
INFORME 2019

Informe Gerencial A los Accionistas:

Dando cumplimiento a los Estatutos de la Empresa para mí es grato presentar a continuación el Informe de Gerencia General correspondiente al ejercicio económico 2019.

Con el fin de exponer dicha gestión, este informe en su parte ampliada incluye una evaluación del año 2019 sobre el comportamiento de la economía ecuatoriana, el desempeño un análisis de la gestión realizada en segmentos relevantes y los resultados económicos obtenidos en el período señalado. A su vez se presenta una síntesis de las perspectivas para el año 2020.

1. ECONOMÍA

El año 2019 terminó con dificultades económicas y con una deuda externa que continúa en niveles del 40%. En la recaudación de impuestos se logró crecimiento del 3.3% en relación al 2018 cerrando en un monto aproximado a los \$13.4 MM. Ecuador registró una inflación anual de -0.7% en el 2019.

A continuación, se presenta una descripción de los principales indicadores económicos:

BALANZA COMERCIAL

La Balanza Comercial a diciembre 2019 cierra con un superávit de US\$820M, mayor en US\$1.3 MM con respecto al 2018. Este es el resultado de disminución de importaciones del año 2018, de US\$22.1 MM a US\$21.5MM. Las exportaciones suben en US\$723 mil.

SECTOR PETROLERO



US\$58,52 (a dic 19)

El 2019 el precio del petróleo en promedio se mantuvo alrededor de US\$50. Las exportaciones petroleras fueron de US\$8,8 MM.

DEUDA PÚBLICA

La deuda total del Estado, registrada en las cuentas nacionales, a diciembre fue de US\$57.34 MM, equivalente al 53% del PIB. De los cuales, la Deuda Externa fue de US\$41.4 MM, registrando un incremento de US\$5.7 MM en relación al año anterior; mientras que la Deuda Interna fue de US\$15.8 M, creciendo US\$,2.1 MM.

RILD (Reservas Internacionales)

Al 31 de diciembre 2019, la Reserva Internacional de Libre Disponibilidad (RILD) es de US\$3.3 MM, mientras que el encaje bancario a diciembre fue de US\$4.3MM, lo que significa que la Reserva real tiene déficit de US\$1.0 MM.

DEPOSITOS BANCARIOS

A diciembre 2019 los depósitos ascendieron a la suma de US\$31.5 MM, es decir un crecimiento del 8%, en relación al 2018.

CIFRAS MACROECONÓMICAS (Últimos 5 años)

CIFRAS MACROECONÓMICAS					
INDICADOR	2015	2016	2017	2018	2019
Inflación Ecuador	3,38%	1,12%	-0,20%	0,27%	-0,07%
Inflación Estados Unidos	0,73%	2,07%	2,11%	1,91%	2,10%
Tasa Activa Dólares	9,12%	8,10%	7,83%	8,69%	8,78%
RMILD	2.496	4.259	2.451	2.677	3.397
Deuda Externa Pública	20.226	25.680	31.750	35.730	41.496
Deuda Interna Pública	12.546	12.457	14.786	13.734	15.844
Deuda Externa Privada	7.364	7.995	8.246	7.967	10.800
Déficit fiscal	-0,70%	-6,30%	0,93%	-3,00%	-3,30%
PIB nominal	101.726	99.290	97.083	104.153	107.562
Crecimiento del PIB	0,10%	-1,20%	2,40%	1,10%	
Balanza Comercial	- 2.129	1.247	89	- 515	820
Exportaciones	18.331	16.798	19.122	21.606	22.329
Importaciones	20.460	15.551	19.033	22.121	21.509
Remesa emigrantes	2.378	2.602	2.877	3.000	3.191
Depositos Bcos. privados	24.414	28.682	28.565	29.172	31.599
Créditos al sector privado	28.190	29.910	34.805	39.998	43.925
Salario nominal promedio	413	427	437	386	394

2. SITUACION ADMINISTRATIVA

En febrero del 2019 se comienza las operaciones de la compañía con la inclusión del nuevo socio estratégico Casaba Holding S.A. quien decide apoyar el proyecto Repuestoclick que es herramienta tecnológica que permite integrar la oferta y demanda en la búsqueda y consecución de repuestos automotrices en Ecuador.

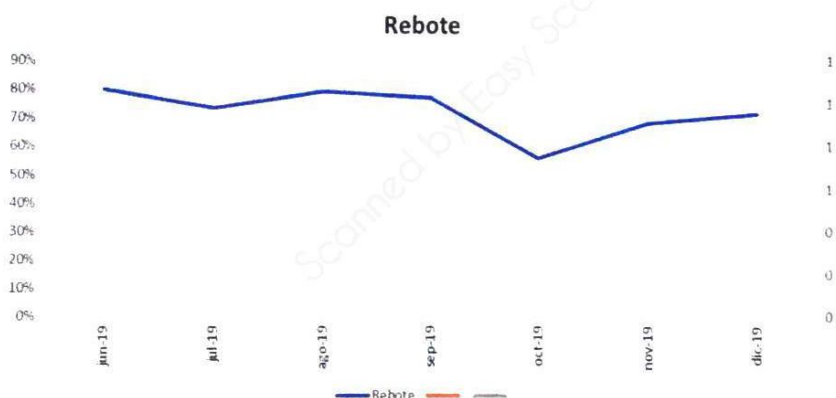
En abril se integra la plataforma con la pasarela de pagos Place to , igual el ERP Odoo y se obtiene el primer ecommerce.

A partir del mes de julio hasta octubre se realiza un desarrollo importante en la plataforma incluyendo un Marketplace que contiene catálogos de productos de distintas marcas y líneas de repuestos de vehículos.

A partir de noviembre se empieza con prototipar el desarrollo comercial a través de campañas enfocadas a líneas específicas lo cual obtiene excelentes resultados y adicional se logra la incursión de nuevos proveedores. Así mismo se obtiene un CRM para el seguimiento de las cotizaciones y requerimientos de los clientes.

3. SITUACION FINANCIERA

A continuación, presentamos los principales indicadores obtenidos durante el periodo 2019, es importante informar que la mayor parte de este periodo se dedicó al desarrollo del Marketplace según directrices del directorio de la compañía.



En el 2019 la empresa obtuvo ventas de repuestos por \$12,428 y servicios \$2,760 sus costos y gastos ascienden a \$93,664 por lo que el resultado es una perdida de \$-78,476. Si bien el resultado contable obtenido es negativo el desarrollo del Marketplace da una ventaja competitiva a Repuestoclick sobre sus competidores ya que se tiene todo listo para inclusión de nuevas líneas de productos e ingreso de nuevos proveedores igual la visita promedio de la pagina esta en 10,000 usuarios por mes.

Considero que con un adecuado plan comercial Repuestoclick esta listo para los nuevos desafíos de la venta digital en el país y en un mediano plazo ser el referente de la venta de repuestos en el Ecuador.

4. SITUACION LABORAL Y LEGAL

A partir de julio la empresa realiza la contratación de un vendedor especializado en repuestos lo cual apoya de gran manera en la consecución de ventas durante este periodo, en agosto se decide contratar una persona para marketing digital con lo cual al cierre de año la empresa cuenta con 2 personas en relación de dependencia y al cierre de este periodo hemos cumplido con las disposiciones laborales de nuestros trabajadores.

Al cierre de este periodo la empresa no cuenta con problemas de índole legal que afecten a sus operaciones, ni al normal desenvolvimiento de la misma.

Basado en lo expuesto, pongo a consideración de la junta general de accionistas en respectivo informe de labores desarrolladas durante el 2019.

Atentamente,



Alfonso Reyes Cruz

Gerente General

INTELLIGENCE SOLUTIONS CIA. LTDA.