

Santo Domingo, 26 de Junio del 2020

## **EMPRESA LIVAGRO S.A**

### **INFORME DE GERENTE GENERAL**

Yo, JUAN CARLOS CASTAÑEDA PROAÑO, con cédula de identidad # 1713348132, Ing. Agropecuario de profesión y en calidad de Gerente General y Representante Legal de la Empresa LIVAGRO S.A, hago conocer mi informe de gestión desde el 1ero de Enero al 31 de diciembre del 2019, ante la junta General de Accionistas, para que sea analizado, aprobado y posteriormente enviado a la Superintendencia de Compañías como legalmente corresponde.

Al dar por concluido este año, puedo dar fe, que pese a ser un año de pronósticos difíciles y muy complicado, puedo asegurar que ha sido un año que nos ha permitido mejorar la situación económica, gracias a las acertadas decisiones tomadas en los meses de abril y mayo, puedo decir con certeza que cambiaron drásticamente y para bien el tema económico, que pese a no ser el mejor, nos ayudó a salir con los compromisos económicos con nuestros proveedores, mismos que se encontraban pendientes y que amenazaban con el futuro de la empresa.

Incluir la distribución de productos de alta calidad, nos ayudo a conseguir clientes de alta gama, que prefieren ante todo la calidad y el aseguramiento de su producto final.

Con respecto al tema de asesoramiento técnico, pienso que es un punto muy importante y clave que nos destaca en el mercado, debemos acentuar este tema y mejorar las entregas para que estas sean rápidas y certeras.

Asegurar el pedido, con el lema de pedido completo es sumamente necesario y vital, esto nos ha hecho ganar prestigio y mas que nada la preferencia de los clientes que necesitan comodidad en los pedidos.

Sugiero para este nuevo año mejorar la parte de bodegaje, siendo necesario en este punto tener un stock amplio con nuestros productos.

La necesidad de tener espacio acorde y con las exigencias de seguridad industrial y bioseguridad serán necesarias, aun más importantes si queremos mantener como objetivo cerrar el círculo productivo.

Al momento, requerimos acentuar mas el compromiso de pago de nuestros clientes, es definitivamente necesario realizar un raleo, que permita mantener a los mejores clientes y tomar medidas enérgicas con aquellos que no demuestran un compromiso responsable para con sus deudas.

Esto realmente nos crea un tema muy difícil, pues no contamos con un flujo o colchón que nos permita absorber los problemas de pagos a proveedores.

Finalmente tenemos una cartera pendiente por cobrar de un total de \$ 44536 dólares, que corresponde al crédito otorgado a cada uno de nuestros clientes y que cumple con las exigencias estipuladas desde un principio con papeles garantes de las mismas.

Además, tenemos cuentas por pagar por un total de \$ 41670 dólares que corresponden al crédito emitido por nuestros proveedores, mismas obligaciones que van hasta los 120 días, dándonos una comodidad para el pago de las mismas mientras cobramos las anteriores.

Es todo cuanto puedo decir en honor a la verdad.

ATENTAMENTE



ING. JUAN CARLOS CASTAÑEDA PROAÑO

GERENTE GENERAL