTAL DE VENTAS
1	ENERO	164,00	-	-	1071,82	1.235,82
2	FEBRERO	328,00	-	44,00	1042,29	1.414,29
3	MARZO	592,00	-	151,00	1568,92	2.311,92
4	ABRIL	868,00	-	80,00	1852,21	2.800,21
5	MAYO	1.052,00	-	116,00	3295,76	4.463,76
6	JUNIO	1.160,00	-	76,00	2565,98	3.801,98
7	JUNLIO	1.462,00	-	56,00	2170,99	3.688,99
8	AGOSTO	1.734,00	-	42,00	3154,05	4.930,05
9	SEPTIEMBRE	2.088,00	126,00	32,00	2497,57	4.743,57
10	OCTUBRE	2.020,00	121,80	78,00	2955,82	5.175,62
11	NOVIEMBRE	2.240,00	210,60	32,00	1465,55	3.948,15
12	DICIEMBRE	1.569,00	621,30	70,00	4671,71	6.932,01
	<b>TOTALES</b>	<b>15.277,00</b>	<b>1.079,70</b>	<b>777,00</b>	<b>28312,67</b>	<b>45.446,37</b>