

REPUBLICA DEL ECUADOR
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS

AÑO 2005

No. 0 0028625

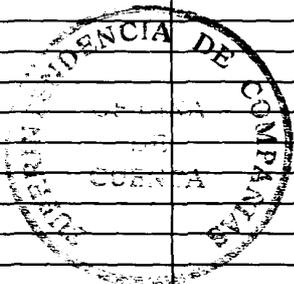
FORMULARIO SC FORMULARIO UNICO DE ACTUALIZACION

A.- DATOS GENERALES: IDENTIFICACION Y LOCALIZACION DE LA EMPRESA

01	RAZON O DENOMINACION SOCIAL		02	RUC	0 1 9 0 0 5 0 0 3 3 0 0 1 03										EXPEDIENTE	3 0 3 1 0 - 7 6																	
01		PLASTICOS RIVAL CIA. LTDA.																															
04	PROVINCIA	AZUAY			05	CANTON	CUENCA			06	CIUDAD	CUENCA			07	PARROQUIA	RICAURTE																
08	CALLE		SECTOR EL TABLON										09	NUMERO	S/N		10	TELEFONO:	2 8 9 0 - 1 4 4		FAX:	2 8 9 0 - 4 9 9											
11	INTERSECCION										12	EDIFICIO C. COMERCIAL			13	PISO, DEPTO, OFICINA																	
14	ACTIVIDAD ECONOMICA PRINCIPAL										INDUSTRIA DE PLASTICOS					15	COD. ACTIV.	3 5 6 0 9		16	EMAIL	rivaladminplasticosrival.co											
17	REPRESENTANTE LEGAL										ING. JOSE FERNANDO ROMAN OTTATI										18	CEDULA	0 1 0 1 5 2 5 3 2 7					19	CARGO	GERENTE GENERAL			
20	PERSONAL OCUPADO										DIRECCION		3		ADMINISTRACION		36		PRODUCCION		99		OTROS		AUDITOR EXTERNO		ING. HERNAN SAMANIEGO		R.N.A.E.		266		

B.- NOMINA DE SOCIOS O ACCIONISTAS 2/.

APELLIDOS Y NOMBRES COMPLETOS	NACIONALIDAD	CEDULA, RUC, O PASAPORTE	COD. INV 1/	ACCIONES O APORTACIONES	
				VALOR TOTAL	
ROMAN CABRERA JOSE IGNACIO	EQUATORIANA	010003776-1		218.700	
OTTATI GIORGIO SILVIA F.	EQUATORIANA	010003777-9		81.000	
ROMAN OTTATI MARTA ISABEL	EQUATORIANA	010152533-5		8.100	
ROMAN OTTATI JOSE FERNANDO	EQUATORIANA	010152532-7		8.100	
ROMAN OTTATI LIJIS ALBERTO	EQUATORIANA	010152534-3		8.100	
				TOTAL	324.000



Jose Fernando Roman Ottati

3 MAY 2006

1/: Codificación de la Inversión Extranjera 1: Inversión Extranjera Directa 2: Inversión Subregional 3: Inversión Neutra 4: Inversión de extranjeros calificada como Nacional

2/: Si tiene más accionistas favor anexar las hojas necesarias bajo este formato

FECHA DE PRESENTACION

AÑO	MES	DIA
2 0 0 6	0 4	2 8

NOTA: EL PRESENTE FORMULARIO NO SE ACEPTARA CON ENMIENDAS O TACHONES

FIRMA DEL REPRESENTANTE LEGAL

Cuenca, abril 20 del 2006

Ingeniero
José F. Roman Ottati
Gerente General de
Plásticos Rival Cia. Ltda.
Ciudad.

De mi consideración:

Para dar cumplimiento a disposiciones de la Ley de Compañías, y para la realización de mi trabajo como Comisario de la Empresa de su acertada gerencia, he procedido a la revisión de los Estados Financieros correspondientes al ejercicio económico del 2005, para lo cual he utilizado procedimientos de auditoria, análisis de procedimientos, diferentes muestreos y revisiones en general, lo cual me permite manifestar que los Estados Financieros presentan razonablemente la situación económica y financiera de Plásticos Rival Compañía Limitada, y que la Contabilidad esta de acuerdo a los principios de contabilidad de general aceptación.

En el anexo # 1 adjunto sirvase encontrar un cuadro comparativo de los resultados y de la situación de la Empresa, con las cifras del año anterior.

Para apreciar de mejor manera la situación de la Empresa, presento los indices financieros más representativos:

Indice de solvencia:	Activo Corriente/Pasivo Corriente	= 1.5687
Indice estructural:	Patrimonio / Activo Total	= 0.4006
Indice de endeudamiento:	Pasivo Total /Patrimonio	= 1.4963

Para terminar, debo manifestarle mi total disposición a ampliar cualquier información que me sea requerida, ya sea por la Gerencia o por los señores Accionistas de la Empresa y quedo de usted.

Muy atentamente,



SRA. ENMA ANDRADE
COMISARIO



ANEXO # 1

PLASTICOS RIVAL CIA. LTDA.

BALANCE GENERAL	2.004	2.005	% DIFER.
ACTIVO			
CORRIENTE	5.426.582,34	5.770.115,22	161,55
FIJO	3.908.691,03	3.558.461,16	91,04
OTROS	57.811,37	134.945,51	233,42
TOTAL DEL ACTIVO	9.395.084,74	12.463.522,19	132,66
PASIVO			
CORRIENTE	3.849.119,51	5.590.793,13	145,25
LARGO PLAZO	890.265,04	1.880.000,00	211,17
TOTAL DEL PASIVO	4.739.384,55	7.470.793,13	157,63
PATRIMONIO	4.655.700,19	4.992.729,06	107,24
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	9.395.084,74	12.463.522,19	132,66
BALANCE DE RESULTADOS			
VENTAS NETAS	5.708.911,04	5.544.272,67	97,12
- COSTO DE VENTAS	5.336.183,99	4.744.333,66	88,91
UTILIDAD BRUTA	372.727,05	799.939,01	214,62
- GASTOS OPERACIONALES	586.659,75	583.877,05	99,53
UTILIDAD OPERACIONAL	213.932,70	216.061,96	101,00
- GASTOS FINANCIEROS	81.788,57	190.070,67	232,36
+ OTROS INGRESOS	318.037,96	28.982,11	9,11
UTILIDAD	22.306,69	54.973,40	246,44

**INFORME DE GERENCIA CORRESPONDIENTE AL PERIODO ECONOMICO
COMPRENDIDO ENTRE EL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2005**

Una vez concluido el presente ejercicio económico conforme lo dictaminan los estatutos vigentes, así como las disposiciones de ley correspondientes a continuación pongo a consideración del Directorio el Informe que de alguna manera resume los aspectos más importantes del presente ejercicio económico:

El presente período, se ha caracterizado básicamente por una inestabilidad marcada de los precios de materia prima, siendo más sentida en los meses de julio y agosto, como consecuencia directa de los fenómenos naturales que afectaron en gran magnitud a las industrias petroquímicas situadas en el Golfo de México, tal es así, que la oferta de los proveedores del mercado subregional se limitó a cero, llegando inclusive a declarar fuerza mayor, en consecuencia dejando sin efecto todos y cada uno de los pedidos que se encontraban negociados.

Concomitantemente a la reducción de la oferta los precios como consecuencia lógica experimentaron una abrupta subida, registrándose variaciones que en muchos de los casos implicó un incremento de precios equivalente al 50% del precio base negociado antes de registrarse estos imponderables.

A partir del último trimestre del ejercicio en mención, la oferta se fue recuperando paulatinamente, sin embargo, terminamos el período con precios altos. Para el próximo ejercicio avizoramos una racionalización en el precio motivado fundamentalmente por la oferta proveniente del mercado asiático, lo que indudablemente será un determinante para racionalizar precios de los oferentes en América.

Al problema anotado también se debe agregar el problema político derivado del defenestramiento del gobierno de turno, lo que ineludiblemente afectó la demanda del Sector Público, especialmente durante los meses comprendidos entre mayo y agosto del año anterior; sin embargo, a partir de este último mes el mercado repuntó en atención a la obra generada por los sectores seccionales.

Los aspectos antes anotados se consideran como los más relevantes, lo que sin lugar a duda tuvieron su efecto en el aspecto financiero de la compañía, observándose una variación en ventas del 2,88% de menos en relación al año inmediato anterior, una situación de precios inestable, un alto costo de ventas, pese a lo que se observa una recuperación en atención al año 2004, lo que mejora nuestros resultados en ventas obteniéndose una utilidad operativa contraria al año anterior donde se reflejó pérdida.



ESTADO

Así también la situación derivada de una oferta de materias primas inexistente determinó que todas las compras o adquisiciones de las mismas sean mediante pago anticipado, debiendo por lo tanto la compañía esforzarse a fin de conseguir los recursos necesarios para abastecerse de materias primas, toda vez que los proveedores cautivos suspendieron por completo las líneas de crédito existentes, esto explica el crecimiento registrado en el endeudamiento, pues, en la mayoría de los casos se debió acudir a las entidades del sistema financiero nacional, sin embargo, la demanda debió mantenerse bajo parámetros establecidos por el mercado, esto es, dependiendo del tipo de negociación o cliente la ventas se realizaron a 30, 60 y 90 días.

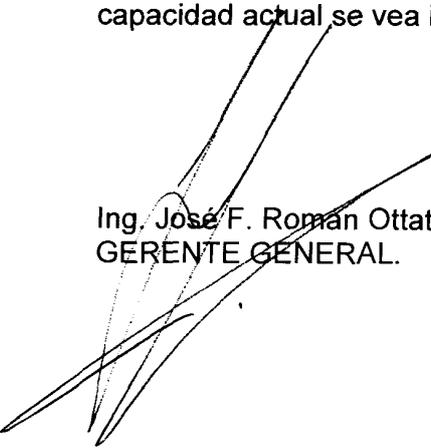
HECHOS RELEVANTES.

Como hechos relevantes tenemos por una parte el posicionamiento de los productos elaborados mediante Polietileno en el que se ha concretado importantes negociaciones, es así que se suscribió contrato con la compañía Siemens para proveerles el biducto necesario requerido para el proyecto fibra óptica Guayaquil Quito, teniendo en cuenta el cumplimiento y la calidad del producto se avizora nuevas negociaciones en el corto plazo.

De otra parte se ha vuelto a firmar contratos de suministro para la instalación del sistema de agua potable en la ciudad de Guayaquil cuyo ejecutor es la compañía Interagua.

Así también se ha concretado negociación con la compañía Coandes, por un monto de 2.5 millones de dólares para proveer de la tuberías y accesorios necesarios requeridos en el Proyecto Zapotillo, de acuerdo al cronograma establecido debemos entregar la totalidad hasta agosto del año subsiguiente, teniendo en cuenta el volumen de ventas alcanzado este ejercicio, la negociación en mención prácticamente equivale a un 50% del volumen de ventas del ejercicio terminado, en consecuencia se augura un incremento general de ventas para el año 2006.

Finalmente se han hecho los contactos a fin de adquirir los elementos necesarios que permitan repotenciar los equipos existentes con lo que esperamos que la capacidad actual se vea incrementada en un promedio no menor al 80%.



Ing. José F. Román Ottati
GERENTE GENERAL.