



INFORME DE LA GERENCIA

A los señores accionistas de:
SUMEDCA S.A.

SITUACION GENERAL DEL PAIS

El sistema de salud pública del Ecuador se encuentra fragmentado por dos sectores, el público y el privado, siendo el sector público el 82.15%, y representado por el Ministerio de Salud Pública (MSP) y el IESS.

El 14.38% del sector privado con fines de lucro corresponde a 595 establecimientos de los cuales 64 son sin internación hospitalaria.

SITUACIÓN GENERAL DE SUMEDCA S.A.

SUMEDCA S.A. es una compañía que inició sus operaciones en la ciudad de Guayaquil en el mes de junio de 2016 y que se dedica a brindar servicios para el cuidado de la salud para pacientes de todas las edades, con atención personalizada, de alta calidad.

En el mes de septiembre del 2016, **SUMEDCA S.A.**, adquirió la empresa en marcha, "**CENTRO MÉDICO SUMEDICO**", al señor Joffre Campaña Kuhn, en la suma de US \$ 347.000,00.

El precio pactado incluyó la adquisición de equipos médicos e instalaciones por US\$ 227.000,00.

Se mantuvo al 100% del personal contratado.

La deuda adquirida es a largo plazo.

Se utiliza el nombre comercial de SuMédico, y con ello, una marca de rápido posicionamiento valorada en US\$ 30.000,00., asistencia de alrededor de 100 pacientes diarios y un ticket promedio de US \$21.

La empresa, en 6 meses de gestión, cumplió con **objetivos comerciales**, que afianzaron la visión de la empresa de formar parte de las nuevas y mejores alternativas para el cuidado de la salud:

- Tener presencia en venta de planes promocionales por medio de tarjetas a ofrecer en tiendas grandes como: TIA

Edificio SUMEDICO, Av. De la Américas y Av. Abel Ronteo Castillo
Pbx (593) 46000110
Guayaquil - Ecuador

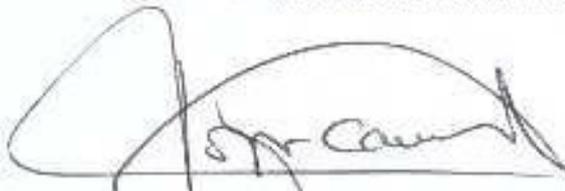
- Firmar convenios de exámenes ocupacionales con empresas nacionales e internacionales:
 - Contactar las empresas a ofrecer los convenios
 - Preparar presentación (oferta) según empresa, número de empleados y exámenes a realizar
 - Realizar presentación para reunión con ejecutivos designados por la empresa
 - Firmar convenios

- Tener plataforma WEB para sistematizar operaciones (agendamiento, facturación y seguimiento), realizar ventas en línea de todos los planes y servicios que ofrecemos y separar citas con médicos generales y especialistas:
 - Realizar los trabajos en ambiente de prueba
 - Validar los trabajos en ambiente de prueba
 - Pasar a producción
 - Validar que todo se encuentre correcto y enlazado en producción

- Trabajar con Presupuestos, tanto de ventas como gastos
 - Realizar un análisis de la información y presentación final

- Realizar Procedimiento de Compras, y Control de Inventarios:
 - Realizar procedimientos
 - Realizar presentación de los procedimientos

- Presentar el Manual de Procesos y Funciones



Abg. Joffre Campaña Mora.
Gerente General