

Quito, 29 de marzo de 2019

Señores Accionistas o Socios:

Dando conformidad con las disposiciones legales y los estatutos vigentes de la compañía, presento a consideración de ustedes el Informe de Representante Legal a sus Socios y/o Accionistas de IDEAS ESTRATEGICAS Y ADMINISTRATIVAS SYNIAD, por el ejercicio económico 2018.

En el año 2018, hemos seguido con el plan de crecimiento, sin embargo al cerrar el año hemos perdido clientes para el periodo 2019 y nos ha puesto en una posición apretada en caso de no reaccionar inmediatamente.

El plan para el 2019, en caso de no lograr en el primer trimestre conseguir el reemplazo de los clientes perdidos, es vender el auto S Cross que se mantiene como parte de los activos de la compañía.

Adicional, al inicio del año el volumen de ventas nos permitió comprar un vehículo Chevrolet Tracker, el mismo que ha sido entregado al presidente de la compañía para que realice las funciones de lobby.

Se espera, para el ejercicio fiscal 2019, seguir creciendo la base de clientes y aumentando la cantidad de activos.

Es todo cuanto puedo certificar en honor a la verdad.


Verónica Cabrera
Gerente General