## 1.- INFORME DE GERENCIA:

Los Estados Financieros de la Compañía COMERCIALIZADORA TAP-CAP CÍA. LTDA. Correspondiente al periodo 2016 se han elaborado de conformidad con la Norma Internacional de información Financiera para Pequeñas y Medianas Entidades NIIF para PYMES.

# **GESTION DE LA COMPAÑÍA**

A partir del 4 de febrero año 2016 fue constituida la Compañía y realizado su registro el 5 de febrero del 2016 en el Registro Mercantil.

La empresa comenzó a funcionar a partir del 22 de febrero con la consolidación de buenos resultados tras las metas trazadas por los Socios Ing.. Juan Pedro Cozzaglio Gerente General y el Ing. Roque Guarderas como presidente de la compañía, no solo en lo económico sino también en el administrativo y operativo. Esto a sido posible porque hemos logrado mantener y afirmar en un segmento de mercado donde la gestión de la compañía es valorada y reconocida por la experiencia e importantes resultados que hemos facilitado a nuestros cliente.

Las ventas fueron de \$ 196.103.12 gracias a la gestión realizada por los Socios de la compañía debido a las venta de productos de buena calidad; así también como a la importaciones de insumos lo cual se a logrado vender la mercadería a precios competitivos en el mercado actual, a pesar de la crisis económica que se ha venido dando durante los últimos meses de este periodo.

La cartera por cobrar se encuentra dentro de los parámetros normales y eso nos a permitido pagar las obligaciones a tiempo mantenidas con los proveedores, y con los Organismos de Control, y nuestros clientes a la fecha gozan de un buena calificación.

#### ASPECTO ADMINISTRATIVO

Como es una empresa nueva que se encuentra tratando de despegar se encuentra manejando con el personal necesario para su funcionamiento en el área Administrativa.

### ASPECTO FINANCIERO

Gracias a las ventas mantenidas en este año se a podido obtener una utilidad del ejercicio de \$ 59.885.26 existiendo el compromiso de esta administración buscar nuevas estrategias que nos permita incrementar las ventas en el año 2017 y a su vez minimizar costos y gastos de tal manera que permitan que en el presente período se pueda obtener mejores resultados que este año.

# PERSPECTIVAS PARA EL AÑO 2017

Se proyecta que para el año 2017, viene una crisis económica muy dura que afectara a todos los sector, en especial al sector empresarial por lo tanto la empresa agotara todos los esfuerzos necesarios para mantener los precios de venta, mantener las políticas de crédito y seguir manteniendo los clientes adquiridos hasta la fecha y tratar de atraer a nuevos clientes.

#### Atentamente

Ing. Juan Pedro Cozzaglio

**Gerente General**