

Quito, 23 de junio de 2017

PARA: Señores
JUNTA GENERAL DE SOCIOS
DE: **BLADIMIR SANTIAGO TOAPANTA IZA**
Representante Legal
Ref.: **INFORME DE GESTIÓN AÑO 2016**
A. ORGANIZACIÓN DE LA COMPAÑÍA
B. PORTAFOLIO DE PRODUCTOS
C. SISTEMA CONTABLE
D. SITUACIÓN FINANCIERA 2016
E. OBJETIVOS PARA EL AÑO 2017
F. ANEXOS

De conformidad con las normas legales pertinentes, especialmente la Resolución de la Superintendencia de Compañías número 13 publicada en el R.O. 44 de 13 de octubre de 1992, que contiene los Reglamentos de Informes Anuales de Administradores a Juntas Generales, tengo a bien presentar a su consideración mi informe anual de actividades correspondientes al período comprendido entre los meses de Mayo y Diciembre del año 2016.

A. ORGANIZACIÓN DE LA COMPAÑÍA

Riesgos y Emergencias Médicas RIMEEM Cia.Ltda. Es una unidad de negocios que por su reciente creación está organizada en dos áreas: Administrativa y Comercial, las cuales interactúan entre sí.

El área administrativa corresponde a la Presidencia y el área comercial a la Gerencia, en cuanto a la contabilidad se cuenta con un contador externo calificado para el registro y control de los movimientos realizados

Contamos con una única oficina en la que se concentra nuestro funcionamiento

B. PORTAFOLIO DE PRODUCTOS.

Los productos que comercializa está conformado por: acompañamientos de control de emergencias, atención primaria, capacitación y todo lo que tiene que ver con la atención médica emergente en caso de accidentes.

C.SISTEMA CONTABLE.

La contabilidad se maneja en hojas de Excel, aún no se ha previsto la adquisición de un sistema contable .

D. SITUACIÓN FINANCIERA

I. RESULTADO OPERACIONAL	
II. Venta de servicios	\$ 608.18
III. RESULTADO NO OPERACIONAL	
IV. Gastos Administrativos y Otros	\$ 531.74
II. RESULTADO DEL EJERCICIO (I + II)	76.44
IV. UTILIDAD NETA	\$ 76.44
ACTIVOS	\$ 2.420.78
PASIVOS	\$ 1.944.34
PATRIMONIO	\$ 476.44

E. OBJETIVOS PARA EL AÑO 2017
COMERCIALES

Lograr establecernos en forma organizada en todos los departamentos, incorporar personal comercial para mejorar el resultado.

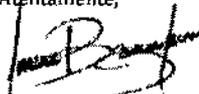
FINANCIEROS

Administrar el flujo de efectivo de manera que se pueda mantener la liquidez y realizar inversión en equipos modernos que permitan brindar un óptimo servicio a nuestros clientes.

F. ANEXOS

1. Estado de Situación al 31 de diciembre de 2016
2. Estado de Resultados al 31 de diciembre de 2016
3. Estados de cambio en el Patrimonio
5. Estados de Flujo de Efectivo
6. Notas a los estados Financieros

Atentamente,



BLADIMIR SANTIAGO TOAPANTA IZA
Representante Legal