

INFORME DEL GERENTE POR EL AÑO 2013



Cuenca a 31 de marzo del 2014

A la honorable Junta General de Socios de El Surtido Cia. Ltda.

Dando cumplimiento a disposiciones legales y estatutarias de la Compañía me es grato poner en conocimiento de Ustedes el siguiente informe de la gestión realizada por el ejercicio 2013.

Debo manifestar a ustedes que la compañía desarrollo un gran esfuerzo en cuanto a la actividad comercial pese al mismo no se pudo lograr superar el volumen de ventas desarrollado en el ejercicio precedente (2012), en una proporción de decrecimiento en el orden del 13%, no obstante de que la expectativa fue mayor, a pesar de que la competencia nos ha restado mercado en el que se opera también con medios ilegales. Se han captado nuevas representaciones exclusivas en Ecuador como son Savarez y Van Doren, entre otras.

En el presente año se ha logrado mantener el potencial de ventas en el mercado de nuestra provincia y a sostener en gran parte nuestro comercio con clientes de las otras.

Además hemos realizado nuevos contactos con proveedores nacionales, logrando como se indicó antes incluir una nueva línea de equipos de amplificación y todo en accesorios en general para salones, discotecas y todo para eventos sociales. Nuestras importaciones superaron en montos globales a las realizadas en el año 2012 llegando a superar el \$70711.62 con un incremento cercano al 44% que está acorde con las ventas realizadas lo que implica tener un stock balanceado respecto a nuestras operaciones.

En cuanto a los gastos de ventas, estos han disminuido en alrededor del 15.61%, en vista de que se dejó de operar con la sucursal de Guayaquil que ocasiono mayores gastos que han resultado incompatibles con las ventas que se realizaron. En el ejercicio no obstante los esfuerzos para optimizar los recursos se incrementaron en un 16% en un intento de potenciar la operatividad de la empresa como y también porque el costo de personal año tras año sube como consecuencia de las disposiciones legales impuestas.

El costo financiero de la compañía, baja drásticamente en un 87%, en vista de que la adquisición del local ha representado para nuestra firma un esfuerzo bastante grande por cuanto requeríamos adquirir este local por su posición estratégica, por sus instalaciones funcionales.



En conclusión se puede apreciar una cifra baja de la utilidad con respecto al año anterior ya que nuestra utilidad líquida supera los \$2000 la cual no es una cifra significativa para nosotros ya representa disminuir en un 85% con respecto al conseguido en el año anterior.

Para el año 2014, apuntamos para potenciar nuestro mercado con clientes de otras provincias y mantener nuestro mercado local esto esperamos conseguirlo, estableciendo precios que nos permitan competir lo más eficientemente posible, manteniendo nuestra política de austeridad y racionalidad en cuanto a gastos especialmente los de administración y ventas.

Finalmente, señores socios, quiero agradecerles por la confianza y el apoyo que siempre han demostrado para esta administración de, y quedo de Ustedes muy agradecido por la confianza otorgada a mi persona.

Atentamente,

Sra. Diana Ortiz Cobos
Gerente El Surtido Cía. Ltda.